

云南保险信息

INSURANCE INFORMATION MONTHLY OF YUNNAN

10

内部资料
免费交流

2020第10期 总第220期

准印证号(53)Y000182

监管之声 / 中国银保监会主席郭树清在2020年金融街论坛上讲话

金融时讯 / 金融街论坛释放重大信号 中国经济出现三个新趋势

协会工作 / 脱贫攻坚工作经验交流会召开

保险扶贫 / 云南国寿财险精准扶贫再出举措



云南国寿财险精准扶贫再出举措



云南昆明血液中心与中国大地保险云南分公司
举行无偿献血保险项目签约仪式



太保产险云南分公司大姚县核桃价格保险项目
签约仪式成功举行



新华保险云南分公司为“跑遍中国”马拉松赛事
提供保险保障



中国人寿云南省分公司总经理到扶贫挂钩点
临沧市沧源县单甲村调研



十一黄金周期间人保财险设立38个“心服务”站
竭诚为客户服务



2020中国太平中国足球协会女子超级联赛
圆满落幕



人保健康云南分公司组织开展建司15周年庆
户外拓展活动

关于防范金融直播营销有关风险的提示

直播带货新媒体购物形式出现以来，受到消费者，尤其是年轻消费者的青睐。其中，有些金融产品相关的直播营销行为存在风险隐患。为此，中国银保监会消费者权益保护局提醒社会公众：应注意甄别金融直播营销广告主体资质，选择正规金融机构和渠道购买金融产品；认真了解金融产品或服务重要信息和风险等级，防范直播营销中可能隐藏的销售误导等风险。

一、当前金融直播营销存在两方面主要风险

（一）金融直播营销主体混乱，或隐藏诈骗风险

一是无资质主体“鱼目混珠”。由于直播平台开设账号基本无门槛限制，一些无资质主体擅自开展金融产品直播营销，涉嫌非法或超范围开展金融营销宣传活动，存在异化为非法集资的风险。

二是直播平台信息设置混乱。有的直播平台信息设置混乱，没有清晰展示分期、借贷等金融产品，消费者可能被营销氛围带动，在主体不清、风险不明的情况下冲动消费。

三是非专业人士误导或欺骗。有些并不具备专业素养的人士自我包装为“理财专家”“保险专家”，对金融产品进行不当解读、不当类比，消费者易受误导或欺骗。

（二）直播营销行为存在销售误导风险

一是虚假或夸大宣传。有的直播营销为博眼球，对保险产品等搞夸大宣传，易使消费者承受“免息不免费”，隐含保费逐月递增等风险。

二是偷换概念、简单比价。有的直播营销广告以万元借款需支付的日利息来强调息费低，但实际的综合年化利率水平相当高。有的仅对保险产品价格进行简单比较，却不介绍保险责任，故意隐瞒除外责任、分红收益不确定等重要信息，容易引发消费者误解。

三是信息披露、风险告知或提示不到位。有的直播营销行为未能向观众充分提示金融产品存在的风险、免责条款等，或者没有用引起消费者注意的方式对权利义务、风险等级等重要信息进行说明，导致消费者可能购买不适当的金融产品或服务。

根据《关于进一步规范金融营销宣传行为的通知》规定，金融营销宣传是经营活动的重要环节，未取得相应金融业务资质的市场主体，不得开展与该金融业务相关的营销宣传活动。

二、消费者可从三方面提高风险防范意识

（一）辨明直播主体资质

消费者如需购买金融产品，应弄清发布营销广告、提供金融产品或服务的主体，注意金融机构、中介机构或人员是否具备从业资质，选择正规金融机构和渠道。不随意点击不明链接，不随意提供个人重要金融信息、身份信息，防范欺诈风险和个人信息泄露风险。

（二）看清直播内容

建议消费者理性对待直播营销行为，在购买金融产品前充分了解金融产品或服务的重要信息，如实际年化利率等，树立量入为出的消费观，坚持科学理性的投资观。

（三）知悉金融消费或投资风险

金融产品与普通商品有所不同，需要根据消费者或投资者的风险承受能力进行推介，而直播带货模式无法有效识别每个人的风险承受能力，公众应对此有理性、清醒的认知，不被直播营销所营造的氛围煽动而盲目消费或冲动投资。

节选自《中国银行保险监督管理委员会》网站

云南保险信息

INSURANCE INFORMATION MONTHLY OF YUNNAN

主办单位：云南省保险行业协会

编辑委员会

主 任：聂文亮

副 主 任：赵 睿

编 委：双 磊 马 宏 曹志文 董林增 李 鸿 杨荣灿 周爱工 何飞波 王小刚 宋繁祥
常志宏 惠建发 牛松儒 段东玲 任宝贵 李华辉 付正宇 刘 伟 陈 彪 肖 杰
齐 斌 王 一 赵加敏 姚 滨 白美康 李松涛 叶园军 雷 钧 丁国文 胡建国
鲍胜尧 吕自勇 刘 文 朱 峰 陈旷冰 王 斌 胡 飏 杜 鸣 杜雪瑾 佟长龙
何明昭 查文莉

主 编：沈雨非

责任编辑：罗宁规 张炜维



地 址：云南省昆明市拓东路 80 号绿洲大酒店 A 座 8 楼

邮 编：650041

电 话：0871-65367985

电子邮箱：iaynxinxi@163.com

发送单位：各会员单位、全国地方行业协会、省级、市级相关部门及领导

印 数：600 本

承印单位：昆明视方数字印刷有限公司

印刷时间：2020 年 11 月

■ 目录 Contents

卷首篇

关于防范金融直播营销有关风险的提示 1

监管之声

中国人民银行党委书记、中国银保监会主席郭树清
在 2020 年金融街论坛上的讲话 6
中国银保监会 财政部 生态环境部发布
《核保险巨灾责任准备金管理办法》 7
中国银保监会发布《关于优化保险机构投资管理能力监管有
关事项的通知》 8
中国银保监会就《人身保险公司保单质押贷款管理办法
（征求意见稿）》公开征求意见 9
中国银保监会消费者权益保护局发布
《关于招联消费金融公司侵害消费者合法权益的通报》 .. 9
云南银保监局组织机构开展金融知识集中宣教活动 10

金融时讯

金融街论坛释放重大信号 中国经济出现三个新趋势 11
邢炜：真扶贫 真脱贫 保险业为贫困地区提供
风险保障超 100 万亿元 12
车险综改“满月”：保险服务核心竞争力 13
银保监会整治银行保险乱收费
深入调查不合理增加企业负担情况 15
大数据改变保险公司 16
“相互宝”的前途是否需要担心？ 18
一生只能领一次？关于失业保险金 你可能有太多误区 .. 19

协会工作

云南省保险行业协会顺利召开
“民亦劳止 汔可小康”脱贫攻坚工作经验交流会 21
云南省保险行业协会召开
2020 年第一次清廉金融文化建设专业委员会会议 22
以赛促学 掀起行业技能热潮
——云南省第十七届职工职业技能大赛保险行业（非车险理
赔）技能竞赛圆满落幕 22
患难见真情 滇鄂一家亲
——湖北省保险行业协会感谢云南省保险行业协会对抗疫
情的鼎力支援 23

弘扬养老孝老敬老传统 共建共享老年友好社会
——云南省保险行业协会开展敬老月活动 24
玉溪银保监分局领导
到玉溪市保险行业协会调研指导工作 24
红河州银行保险业人民调解委员会举行授牌仪式 25
楚雄州保险行业
做客直播间现场解答车险综改热点问题 26
德宏州保险行业协会积极组织开展
道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作 26
普洱市保险行业协会
组织会员单位开展“金融知识宣传月”活动 27
曲靖市保险行业协会联合党支部开展观看
现代远程教育视频“3+X”党课学习活动 28
大理州保险行业协会党支部组织党员观看
“纪念中国人民志愿军抗美援朝出国作战 70 周年大会” .. 28

会员经纬

永安保险公司总裁莅临云南分公司指导工作 29
中华联合集团股份有限公司总经理
赴中华财险云南分公司督导调研 29
中国大地保险云南分公司领导一行
拜访楚雄州政府领导并到楚雄中支进行调研 30
人保健康云南分公司领导
拜访大理银保监分局及政府相关部门 30
中国大地保险云南分公司总经理一行
拜访中国电信云南分公司 31
中华财险山西分公司领导
莅临云南分公司开展理赔客服工作交流 31
中国人寿云南省分公司领导
到德宏瑞丽支公司调研指导工作 32
太平财险云南分公司领导
赴红河、文山中支调研指导工作 32
中华财险云南分公司总经理
深入基层指导工作促发展 33
太保产险与鹏欣集团
共同深入推进大客户农业保险交流合作 33

■ 目录 Contents

云南昆明血液中心与中国大地保险云南分公司	
举行无偿献血保险项目签约仪式	34
太平财险云南分公司护航中老重点合作项目	35
太平财险云南分公司连续两年为	
云投集团员工提供医疗保险保障	35
“跑遍中国”七彩云南马拉松欢乐开跑	
——新华保险云南分公司为“跑遍中国”马拉松赛事提供保	
险保障	35
云滇三军争桂冠 再创新高势如牛	
——平安人寿云南分公司 2021 年开门红启动会圆满完成 ..	36
平安人寿云南分公司	
顺利召开云南地区个金分会 10 月月度工作会议	37
中华财险云南分公司机关	
召开“五年战略谋转型，创新发展我献策”集团五年战略规	
划宣导座谈会	37
平安人寿云南分公司	
前线营业单位 10 月 KPI 月度经营检视会圆满召开	38
富德生命人寿云南分公司	
召开清廉金融文化建设专项会议	38
云南人保财险党委书记、总经理	
对青年员工提出“三个认知”和“三点要求”	39
中国太保寿险云南分公司机关第一党支部	
与第三党支部联合开展党建主题活动	40
都邦财险云南分公司	
开展学习中国共产党相关条例主题党日活动	40
中华财险云南分公司机关党支部	
召开“厉行勤俭节约 反对餐饮浪费”专题组织生活会 ..	41
富德生命人寿云南分公司	
启动 2020 年度反洗钱主题宣传月活动	41
中国太保寿险云南分公司	
开展 2020 年网络安全宣传周活动	42
天安财险云南省分公司	
开展 2020 年反洗钱专项宣传活动	42
中国太保寿险云南分公司	
开展 2020 营运技能大比武活动	43

华泰财险云南省分公司积极开展	
“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争	
做金融好网民”系列宣传活动	43
用心服务 携手前行	
——太平财险云南分公司开展“镇雄至果珠火车站至大湾公	
路”建筑工程一切险及第三者责任险项目合同培训	44
人保健康云南分公司组织开展规章制度梳理工作	45
转观念 抓机遇 迎挑战	
——中国大地保险云南分公司举办“千百工程”西南片区第	
一期培训	45
2020 中国太平中国足球协会女子超级联赛圆满落幕	46
太保产险云南分公司	
荣获中国太保产险第二届菁英会车险整体贡献优秀奖	46
星耀大地 创新奋进	
——中国大地保险云南分公司成功举办第三届明星俱乐部精	
英论坛	47
高速出行 华安守护	
——华安保险云南分公司开展客户服务节活动	48
人保健康云南分公司	
组织开展建司 15 周年庆户外拓展活动	48
点赞保险	
2020 年中秋 十一双节期间人保财险	
设立 38 个“心服务”站竭诚为客户服务	49
太保产险云南分公司	
第五届车险理赔“中秋国庆”假日服务活动完美收官	49
喜迎中秋国庆贺佳节	
太平情系群众送温暖	50
“PICC”快速应对云南维西县 7 人失踪重大车险事故	50
“PICC”为边境防疫人员提供保险保障	51
人保财险为香格里拉游客上保险	51
泰康人寿云南分公司 2020 年最大赔案近日结案	52
客户不幸触电意外身故	
平安人寿 120 万身故理赔款守护家人度过难关	52
一天就完成 50 万理赔 客户要为家人加保	
——太平人寿高效贴心理赔服务获客户点赞	52

■ 目录 Contents

一份保险 是对家庭的一种责任	
——中国人寿信守承诺客户感激送锦旗	53
太平财险云南分公司查勘员	
第一时间奔赴现场解决客户燃眉之急	53
争做有温度的人保人	54
中国人寿保山分公司及时兑现患者健康保险金	54
奉献新时代 致敬劳动者	
——新华保险云南分公司全省各机构开展关爱环卫工人活动	55
中国太保寿险云南分公司	
开展 2020 年“敬老月”活动	56
弘扬敬老传统 共建和谐社会	
——太平财险云南分公司开展形式多样的敬老活动	56
弘扬养老孝老敬老传统 共建共享老年友好社会	
——新华保险云南分公司组织开展“敬老月”活动	57
孝老敬老 共建共享	
——阳光人寿云南分公司开展敬老月送温暖活动	58
天安财险云南省分公司	
组织开展“爱老敬老”主题活动	58
永安财险云南分公司开展“敬老月”活动	59
紫金财产云南分公司开展“敬老、爱老”活动	59
长青相伴 安享乐年	
——安盛天平财险云南分公司开展 2020 年“敬老月”活动	60

爱满大地 情满边陲	
——中国大地保险怒江中心支公司开展“快乐体育基金”公益捐赠活动	60
诚泰财产楚雄中支向员工家属献爱心	61
保险扶贫	
云南国寿财险精准扶贫再出举措	62
中共沧源佤族自治县委书记	
带队拜访中国人寿云南省分公司	63
太保产险云南分公司	
大姚县核桃价格保险项目签约仪式成功举行	63
中国人寿云南省分公司领导	
到扶贫挂钩点临沧市沧源县单甲村调研	64
华夏保险云南分公司所辖机构	
积极开展向建档立卡贫困户捐赠“扶贫保”活动	65
中国人寿财险云南省分公司	
组织各机构开展“10.17 全国扶贫日”活动	65
太保产险云南分公司	
扶贫工作获帮扶村赞誉	66
为精准扶贫办实事 与大归池村心连心	
——中国大地保险玉溪中心支公司党支部组织开展爱心助力脱贫攻坚主题党日活动	66
用稿统计	
《云南保险信息》2020 年第 10 期用稿统计	67

监管之声
INSURANCE中国人民银行党委书记、中国银保监会主席郭树清
在 2020 年金融街论坛上的讲话

(摘选)

2020 年 10 月 21 日“2020 年金融街论坛”召开，中国人民银行党委书记、中国银保监会主席郭树清指出：面对内外部环境深刻变化，中国金融业始终坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，全面深化改革，严守风险底线，服务实体经济，助推高质量发展。

一、全面加强金融的普惠性

中国特色社会主义的性质，决定了我们的金融必须面向亿万人民群众。在资本主义社会，金融是造成两极分化的重要原因。疫情下的一些国家穷者愈穷、富者更富，很大程度是其金融市场严重背离实体经济的变化所致。例如有的国家股市亢奋，今年以来，5 家大企业市值增长占市场上涨总额的 80% 以上。在我们这里，恰恰要更加坚持新发展理念，更好地发挥金融在调整产业结构、改善收入分配和增进社会福利方面的作用。

我国基本金融服务已覆盖 99% 的人口，银行网点乡镇覆盖率达 96.6%。全国人均拥有 8.06 个银行账户、持有 6.01 张银行卡，农村开立的个人结算账户占全国 40%。三分之二的中小微企业，数以千万计的个体工商户和普通农户，都能够获得银行贷款。政府出资或补助的各种医疗和健康保险已经覆盖全部城乡居民。这些绩效放在世界上都

是了不起的成就。但是我们并不能就此满足。金融供给不平衡不充分与金融需求多层次多样化的矛盾仍然比较突出，实现金融的普惠性目标还需要做许多工作。

必须坚定推进金融供给侧结构性改革。既要发展大型超大型金融企业，也要培育中小型金融机构。既要有综合经营的一站式机构，也要有特色化的专业机构。不同类型的金融主体坚守定位，取长补短，相互竞合，共同构筑茂盛的金融森林。所有金融机构都要抓紧数字化转型，唯有如此，才能切实提高我们服务大众的本领。

深化金融机构的内部治理改革仍然十分紧迫。我们必须正视已经暴露的风险隐患和违法违规问题，坚决惩治贪腐分子，尽最大可能挽回国家和人民的损失。无论大中小金融机构，包括城商行、农信社、信托公司和租赁公司，都要建立健全现代企业制度。关键是强化公司治理结构，更好地发挥党组织的领导核心和政治核心作用，严格选配忠诚、专业、廉洁、务实的高管人员。

进一步加强和改善监管，引导金融资源流向经济社会发展的薄弱领域。坚持以客户为中心，努力成就员工的事业愿景，扎根城乡社区，积极履行社会责任。提高金融服务可得性，通过科技赋能，降低服务成本，使广大人民群众能够均等占有金融资源，享有优质金融服务。实现这些目标，从根本上都符合为股权投资者创造更多价值的需要。

金融机构要发挥专业优势，做好财富管理，增加居民财产性收入，实现人民群众财富的长期保值增值。要防止风险外溢，维护金融市场稳定，增进社会福利。在防灾减灾、

绿色发展、应对气候变化等方面也要主动作为，发挥表率作用。

二、努力促进第三支柱养老保险健康发展

我国已初步建立起包括基本养老保险、企业（职业）年金和个人商业养老在内的养老保障“三个支柱”。第一支柱已覆盖近 10 亿城乡居民，但第二支柱却规模很小，第三支柱长期处于起步阶段。与许多国家相比，第三支柱发展较为缓慢，占比过低，对养老的支撑明显不足。随着我国人口老龄化加速到来，发展第三支柱已经十分迫切。金融业可以，也应该能发挥重要作用。

发挥金融优势，大力发展第三支柱养老保障，可以有效缓解我国养老保险支出压力，满足人民群众多样化养老需求。同时，也可集中长期稳定资金，探索跨周期投资模式，成为资本市场长期投资和价值投资的重要力量，从根本上促进资本市场健康发展，满足基础建设和科技创新的资金需要。当前我国居民金融总资产已达到 160 万亿元，其中 90 多万亿元为银行存款，而且绝大多数低于一年期限。可转换为终身养老财务资源的金融资产，规模十分庞大，优势非常明显。

近年来，我们会同相关部委和金融企业，对养老金融改革发展进行了广泛调研，并形成了下一步的工作思路。党中央、国务院高度重视，国务院金融委作出专门部署，要求积极稳妥，循序渐进，逐步完善。总的方针是“两条腿”走路，一方面抓现有业务规范，就是要正本清源，统一养老金融产品标准，清理名不符实产品。另一方面是开展业务创新试点，大力发展真正具备养老功能的专业养老产品，包括



养老储蓄存款、养老理财和基金、专属养老保险、商业养老金,等等。我们将选择条件较好的金融机构和专营机构先行参与,坚持从我国实际出发,借鉴国际正反两方面经验,探索养老金融改革发展的新路子。

三、坚定不移推进金融服务业对外开放

开放合作是实现金融繁荣发展的必由之路,封闭环境下不可能培育出真正有竞争力的金融机构和金融市场。改革开放40多年的一条重要经验,就是以开放促改革、促发展。习近平总书记在深圳经济特区建立40周年庆祝大会上发表重要讲话,深刻指出新发展格局不是封闭的国内循环,而是开放的国内国际双循环。我国金融体系也是在开放条件下经风雨、见世面、壮筋骨,才取得今天这样的历史性成就。我国已建立和发展起全球最大的信贷市场,第二大股票市场、债券市场和保险市场。国有大型商业银行在劳动生产率、管理成本、普惠金融、数字化经营等方面达到甚至超过世界先进水平。大型保险公司增长速度、发展潜力及市场估值水平也居于世界前列。

党的十九大以来,在党中央的坚强领导下,在国务院金融委的直接指挥下,金融领域先后推出50多项开放措施,大幅放宽金融业外资股比限制,扩大业务范围,拓宽中外金融市场合作领域。目前,这些政策已逐步落地见效,并形成了一批示范性实例。首家外资独资保险

控股公司、外资独资寿险公司和外资控股的理财公司等先后获准设立。即使在新冠肺炎疫情最严重时期,金融对外开放步伐也没有一刻停止。

下一步,我们将在坚守国家金融安全和稳定前提下,坚定不移扩大金融服务业开放,持续优化金融市场制度安排,深化国际经济金融合作,在扩大开放中持续提升金融体系竞争力。我们欢迎拥有良好市场声誉和信用记录,特别是在风险管控、养老金管理、消费金融、财富管理、健康保险等方面具有特色和专长的外资机构进入中国,激发市场活力。我们也支持中资金融机构“走出去”,在东道国依法合规发展业务。

四、充分发挥科技进步对提升金融效率的巨大作用

金融与科技始终相互促进、共同发展。历次重大科技革命都极大地推动了金融业的进步。电讯电报的出现使金融服务突破了时空限制。电脑的应用大大提高了金融数据的存储能力,金融服务效率大为提升。当今以互联网、大数据、区块链为代表的科技变革已在金融业得到广泛应用。与此同时,金融也通过信贷市场资本市场扶持和壮大科技企业发展,金融行业率先广泛应用科技成果本身就成为科技进步的重要推动力量。我们的一些银行和保险公司,已经兴办起颇有影响力的科技企业。

我国金融科技应用在许多方面已处于世界前列。移动支付、电子



清算、网上银行、数字信贷飞速发展。目前银行业离柜交易率已接近90%。小微企业贷款过去是20-30天的审批周期,现在通过科技平台实现了“秒申秒贷”“立等可到”。一些互联网科技公司也在积极探索发展金融业务,并取得了令人瞩目的成绩。

我们将继续支持金融科技的发展,优化客户服务体验,提升服务效率。密切关注和评估科技革命对金融业的影响趋势,并做好前瞻性部署安排。在监管方面也要加大科技运用,提升监管效能。当然,金融科技发展也带来了一些新问题,必须高度重视网络安全、数据隐私、寡头垄断等风险挑战,确保市场公平和金融稳定。

北京作为首都,地位特殊。金融行业一定要全力以赴支持北京“四个中心”功能建设,打造国家服务业扩大开放综合示范区。支持北京加快自由贸易试验区建设。支持北京构建京津冀协同发展的高水平开放平台。

摘自《中国银行保险监督管理委员会》网站

中国银保监会 财政部 生态环境部发布 《核保险巨灾责任准备金管理办法》

为进一步完善重大核事故保险风险分散机制,规范核保险巨灾责任准备金管理,促进核保险持续稳健经营,更好地服务于我国核电事

业发展,2020年10月30日,银保监会、财政部、生态环境部联合发布了《核保险巨灾责任准备金管理办法》(以下简称《办法》)。《办法》

的发布,是银保监会、财政部、生态环境部根据《国务院关于加快发展现代保险服务业的若干意见》(国发〔2014〕29号)和《核安全与放

射性污染防治“十三五”规划及2025年远景目标》(国函〔2017〕29号)中关于建立核保险巨灾责任准备金制度的要求,落实国家核安全观、提升保险服务核安全能力、支持核能实体经济发展、规范核保险经营行为的重要政策措施,将有利于核保险更好适应核能风险管理的特点,促进核保险及核能事业长期、健康、平稳发展。

《办法》共六章二十二条,对核保险巨灾责任准备金的适用范围、计提标准、使用条件、日常管理、监督处理五个方面的主要问题进行

了规范。一是适用范围,为核设施或与核设施相关的核材料、放射性废物的运输过程提供财产损失、第三者损害赔偿等保障的保险业务,需纳入核保险巨灾责任准备金管理。二是计提标准,核保险巨灾准备金按核保险业务承保利润的75%计算,从年度净利润中计提。计提标准与国际水平基本一致。三是使用条件,在发生一次保险事故造成的核保险行业自留责任预估赔款超过3亿元人民币或等值外币,且核保险行业自留责任年度已报告赔付率超过150%时,可以使用核保险巨灾责任

准备金。四是日常管理,要求核保险巨灾准备金永久留存、资金运用收益纳入准备金管理。五是监督处理,对通过增加费用等方式减少承保利润、规避准备金计提等行为作出禁止性规定。

下一步,银保监会、财政部、生态环境部将抓好抓实《办法》的执行,关注执行效果,加大监管力度,不断提高核保险服务核安全管理的能力,更好地服务实体经济发展。

摘自《中国银行保险监督管理委员会》网站

中国银保监会发布 《关于优化保险机构投资管理能力监管有关事项的通知》



为持续推进简政放权,推动优化营商环境,进一步深化保险资金运用市场化改革,根据《保险资金运用管理办法》(保监会令2018年1号)及相关规定,银保监会制定了《关于优化保险机构投资管理能力监管有关事项的通知》(下称《通知》)。

《通知》由正文和七项附件构成,正文主要规定了保险机构投资管理能力自评、管理和信息披露的基本要求;附件对各项投资管理能力建设的具体标准进行了细化设计。《通知》主要内容:一是优化整合保险机构投资管理能力。在现有投资管理能力框架基础上,合并保险资产管理机构同类产品创新能力,将保险资管机构基础设施投资

计划产品创新能力、不动产投资计划产品创新能力合并为债权投资计划产品管理能力,新增保险资产管理机构股权投资计划产品管理能力。调整后,保险机构投资管理能力共有信用风险管理能力、股票投资管理能力、股权投资管理能力、不动产投资管理能力、衍生品运用管理能力、债权投资计划产品管理能力、股权投资计划产品管理能力等7类。对保险资产管理机构不再设置股权、不动产投资管理能力。二是按照“有多大能力干多大事”的原则,细化和明确保险机构开展债券、股票、股权、不动产、衍生品运用等各类投资业务以及发行债权投资计划、股权投资计划的能力标准和监管要求,引导保险机构全面加强投资管理能力建设。三是取消投资管理能力备案管理,强化事中事后监管。将保险机构投资管理能力管理方式调整为公司自评、信息披露和持续监管相结合,全面压实保险机构主体责任。明确要求保险机构开展相关投资管理业务前,须严格按照要求

进行自我评估和信息披露,确保计划产品创新能力、不动产投资计划产品创新能力合并为债权投资计划产品管理能力,新增保险资产管理机构股权投资计划产品管理能力。调整后,保险机构投资管理能力共有信用风险管理能力、股票投资管理能力、股权投资管理能力、不动产投资管理能力、衍生品运用管理能力、债权投资计划产品管理能力、股权投资计划产品管理能力等7类。对保险资产管理机构不再设置股权、不动产投资管理能力。二是按照“有多大能力干多大事”的原则,细化和明确保险机构开展债券、股票、股权、不动产、衍生品运用等各类投资业务以及发行债权投资计划、股权投资计划的能力标准和监管要求,引导保险机构全面加强投资管理能力建设。三是取消投资管理能力备案管理,强化事中事后监管。将保险机构投资管理能力管理方式调整为公司自评、信息披露和持续监管相结合,全面压实保险机构主体责任。明确要求保险机构开展相关投资管理业务前,须严格按照要求



主要责任人采取相应监管措施和行政处罚。

《通知》的发布实施是银保监

会贯彻落实党中央、国务院关于深化“放管服”改革，推动优化营商环境的重要举措，是对保险机构现有投资管理能力监管框架的优化完善，对于进一步推进保险资金运用市场化改革、提高保险机构自主投资决策效率意义重大，有利于推进保险机构持续、全面强化投资管理能力建设，有利于激发保险资金投资活力，更好支持实体经济和资本市场发展。

下一步，银保监会将继续坚持市场化改革和从严监管的导向，及时动态调整保险机构投资管理能力建设和信息披露的具体要求，并按照从严检查、从严处理、处罚公开的原则，持续强化保险机构投资管理能力事中事后监管工作。

摘自《中国银行保险监督管理委员会》网站

中国银保监会就 《人身保险公司保单质押贷款管理办法 (征求意见稿)》公开征求意见

近年来，随着人身险业务的快速发展，保单质押贷款业务规模不断增长。为完善监管规则和内控规范，防控业务经营和金融风险，切实保护保险消费者利益，中国银保监会起草了《人身保险公司保单质押贷款管理办法(征求意见稿)》(以下简称《管理办法》)，向社会公开征求意见。

《管理办法》具体内容包括：一是界定人身保险公司保单质押贷款的定义和性质，明确其法律属性和业务属性，以及可提供贷款的保单范围，保单贷款期间的保险赔付原则等。二是规定人身保险公司保

单质押贷款所遵循的业务规则。包括贷款条款、贷款协议、贷款利率、期限、比例等。三是规范人身险公司开展保单质押贷款业务的管理要求，包括管理制度和信息系统、偿付能力及流动性管理、反洗钱及案件风险和内控要求等。四是明确人身保险公司保单质押贷款业务应纳入国家信用信息基础数据库，并规定了相关流程要求。五是明确保单质押登记规则，规定质权登记平台的条件和要求。六是明确监督检查及对违规问题的监管措施等。

下一步，中国银保监会将广泛听取各方面意见建议，根据各界反

馈意见进一步完善修改《管理办法》并适时发布。

摘自《中国银行保险监督管理委员会》网站



中国银保监会消费者权益保护局发布 《关于招联消费金融公司侵害消费者合法权益的通报》

10月22日，中国银保监会消费者权益保护局发布《关于招联消费金融公司侵害消费者合法权益的通报》(以下简称《通报》)。《通报》指出，招联消费金融公司存在夸大及误导宣传、未向客户提供实质性

服务而不当收取费用、对合作商管控不力、催收管理不到位等问题，违反了《国务院办公厅关于加强金融消费者权益保护工作的指导意见》《消费金融公司试点管理办法》等相关规定，侵害了消费者的知情权、

自主选择权和公平交易权等权益。

《通报》指出，招联消费金融公司营销宣传存在夸大、误导情况。在相关宣传页面、营销话术中，未明确说明展示利率为日利率、月利率还是年利率，“超低利率”“0



门槛申请”“全民都可借”“随借随还”“想还款可以提前还款”等宣传内容与实际情况不符。

招联消费金融公司未向客户提供实质性服务而不当收取费用。2018年以来，该公司与银行、信托公司、小额贷款公司开展联合贷款业务，向借款人收取贷款本金1.5%的平台服务费，2018年1月1日至2019年7月31日共收取相关费用7943.23万元，但未向联合贷客户提供有别于单独放贷客户的额外实质性服务。

招联消费金融公司对合作第三方商户的管控制度不完善、机制不健全，管控不到位。一是准入审核不严格，未深入分析合作公司经营管理情况、财务状况、行业特点、产品和市场占有情况等。二是合作规模控制不严。2016年12月至2019年8月，该公司对上海某公司的分期业务合作规模限额为3000万元，但2019年8月末的实际规模为6000万元。2019年9月27日，该公司在每日预警报告中给合作公司设置了最高级别的红色预警，但第2日即将合作公司的分期业务合作规模限额从3000万元上调到7440万元。三是对风险事件预警分级不审慎。该公司在前述上海某公司状况未有明显改善的情况下，调低预警级别。

招联消费金融公司催收管理不到位。一是存在不当催收行为。如

对已明确还款日期的逾期客户胡某，仍继续进行电话催收，对客户造成骚扰；向客户刘某工作单位拨打电话，告知其同事关于刘某的逾期信息。二是对委外催收机构考核不严。未严格执行委外催收机构品质考核制度，考核时存在未对催收公司不当行为扣分的情况。

《通报》要求，银行保险机构要引起警示，严格按照银保监会《关于银行保险机构加强消费者权益保护工作体制机制建设的指导意见》，以及“融资收费新规”（银保监发〔2020〕18号），在营销宣传、收费管理、第三方管控、催收管理等方面开展对照检视，依法合规开展经营活动，切实保护消费者合法权益。

摘自《中国银行保险监督管理委员会》网站

云南银保监局 组织机构开展金融知识集中宣教活动

全省银行保险机构立足线上宣传主阵地，发布线上原创宣教信息8413条，原创点击数量超过212万人次。开展金融知识进校园、进社

区、进企业、进商圈、进贫困地区、进民族地区和进边境地区等线下宣教活动9723次，网点参与率超过96%。

摘自《中国银行保险监督管理委员会云南监管局》网站



金融 时讯 INSURANCE

金融街论坛释放重大信号 中国经济出现三个新趋势

10月21日,2020金融街论坛年会在北京开幕。此次论坛上,中共中央政治局委员、国务院副总理刘鹤在开幕式上发表主旨演讲。

刘鹤在论坛上表示,当前中国主要经济指标逐季度向好,实现全年经济正增长是大概率事件。对于如何做好下一步的工作,刘鹤提出坚持稳健的货币政策灵活适度、大力发展多层次资本市场、构建多层次银行机构体系、注重发挥金融科技的作用、继续推进全面对外开放五大举措。

中国人民银行行长易纲,中国人民银行党委书记、中国银保监会主席郭树清,中国证监会主席易会满也发表了演讲。他们对当前经济形势、金融监管、资本市场改革等作出了详细阐述。

国家统计局10月19日发布的数据显示,初步核算,前三季度国内生产总值722786亿元,按可比价格计算,同比增长0.7%。分季度看,一季度同比下降6.8%,二季度增长3.2%,三季度增长4.9%。

刘鹤表示,前三季度中国经济增长0.7%,投资和进出口指标升势明显,消费指标正在发生积极变化,主要经济指标逐季度向好。“实现全年经济正增长是大概率事件。”

刘鹤指出,在改革开放的推动下,在新发展理念和供给侧结构性改革引领下,中国经济正在出现几个新趋势:

一是创新对发展的驱动作用加强。在疫情冲击和一些因素干扰下,出现了产业链供应链阻断的现象。目前坏事正在变成好事,企业界、科技界全面提升科技创新能力,努

力解决“卡脖子”问题,推动产业升级。

二是更加重视围绕最终需求发展新产业。随着中国人均GDP向更高水平迈进,中等收入群体的衣食住行、教育、医疗等蕴藏着巨大消费潜力,投资正在向这个方向转化,满足人的基础性且高质量需求的供给体系正逐步优化。

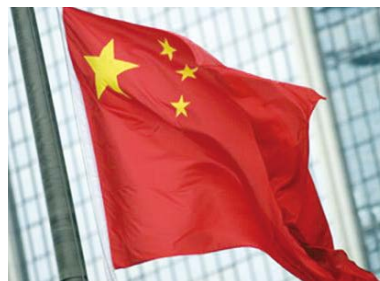
三是更加重视绿色发展。疫情的重要启示就是要始终促进人类与自然的和谐相处。要推动绿色发展,构建绿色低碳、循环发展的经济体系,大力发展清洁能源、可再生能源和绿色环保产业,增强发展的可持续性。

易纲在论坛上表示,中国前三季度GDP增长0.7%,预计全年正增长。全球经济从最低点有所恢复,但疫情发展仍高度不确定,IMF预测今年全球经济增速为-4.4%,恢复至疫情前水平仍需时日。

为应对疫情冲击,今年以来央行出台了规模可观的宏观对冲措施。如3次降准释放流动性1.75万亿元;利率方面,7天逆回购利率由2.5%降至2.2%,调降了30BP,一年期MLF利率也相应调降30BP。此外,央行还推出了1.8万亿再贴现再贷款、两项直达实体经济的货币政策工具。

“总的看,稳健的货币政策取得积极成效,货币信贷和社会融资规模合理增长,有力支持了经济稳步恢复。”易纲表示。

刘鹤指出,下一步要继续顺应新趋势,构建新格局,需要做好多项工作,首先即是坚持稳健的货币政策灵活适度。始终根据市场形势和经济增长需要,保持流动性合理充裕,保持政策稳定。



易纲则表示,稳健的货币政策更加灵活适度、精准导向。货币政策要把握好稳增长和防风险的平衡,既不让市场缺钱,也不让市场的钱溢出来,保持货币供应与反映潜在产出的名义国内生产总值增速基本匹配。

Wind数据显示,由于货币宽松今年3-5月间隔夜利率一度连续多个交易日低于1%,最低时仅0.66%,套利交易明显增加。此后随着央行收紧流动性投放,隔夜利率稳步回升,套利交易消退。10月21日,DR001徘徊在1.9%左右。

金融数据方面,9月末,广义货币供应量(M2)与社会融资规模同比增速分别为10.9%与13.5%,前9个月人民币贷款新增16万亿元,都明显高于上年同期。

财信证券研究院副院长伍超明表示,9月金融数据全面大超预期,显示经济正继续向潜在增长水平回归,预计货币政策继续维持“紧平衡”,信用精准导向,降息降准均难现。未来结构性政策担重任,更强调资金精准直达实体经济,并强化对漏损领域资金的监管,防范宽货币下的金融风险。

由于货币宽松及信贷投放力度加大,今年宏观杠杆出现一定回升。国家金融与发展实验室发布的《宏观杠杆率季度报告》显示,今年上半年杠杆率增幅为21个百分点,由

上年末的 245.4% 上升到 266.4%。分季度来看,二季度杠杆率攀升 7.1 个百分点,相比一季度攀升的 13.9 个百分点,增幅速度已趋缓。报告认为,二季度杠杆率增幅趋缓主因在于经济增长率由负转正,但债务增速相对一季度还略有提高。

“在今年抗疫的特殊时期,宏观杠杆率有所上升,明年 GDP 增速回升后,宏观杠杆率将会更稳一些。货币政策需把好货币供应总闸门,适当平滑宏观杠杆率波动,使之在长期维持在一个合理的轨道上。”易纲表示。

刘鹤指出,要大力发展多层次资本市场。坚持“建制度、不干预、零容忍”九字方针,完善资本市场基础制度,提高上市公司质量,优化市场结构,强化信息披露和投资者保护。

“建立健全公开透明的资本市



场制度规则体系,让市场对监管有明确预期,既有利于把‘不该管的’坚决放权于市场,也有利于把‘该管的’管住管好,从而实现市场生态的良性循环。”易会满指出。

对于如何完善多层次的资本市场,易会满指出,要坚持突出特色、错位发展,完善各市场板块的差异化定位和相关制度安排。具体看:进一步深化新三板改革,研究出台精选层公司转板上市相关规则,提升对中小企业的服务能力;完善私募基金差异化监管和风险防范制度,发挥私募股权投资支持创新创业的积极作用;推进债券市场基础设施互联互通,扩大公募 REITs 试点范围,积极稳妥推进期货及衍生品市场创新。

刘鹤还表示,要构建多层次银行机构体系。加快优化大银行经营发展方式,提高服务实体经济的能力。深化中小银行改革,完善法人治理结构。

当前我国基本形成了商业性、开发性、政策性和合作性金融共同发展的格局。其中,大型银行起“头雁”效应,股份制银行实现差异化经营,城商行、农商行、农信社立足于当地,服务好小微、“三农”。

“金融供给不平衡不充分与金融需求多层次多样化的矛盾仍然比较突出,实现金融的普惠性目标还需要做许多工作。”郭树清表示,“必须坚定推进金融供给侧结构性改革。既要发展大型超大型金融企业,也要培育中小型金融机构。既要有综合经营的一站式机构,也要有特色化的专业机构。”

刘鹤指出,要注重发挥金融科技的作用。“大数据、云计算、区块链、人工智能等技术正在深刻改变未来金融生态,要趋利避害,促进金融科技健康发展。”

郭树清称,将继续支持金融科技的发展,优化客户服务体验,提升服务效率。密切关注和评估科技革命对金融业的影响趋势,并做好前瞻性部署安排。在监管方面也要加大科技运用,提升监管效能。

刘鹤还表示,将继续坚持全面开放不动摇,坚持市场化法治化国际化原则,在银行、保险、证券、资管等领域引入更多高水平国际竞争者,创造公平竞争的市场环境,全面与国际最佳实践对接。

摘自《世纪经济报道》

邢炜：真扶贫 真脱贫 保险业为贫困地区提供风险保障超 100 万亿元

10月14日,“2020年国家扶贫日系列论坛-银行业保险业助力脱贫攻坚论坛”在京举办。中国保险行业协会党委书记、会长邢炜在论坛上致辞表示,据不完全统计,近年来,相关保险机构累计为贫困地区提供风险保障超过100万亿元,赔款支出近4000亿元,直接投入扶贫资金700多亿元,消费扶贫近10亿元。切实做到真扶贫、扶真贫、真脱贫,体现出鲜明的行业特色。

2020年,是决战决胜脱贫攻坚之年,也是全国人民在以习近平同志为核心的党中央坚强领导下,万众一心取得抗击新冠肺炎疫情斗争重大战略成果之年。面对突如其来的疫情,习近平总书记强调:疫情就是命令,防控就是责任。保险行业协会在银保监会党委的正确领导下,迅速行动,倡议全行业“大爱无疆,携手共抗疫情”。保险机构快速响应,积极捐款、捐物,捐赠专项保

险,强化理赔服务,多措并举支持复工复产。捐款捐物总额达3.8亿元,因疫情累计赔付案件21万余件,累计赔付金额超过5亿元。

保险业在全力抗击疫情的同时,切实推进各项扶贫工作。接下来将要发布的100个典型案例,就从不同角度展示了保险业助力脱贫攻坚的具体实践和扎实成效。一是创新开展特色农险,筑起因灾致贫返贫“拦水坝”。精准对接贫困地区特

色产业,创新开展“中药材保险”“胡萝卜目标价格指数保险”“肉羊天气指数保险”等一系列新型农险业务,全方位筑牢因灾致贫返贫防线。以人保集团为例,截至今年上半年,开发扶贫专属产品近300个,共为5.8亿户次农户提供风险保障10万亿元,支付赔款近900亿元。

二是聚焦民生健康保障,建起因病致贫返贫“防火墙”。不断提升服务能力和水平,对参加基本医保的城乡居民大额医疗费用进行二次报销,对贫困人口实行降低起付线、提高报销比例等倾斜政策,为有特殊困难的群众提供“一站式”结算服务及上门服务,有效解决因病致贫返贫问题。截至今年9月,仅国寿集团就在31个省区市承办了230多个大病保险项目,覆盖4亿城乡居民。

三是创新金融组合举措,为贫困地区产业发展注入源头活水。创新开展“保险+期货”“保险+贷款”等多种服务方式,通过金融服务“组合拳”,提高贫困人口抵御市场风险能力,帮助龙头企业降低融资门槛。截至今年上半年,人保集团“支农支小”保险资金累计投

放扶贫资金300多亿元,覆盖全国30个省222个贫困县。

四是积极发展责任保险,提升贫困地区社会治理能力。创新开展精神障碍患者监护人责任险、野生动物肇事责任险等新型责任保险业务,助力贫困地区提升社会治理能力。为解决贫困地区边脱边返、边扶边增的“沙漏式”扶贫难题,太保集团大力开展“防贫保”专项扶贫保险业务,共为26个省近600个县超过1亿临贫、易贫人群提供8万亿元的防贫保障,累计赔付近4亿多元。

五是激发内生动力,推动贫困地区持续健康发展。为实现精准脱贫,各保险机构选派驻村干部、建立基层服务团队,奋战在扶贫一线。仅国寿集团已累计选派扶贫干部2300余名。平安集团聚焦重点贫困地区的产业、健康、教育三大痛点,面向村官、村医、村教开展“三村工程”,在全国21个省市自治区同时升级近千个乡村卫生所,培训村医1.1万余人;共建智慧小学1千多所,培训村小教师近1.2万人。

近年来,在银保监会党委的正确领导下,保险业协会将扶贫工作



作为重中之重,不断加大投入力度。向内蒙古察右中旗、察右后旗定点投入帮扶资金80余万元,引进帮扶资金600余万元,落地扶贫项目20个,帮助销售农产品200余万元。在协会和各保险机构的共同助力下,两旗已先后如期摘帽脱贫。

同时,协会充分发挥组织协调作用,为行业助力脱贫攻坚搭建平台,创造条件。连续4年组织行业开展“7.8保险扶贫公益跑”活动,近亿人次为贫困地区捐赠运动步数,转化扶贫项目278个,这些项目由各保险公司负责落地实施,共为全国31个省市区90余万建档立卡贫困人口提供保险保障400亿元。

摘自《中国银行保险报网》

车险综改“满月”：保险服务成核心竞争力

关乎上亿车主切身利益的车险综合改革已经正式运行月余了,车主的保费到底是升是降?保险公司及中介机构实际运行情况如何?保险行业诟病已久的车险手续费乱象



是否有所改善?竞争优势是否将从价格转向服务?《中国银行保险报》采访了多家险企、中介机构以及业内资深人士,剖析此次改革给车主和行业带来的新变化。

车主保费升降不一

“大家都说此次车险综改后的保费降了,但是我续保却涨价了,这是怎么回事呢?”刚刚办理完续保的韩先生充满疑惑,此次续保费用缘何比以往增加了1900多元。

《中国银行保险报》发现,车险综改后,按照要求,行业将商

业车险产品设定附加费用率的上限由35%下调为25%,预期赔付率由65%提高到75%,因此,商业险基准保费整体下降了,大部分车主保费也普遍降低,但仍有部分车主的保费不降反增。

到底哪些因素影响了车险的报价呢?国任财险相关负责人对《中国银行保险报》解释道,综改后部分车型“涨价”,一是因为本次NCD(无赔款优待)系数考虑因素由原来的1年扩展到3年,这意味着,有的车主过去3年里出险次数较多,



改革后买车险可能会发现保费提升。另一个原因则是各车型在本次综改均调整了纯风险，部分高零整比车型会有相应的上调。

此外，价格变化的影响因素还包括个人的征信、车主驾龄、车主年龄、车主驾驶习惯、被保险的车辆品牌档次、型号等一系列因素去综合评价。“很多时候，保险公司会认为年龄稍长的车主，或者非单身的车主，或者驾驶习惯较好的车主，他们的出险概率相对较低，优惠的力度可能就会加大。”对此，业内人士解释，改革后，因为每一辆车过去3年的出险情况不同，综合评价因素增多，目前报价是一车一价，享受的优惠力度也不同。

行业整体保费承压

《中国银行保险报》了解到，车险改革一个月来，财险公司的车险保费增速均有所下滑。各保险公司也纷纷下调预算目标，定调负增长，预计2021年下降15%-20%。对此，人保财险、平安产险及太平洋产险等大型险企相关负责人，截至发稿前，均表示不便回复。

对于行业整体保费承压情况，某财险公司相关负责人对《中国银行保险报》直言，“综改一个月以来，公司的车险保费增速-16.6%，且不同二级机构间差异程度较大，一方面是因为各地区市场竞争激烈程度不同，另一方面也是自身二级机构的销售能力差异导致。”

这也印证了此前穆迪的判断，穆迪投资者服务公司发布报告认为，自2020年9月实施的车险费改将会降低车险费率并扩大保障范围，从而将削弱财险公司未来12-18个月

的承保盈利能力。“为了抵消车险赔付率的上升，我们预计财险公司将控制佣金费用增长。再加上债券收益率下降造成的投资收益增长放缓，财险公司未来12-18个月可能出现盈利下降的局面。”穆迪分析师郭嘉铭表示。

广西银保监局数据显示，截至10月18日，广西车险新产品出单63万件，实现签单保费8.04亿元，整车车均保费2194元，较改革前下降13%。业内人士分析称，综改上线后，行业整体保费下降趋势明显，几类板块业务中，保费下降空间较大的主要是家用客车、企事业党政机关客车、公路客运类业务。但整体上看，综改后交强险、商业险的保额、保障均有提升。

“从国际经验来看，费率市场化带来件均及总保费下降，将进一步导致赔付率上升，综合成本率提高，甚至出现承保亏损。”清华大学五道口金融学院中国保险和养老金研究中心研究员朱俊生建议，为了应对盈利压力，保险机构要改变粗放经营模式，转变发展方式，践行高质量发展理念，推动保险业务的结构调整；运用新技术，提升风险识别和定价技术能力，为车险综合改革提供技术保障；提高市场细分能力，培育在特定市场的核心竞争力。

手续费乱象阶段性改善

随着改革的深入，持续多年的手续费乱象是否有所改善，目前行业整体的手续费水平如何？

数据显示，车险改革以来，全国车险手续费出现大幅下降。根据各地监管部门给出的指导意见，手续费水平各有差异，个别地区最高降幅达25%，大部分地区降幅在10%左右。

以浙江地区为例，按照各公司在当地的市场份额不同，监管部门给出的指导意见如下：综改前按照新旧车区分，新车在25%-30%之间，旧车20%-25%之间；综改后则不再

区分新旧车，但是仍旧按份额划分，手续费下降至7%-11%。

随着车险费用空间被大幅挤压，保险公司的费用竞争空间缩水。新站保险网董事长助理李阳表示，过去车险市场存在价格混乱、违规返佣等乱象，综改之后，实行公开透明报价，不再有返佣打价格战环节。

“当然，这并不意味着非理性的手续费竞争会完全消失。接下来，监管部门将密切关注市场实际运行情况，一旦个别地区、个别领域因为抢业务而开展手续费竞争，监管部门将及时出手干预，不排除会暂停其新业务。”业内人士透露，由于大型保险公司占了绝大部分的市场份额，对于市场的稳定起决定性作用，因此，大公司将成为监管重点关注对象；同时，新车领域手续费相对更高，亦是监管部门的重点关注领域。

合规中介机构竞争优势凸显

总体来看，此轮车险综改在降低保费的同时提高了保障责任，使保险公司利润空间受到挤压，传导到中介市场，一定程度上加速“去中介化”，但其实对不同类型中介机构的影响不一。新站保险网董事长助理李阳表示，目前我国中介市场有接近一半机构主要做车险业务，对这些机构来讲，车险综改会使其业务规模、营收、利润都大受影响，其生存空间越来越小，“如何生存获客”成为很大一项挑战，一批机构会被淘汰。相反，车险业务占比没那么大的综合类中介机构受到的影响相对较小。

另一方面，合规机构的竞争优





势将会凸显。李阳认为,这对类似慧择、新一站这样的互联网保险平台长期利好,因为网站一向无法返佣,但是与电销、地推等销售方式比,服务的便捷性、触达率更高,有望给更广大消费者带来更好体验。

车险综改已正式实施一月有余,但是某保险中介机构相关负责人表示,市场尚未出现太大变化,主要因为车险可以提前40天续保,许多保险中介已在综改前说服客户续保,因此,目前车险综改的影响还不明朗,业内仍持观望态度。大童保险服务公司方面认为,车险综改的核心是把赔付成本和费用成本回归客观实际和本质,有利于各经营主体进一步强化服务能力竞争建设,但是否能够达到提服务、降成本、还原实际费用的效果,还是要看市场监管能否到位,是否能够真正按照报行合一来执行。“返佣的观念还是相对根深蒂固,到了年底,保险公司为了冲业绩而变相返佣的可能性也不能排除。”上述保险中介机

构相关负责人说。

不管如何,监管的指挥棒方向已然明确,一是要更合规,二是保险机构要在价格、保障范围高度同质化的标准框架内比拼服务。“中介机构应该考虑回归服务本质。”大童保险服务公司方面表示

保险服务成企业软实力

随着综改实施,未来保险企业之间的竞争优势是否将从价格转向服务?服务是否成为保险公司的软实力?据媒体报道,人保财险广东省分公司高级专家兼车险部总经理郭建西曾表示,改革后基准保费的前端报价下降,中间商的利润空间将被压缩,因此后续服务的竞争将更加激烈。

“本次综改支持行业制定包括代送检、道路救援、代驾服务、安全检测等车险增值服务的示范条款,这将从本质上推动‘车保险’服务升级,引导险企借助增值服务系统和服务平台,为消费者提供更加规范和丰富的车险保障服务。”平安产险相关负责人表示,截至目前,平安好车主APP已与全国73000余家综修厂、30000余家4S汽车经销商,总计170000余个合作网点深度连结,为全国2亿私家车主提供加油、停车、年审、代驾、道路救援、ETC等多达70余种服务。

对于在增值服务方面大中小型

险企的差异,国任财险相关负责人表示,大型险企在综改前基本已铺设完善,本次综改后可实现无缝对接,而对于中小险企则多数仍在搭建过程中,处于观望状态。

李阳提出,通过科技赋能来降低成本、优化服务也是保险机构未来可行的发展方向。比如,车辆出险后如果采用无人机拍照,不仅可以减少定损员降低成本,还可以方便客户缩短等待时间。“中小保险公司可能没有足够的经济和科技实力去进行相关技术开发,这时,保险中介机构就可以专门负责此方面,提供技术解决方案,进行技术输出,新一站保险网已经在农险方面提供了类似服务,将探索科技手段在车险方面的应用。”李阳说。

朱俊生表示,对保险公司而言,在既要控制成本又要提升服务质量的前提下,一方面要利用科技手段提升服务效率,改善客户体验感。另一方面则是要尽可能地建立车险生态圈,将产业链上下游例如维修厂等与车险理赔相关的企业进行整合,这样不仅有利于保险公司提升服务水准,还可通过这种整合能够有效降低整个赔付成本。

摘自《中国银行保险报网》

银保监会整治银行保险乱收费 深入调查不合理增加企业负担情况

10月22日,21世纪经济报道记者独家获悉,中国银保监会办公厅已向各银保监局,各政策性银行、大型银行、股份制银行、邮储银行、外资银行,各保险公司下发关于清理银行乱收费降低企业负担行动方案的通知,要求认真组织实施《清理银行乱收费降低企业负担行动方

案》。

在行动范围与重点上:

(一)对象和期限范围。清理对象覆盖各类银行保险机构,检查期限自2019年1月以来,可根据具体情况向前追溯和向后延伸。

(二)内容和重点。检查重点包括2019年以来开展的违规涉企收



费检查和小微企业融资收费检查发现问题的整改情况、2020年以来新发生的违规问题。重点覆盖制造业、服务业以及中小微企业信贷领域。以涉企信贷融资收费为主,兼顾其他服务收费。深入调查不合理和违规收费增加企业负担情况。

在涉及银行机构的清理内容上,体现在以下几个方面:

(一) 信贷环节

1、违规收取相关部门已要求减免的费用,包括小微企业“两禁两限”政策等。违反机构自身有关减费让利制度或收费标准,收取费用。

2、设置不合理的贷款条件。比如要求客户将一定比例的信贷资金转为存款,将授信额度转为银行承兑汇票,强制以银行承兑汇票等非现金形式替代信贷资金。除存单质押贷款、保证金类业务外,将客户预存一定数额或比例的存款作为信贷申请获得批准的前提条件等。

3、转嫁应由银行承担的费用。比如总行统一要求或利用市场地位强制、诱导客户承担合同项下的抵押品评估费,违规由客户承担抵押登记费等。

4、强制捆绑销售保险、理财、基金或其他资产管理产品等。

(二) 助贷环节

1、通过合同约定,将信贷违约风险转移至保险公司或其他第三方机构,实质上只提供资金,但未对贷款利率定价进行相应调征。

2、将贷前调查、贷后管理的实质性职责,交给第三方机构承担。

3、违规将信贷资金划拨给合作的第三方机构,使信贷资金被截留或挪用。

(三) 考核环节

1、交叉销售业务绩效考核激励不当,引发强制捆绑销售或违规收费。

2、中间业务收入考核激励不当,引发强制捆绑销售或违规收费。

(四) 收费管理

1、不掌握合作的第三方机构收费情况,未在合同中明确禁止第三方机构以银行名义向企业收取费用,未对第三方机构实施有效管理。

2、除特定标准化产品外,为企业指定增信和专业服务机构;以向专业服务机构推荐客户的名义,向合作机构收取业务协办费用。

3、未提供实质内容的服务而收费,收费与服务不匹配。

4、银行未落实对助贷产品管理的主体责任,未对客户承担的综合融资成本进行合理评估,未及时终止与存在违规和不合理收费等问题



机构的合作。

5、收费管理粗放、内控不健全、信息系统不完善等。

在涉及保险机构的清理内容上,体现在以下几个方面:

(一) 向银行支付明显高于市场标准的佣金手续费或其他营销费用,导致保险产品定价明显高于本公司同类或市场类似产品。

(二) 银保合作中,保险产品定价明显高于本公司同类或市场类似产品的其他情形。

(三) 向客户推荐合作银行的信贷产品时,以购买保险产品为条件,或误导、诱导客户购买保险产品。

(四) 银保合作中其他违规和不合理增加客户综合融资成本的情形。

摘自《世纪经济报道》

大数据改变保险公司



“未来的保险公司也一定是大数据公司。”一位保险家说。在大数据时代,数据已经成为最核心的

生产资料,它成为公司经营的指南针和驱动力。在保险业,更是如此。

数据成为保险公司经营的核心生产资料

很长时间以来,数据都是保险公司经营的基础,但是由于数据的缺乏,数据分析能力的不足,经验和判断还在运营中起到主要作用。但是今天,来自于互联网、移动互联网、物联网传感器、视频采集系统等的数据正海量增长,汇成大数据

的海洋,相伴的是海量数据存储、分析技术的突破性发展,进而形成商业智能的突破。在一切可量化,可分析,可建模的今天。保险公司的经营进入到了大数据时代。

随着保险公司在线化与数字化的深入,从承保、到理赔,到营销,到精算,在几乎所有环节,数据都日益成为核心引擎。无论是承保中,智能欺诈检测,还是理赔中的智能定损,还是智能营销,到精准定价,

后面都是大数据的支撑。事实上，大数据流串联起险企的所有经营。由此产生的智能化应用则全面改造经营，形成对人工、人力与人脑越来越多的替代。

知名保险学者王和曾经说过，“大数据的本质是解决预测问题，大数据的核心价值就在于预测。我们再看看保险，保险业经营的核心也是基于预测。所以，我们应当充分地认识到：大数据时代对于保险业来讲，既是机遇，更是挑战。保险业面临的挑战是：大数据的核心是预测，而保险经营的核心也是基于预测。作为传统保险业经营的重要基础，大数据法则可能面临着“颠覆性的问题”，这对保险业来说是一个很大的挑战，因为，保险原理之一就是大数据法则。”大数据以及在此基础之上的人工智能正在重塑险企的经营。

领先险企对这种趋势日益重视。友邦人寿执行董事及总经理张晓宇认为，随着人口红利的消失，寿险企业从粗放式经营管理到精细化经营转型势在必行。未来的发展方向是精准化、个性化。从营销员上看，无论是招募，还是成长，乃至培训等等都更加精细化、个性化；从客户上看，也需要对客户做更深的了解，提供更精准的服务。

“在大数据时代，这背后一定是数据的驱动。要做到业务数据化，数据业务化。”他说。张晓宇相信，寿险企业要先实现在线化，再实现数据化，智能化，打造底层的数据平台，才能为精细化经营插上数据翅膀。他举了个例子。“比如，我们做代理人管理，做新人的管理，你需要知道他所有的行为，要知道他每天到底有多少拜访，在拜访的每个环节内容是什么，最后成交量是多少，真正有这些数据之后才能知道每个步骤转化率是多少，才能精准地做营销的升级和转变。未来一定是管理的精细化、精准化，数据会起到非常大的作用。”事实上，

友邦去年成立了创新实验室，已经在开展很多智能化创新。而且公司建立了自己的数据中台，就客户打下了多元化数据标签。

2018年全国工作会议上，平安产险董事长孙建平提出6个字的战略关键词：“数据、连接、生态”，即“数据驱动经营，连接构建生态，打造以客户为核心的智能保险新模式”。“目前，我们在研究怎么能够把整个产险业务模式、业务价值产出等都转移到以数据和人工智能等科技为驱动。”平安产险总经理助理兼CTO顾青山说。

事实上，大数据在保险企业的价值不仅仅在于运营，更在更高层面的经营和管理，它让先知、先觉、先行成为可能。在强大数据中台支撑下，一些领先险企领导者面前已经可以呈现数据化的经营视图。“也许未来，经营者面对的就是一个特斯拉的驾驶仪表盘，驾驭好这个公司只需凭借一串简单的展示就可以。”一位保险家指出。

比如目前平安也在构建“数字寿险”，实施全面数据化经营。通过对经营预测预警、有效追踪、及时干预，构建先知、先觉、先行的“总部大脑”，提升整体经营的驾驭能力、预判能力和科技应用能力。数据化管理方面，通过标准化、精细化、自动化、智能化经营管理流程，提升管理效率。数据化营销方面，通过内容营销、社交营销、活动营销、服务营销等方式提升客户触达率，



促进销售目标达成。

如何驾驭大数据时代

在大数据时代，一个保险公司是否拥有收集、分析大数据，并将大数据用于经营的能力，决定它能否致胜未来。那么如何积累这样的能力？

首先要实现在线化。线上化是实现数据驱动、连接生态的基础。如果说，企业经营管理的全程数字化改造相当于基础设施搭建，那么只有内外业务协同和数据获取过程的线上互联互通才能让设施真正发挥价值。在中国大地保险的创新孵化部，专门有一个数据管理应用中心，在这个中心的大数据系统中，每个客户都有700多个标签，其中有标的类的，行为类的，消费水平类的，客户特征类的等各种标签。依托后台的大数据体系，中国大地保险的业务人员就像是伊拉克战争中的美军特种部队，在后台数据中心的引领下，呼唤炮火，实现对于前方的精准打击。但是所有这一切都建立在线上化基础之上，没有线上化，就无法实现基本的数据的收集和汇集。



要打通组织内部的部门墙。只有打通组织内部的部门墙，数据才能够相互汇集，造就强大的数据中台。“组织数字基因打造的一个关键点是组织内部各个部门，内部与外部的互联互通，不是信息孤岛，而是内部各个板块，与外部各个生活场景的打通。”为此一些险企建立了强大的组织中台。“要建立一体化的服务提供，必须把底层的信息孤岛连接起来。我们建设完整的中台基础能力，就能把这些信息连接起来，并且在此基础上支持企业智能决策。”一位领导者是这样描述他心中的“组织中台”。

要建立一个大数据的收集，整理和分析体系。比如平安在线上化基础上，从小到大，梳理流程、场景和数据，并补齐数据，形成完整的数据体系和统一的数据标准。平安搭建“1+N+1”的关系体系，第一个“1”是数字寿险门户，相当于飞行员的驾驶舱，从这个驾驶舱可以实现1套视图、1个入口、1个中心。

中间的“N”是针对业务和管理所覆盖的丰富场景，这里面有增员培训、活动量管理、绩效、机构管理和组织经营等等，各种场景都能有数字化贯穿上下。第二个“1”是背后的数字支持，我们称为中央大脑。通过打造中央大脑的意义，就是将原本的意义沉淀于个人分散的经验和专业，通过数字化形成公司的智慧，呈现在数字化的中央大脑当中，从而更好地支持和赋能前线的经营和管理。”平安人寿常务副总经理赵福俊说。

第三是数据思维和数据文化的打造。没有数据思维，即便有再多的数据，也无法及时地应用。“当你的所有交易和管理行为都被数字化后，你就能够产生数据资产，带来商业洞察，才能实现产品的个性化。所以我们高管要有数据思维，扎扎实实地将基础工作做好，培养数字化人才。”横琴人寿董事长兰亚东说。

而数据思维和文化的背后是数



据逻辑，它支撑着险企的经营。“在数字化时代，任何产品和模式都要以数据逻辑为支撑，一切都要以数据说话。”大家保险总经理徐敬惠说。他将之总结为“数字基因”。他认为无论是大数据的应用，还是服务与销售的数字化、流程的数字化，背后都是组织数字基因的打造。而这将是“对于传统公司的颠覆”。“比如评判一项业务是否赚钱、是否有价值，不能只凭借个人的经验和主观判断，而是需要一个大家都认同的数据逻辑支撑。”

摘自《中国银行保险报》

“相互宝”的前途是否需要担心？

“相互宝”作为一个大病互助计划，自2018年10月16日在支付宝App上线至今（2020年10月第1期），已经帮助了54291人。

在整整两年的时间里，不幸罹患重大疾病的5万多人，分别得到10万元或者30万元的互助金。虽然未必能完全覆盖大病对患者及其家庭造成的痛苦和风险，但互助金

发挥的缓解作用以及雪中送炭的互助关爱精神，无论对患者还是对社会，无疑具有积极意义。站在全局性的视角观察，正是因为具有这样的作用，“相互宝”的生存基础和发展空间，也就得到了根本性的保证。人们对此要有足够的信心。

“相互宝”两年来的实践，也证明人们对它的信心还是具有很高成色的。从参加互助的人数看，2019年1月份有超过721万人参加互助，到了10月份，人数已经超过8968万，到2020年1月份，参加互助者增加到9794万人，截至目前（2020年10月第1期）参加互助的人数已经超过了1.077亿。

参加互助计划人数的持续增加，

比较有力地定义了“相互宝”的存在和发展趋势。有了这样的定义，再单纯计较2020年10月份比9月份的参加互助人数少了80多万，进而由这一个月数字变化生发出一些很严重的担心，意义实在不大，也没有必要，关键很难有说服力。要想进行趋势性的观察并得出趋势性的结论或预测，进而对实践得失做出总结，足够的时间积累是基础。如果仅仅凭借1个月的数字变化——而且还是千分之七左右的波动，就匆匆论断，无论在态度上，还是逻辑上，都是有问题的。

从这个角度看，这几天有人根据10月份的参加互助人数的细微变动，而对“相互宝”的存在和发展



有所担心,在立论的基础层面显然存在薄弱点。因此,这些担心——“相互宝”所谓的合规风险以及管理的透明度问题,就显得有点儿多虑、无的放矢。其实,只要把握住“大病互助计划能实现多方共赢”这个大趋势,就无需在其生存和发展前途方面担心。

虽然用不着对“相互宝”有方向性的担心,但在现实发展过程中,“相互宝”肯定存在需要注意、必须谨慎对待的地方。本着把好事办好的原则,在实际操作中,对互助金申请人实际情况的核实以及互助金的发放和使用,互助计划管理方显然需要足够的透明度和谨慎心态,这才是决定整个互助计划能否生存和发展的“命门”。这个关键点不容有丝毫闪失。从两年来的实践看,这个关键点的坚守,没有出现让互助计划参与者有所质疑的疏失。

另外,每月支付互助金的数额,也在一定程度上影响着互助计划的生存和发展。从互助(或者保险)理论上讲,当然是参与者规模越大,大病发生率越趋向于“常数”稳定,每个参与个体的或有风险也越有保障。因此,维持互助计划参与者的规模极为重要。从“相互宝”实践看,在互助计划参与者超过1亿人的情况下,每个月需要帮助的患者人数目前稳定在2000人左右的规模,这意味着每个月每10万人中有两三个患者需要大家帮助,在现有的互助金标准下,这个“负担”——也是爱心奉献——对所有参保者而言,是可以承受的。

为了保证所有互助计划参加者的可承受力,进而保证互助计划的规模,除了互助计划管理方要清清楚楚运作外,也要坚持合乎社会经济发展现状的互助金标准,互助金



是互助性质,带有底层保障意义,不是商业保险赔付,对互助金额度的提高要谨慎。在诸如此类的具体操作细节上做到充分注意、足够谨慎,“相互宝”的前途无需担心。而且,随着互助实践数据的累积、管理方运营经验的丰富,管理费用也有进一步降低的空间,“相互宝”的吸引力也有望持续增加。

摘自《证券时报》

一生只能领一次？ 关于失业保险 你可能有太多误区

10月30日,人力资源社会保障部发布登记失业人员就业创业扶持政策清单,旨在保障失业人员失业期间的基本生活,促进其再就业。其中,失业保险作为我国社会保障制度的重要组成部分,发挥着“保生活”的重要作用,但许多人却对这一惠民政策的认识和理解存在误区和偏差,对此,中国互联网联合辟谣平台联合“人力资源和社会保障部”微信公众号为您解读真相,



澄清谬误。

一、失业保险与失业补助金傻傻分不清

失业保险属于常规的失业保险待遇,而失业补助金是疫情防控期间,国务院新出台的一项临时性、阶段性举措,申领时限截至2020年12月31日。具体区别如下:

申领条件

失业保险:缴纳失业保险费满一年并且非因本人意愿中断就业的参保人员。

失业补助金:领取失业保险金期满仍未就业或不符合领取失业保险金条件的参保失业人员。

发放标准

失业保险:按照低于当地最低工资标准、高于城市居民最低生活保障标准的水平发放,最长不超

过24个月。领取期间可以同时享受其他失业保险待遇。

失业补助金:标准不高于当地失业保险金的80%,领取期限6个月。领取期间不享受失业保险金、代缴基本医疗保险费、丧葬补助金和抚恤金。

二、失业保险不能“随意”领,小心养老金“被减少”?

退休职工养老金的计算,仅与缴费基数、缴费比例、缴费年限和退休时上年度在岗职工月平均工资等因素有关,与是否领取失业保险金或社保补贴无关。

需要注意的是,失业人员在领取失业保险金期间,参加职工基本医疗保险,享受基本医疗保险待遇,医疗保险费由失业保险基金支付,个人不缴纳基本医疗保险费。此外,



失业人员如果不想社保断缴，可以以灵活就业或自由从业人员身份参保，仅需再单独缴纳个人养老保险即可。

三、主动辞职可以领取失业保险金？

一般来说，劳动者出于本人主观意愿向用人单位提出辞职的，不符合领取失业保险金的条件。申领失业保险金必须满足“非因本人意愿中断就业”的条件。根据《实施〈中华人民共和国社会保险法〉若干规定》第十三条，非因本人意愿中断就业的是指下列人员：

一是劳动合同终止的。

二是用人单位提出并与劳动者协商一致解除劳动合同的。

三是由用人单位提出解除聘用合同或者被用人单位辞退、除名、开除的。

四是被用人单位解除劳动合同的。

五是劳动者本人依照《劳动合同法》第三十八条规定解除劳动合同的。

六是法律、法规、规章规定的其他情形。

四、失业保险金最多只能领24个月？一生只能领一次？

失业保险金单次领取期限最长24个月，而非终生只能领取24个月。劳动者领金期满后重新找到工作并

参保，再次失业后符合申领条件的，可以继续申请失业保险金。关于领取期限，《社会保险法》第四十六条和《失业保险条例》第十七条规定：

失业人员失业前所在单位和本人按照规定累计缴费时间满1年不足5年的，领取失业保险金的期限最长为12个月；

累计缴费时间满5年不足10年的，领取失业保险金的期限最长为18个月；

累计缴费时间10年以上的，领取失业保险金的期限最长为24个月。

此外，失业人员在领取失业保险金期间如有重新就业等相关情况，应主动告知社保经办机构，违法领取失业保险金将承担相应法律责任。

五、再次就业后，原来剩余的失业保险待遇享受月数会作废？

重新就业后再次失业的，失业保险缴费时间重新计算。领取失业保险金的期限与前次应当领取而尚未领取的失业保险金的期限合并计算，最长不超过24个月。

也就是说，根据之前累计缴费年限确定领取失业保险金期限后，之前的累计缴费时间都将清零，新的缴费年限按照重新就业后的缴费时间另行计算。前次失业中应领取而尚未领取的失业保险金期限予以保留，可以与按照再次失业时的累

计缴费年限计算出来的领取失业保险金的期限合并计算，但本次累计领取期限不超过24个月。

小贴士：

为切实做好疫情防控期间失业人员基本生活保障，确保失业保险待遇按时足额发放，全国所有地市目前均已实现失业保险网上申领，失业保险网上申领全国统一入口也已上线运行。

失业保险金网上申领渠道

1. 中国政府网——国家政务服务平台——就业服务专栏——就业保障——失业保险申领查询
2. 国务院客户端——疫情防控 and 复工复产服务专区——复工复产服务——失业金申领
3. 人力资源社会保障部官网——专题专栏——国家社会保险公共服务平台——失业保险网上申领 / 失业补助金网上申领
4. 国家社会保险公共服务平台——失业保险网上申领 / 失业补助金网上申领
5. “掌上12333”APP——服务——社会保障——失业金网上申领
6. 直接扫码
7. 电子社保卡申领

摘自《新浪财经》

协会工作 INSURANCE

云南省保险行业协会顺利召开 “民亦劳止 汔可小康”脱贫攻坚工作经验交流会

2020年10月28日下午，由云南省保险行业协会（以下简称“云保协”）举办的“民亦劳止 汔可小康”脱贫攻坚工作经验交流会在绿洲大酒店三楼召开。云南省社会科学院党组成员、副院长侯胜，云南银保监局普惠金融处处长梁辉，云南省民政厅刘秋波同志，云南省保险行业协会会长聂文亮、副秘书长查文莉和相关部门负责人，云南省银行业协会秘书长张腾和云南省保险学会常务副会长苏嘉琼出席了交流会。参加交流的还有42家省级保险公司代表、部分保险中介机构相关人员、州（市）保险行业协会代表以及云南电视台、云南日报、昆明日报和都市时报的媒体朋友们。会议由云保协专职副会长赵睿主持。

云南省社会科学院党组成员、副院长侯胜在致辞中表示：脱贫攻坚工作是一项复杂的系统工程，必须聚集全社会各方力量才能合力打赢精准脱贫攻坚战，云南保险业作为企业参与到脱贫攻坚工作中所做出的成绩是值得肯定的，特别是保险业共保体驻村扶贫工作队员坚守一线，一路向前，为全面决胜脱贫攻坚作出了重大贡献。

会上，云保协聂文亮会长在宣

读《云南省保险行业协会关于对“民亦劳止 汔可小康”脱贫攻坚活动优秀单位和个人的表彰决定》时表示：云保协在本次评先评优活动中坚持公平、公开和公正的原则，特邀云南省社科院、云南省委组织部、云南银保监局、云南省银行业协会和云南省保险学会等单位专家共同组成评委会，各评委通过对各会员单位交流材料中的扶贫举措、扶贫产品创新、扶贫成效及扶贫亮点等方面进行评审，最终评选出优秀单位10家，优秀个人15名。获得优秀单位的分别是：中国人民财产保险股份有限公司云南省分公司、中国人寿保险股份有限公司云南省分公司、中国太平洋财产保险股份有限公司云南分公司、中国平安财产保险股份有限公司云南分公司、华夏人寿保险股份有限公司云南分公司、新华人寿保险股份有限公司云南分公司、中国大地财产保险股份有限公司云南分公司、中国人寿财产保险股份有限公司云南省分公司、中国平安人寿保险股份有限公司云南分公司、中国人民健康保险股份有限公司云南分公司；获得优秀个人的分别是：兰盾（中国人民财产保险股份有限公司文山州分公司）、田燕（中国人寿保险股份有限公司沧源县中心支公司）、李红军（中国太平洋财产保险股份有限公司云南分公司）、蒋晓鹏（中国大地财

产保险股份有限公司弥渡中心支公司）、李红桦（新华人寿保险股份有限公司楚雄中心支公司）、张丁元（华夏人寿保险股份有限公司云南分公司）、李晓祥（中国平安人寿保险股份有限公司楚雄中心支公司）、胡锦涛（中国人寿财产保险股份有限公司玉溪中心支公司）、徐葵（诚泰财产保险股份有限公司云南分公司）、李雪峰（华安财产保险股份有限公司怒江中心支公司）、任宝贵（富德生命人寿保险股份有限公司云南分公司）、杜玉忠（中国人民健康保险股份有限公司云南分公司）、陈治伦（平安养老保险股份有限公司云南分公司）、谢红利（阳光人寿保险股份有限公司云南分公司）、龙先云（太平财产保险有限公司云南分公司），以上排名均不分先后。

云南省社会科学院党组成员、副院长侯胜和云保协会长聂文亮分别向获得优秀单位和优秀个人的代表颁发了奖杯。部分优秀单位和优秀个人代表作了精彩的交流发言。

会议最后，云保协专职副会长赵睿指出：希望受到表彰的单位和个人珍惜荣誉、戒骄戒躁，期待云南保险业以及全体从业人员以其为榜样，立足新起点，在下一步的乡村振兴战略工作中，继续发扬商业保险“四两拨千斤”的功能作用，不断研究完善保障计划，继续为全



省的脱贫攻坚事业贡献力量。同时，赵睿专职副会长指出：2020年“云南省保险行业协会‘民亦劳止 汔可小康’脱贫攻坚工作经验交流会”的成功举办，充分体现了云南保险业同心同向的凝聚力和使命感，体现了云南省各级政府部门“心系基

层 精准施策”的为民情怀。随着我省脱贫攻坚工作收官之战如期到来之际，全省保险业一定会更加紧密地围绕党中央国务院，省委、省政府关于乡村振兴战略规划的具体措施，按照监管部门的要求，不忘初心，改革创新，锐意进取，更好地发挥

保险业体制机制优势，为实现我省脱贫攻坚与乡村振兴两大战略的有效衔接做出更大努力！

云南省保险行业协会 余昊城 王刚

云南省保险行业协会召开 2020年第一次清廉金融文化建设专业委员会会议



为深入贯彻落实党的十九大和十九届二中、三中、四中全会，十九届中央纪委四次全会精神，巩固拓展落实中央八项规定精神成果，筑牢不敢腐、不能腐、不想腐三道防线。根据“云南银保监局纪委关于印发《云南银保监局银行业保险业清廉金融文化建设行动计划（2020-2022年）》的通知”（云银保监纪发〔2020〕13号）文件的相关要求，云南省保险行业协会（以下简称“云保协”）于2020年10月22日成立“清廉金融文化建设专业委员会”（以下简称“专委会”），并召开了2020年第一次专委会会议。会议由云保协秘书长何明昭主持。

会议首先宣布了《清廉金融文化建设专业委员会工作制度》；并以举手表决的方式全员通过了清廉金融文化建设专业委员会主任、副主任候选人提名的提案。云南省保险行业协会专职副会长、两会联合党支部书记赵睿当选为清廉金融文化建设专业委员会主任；中国人民财产保险股份有限公司云南省分公司纪委书记、副总经理杨祖纯和中国人寿保险股份有限公司云南省分公司纪委书记、党委委员刘易武当选为清廉金融文化建设专业委员会副主任。

会议通过了《清廉金融文化建设专业委员会2020年工作方案》。方案按照《云南银保监局银行业保险业清廉金融文化建设行动计划（2020-2022年）》文件要求，细化方案，明确任务，充分发挥清廉金融文化建设专业委员会职能作用，深化行业作风建设，营造风清气正、廉洁自律的从业氛围，助推云南保险业高质量发展。

会议宣导了《保险员工廉洁

从业行为规范倡议书》（云保协发〔2020〕112号），倡议书根据云南银保监局共建清廉金融文化建设工作任务要求，结合云南保险业实际，以深化云南保险业作风建设，大力营造廉洁从业氛围为抓手，着力确保提升保险员工廉洁意识，强化职业操守，把共建责任传导到行业的每一个成员。

会议最后，清廉金融文化建设专业委员会赵睿主任表示：云保协将切实发挥行业“代言人”作用，以清廉金融专业委员会为载体，按照《清廉金融文化建设专业委员会2020年工作方案》要求，充分发挥专委会职能作用，引领各会员单位积极培育“廉洁从业、遵纪守法、行为规范、道德高尚”的廉洁理念，扎实开展廉洁金融文化建设活动，认真研究规划清廉金融文化建设，注重清廉从业考核激励，以持续的清廉金融文化建设推动全省保险业长治久安。

云南省保险行业协会 余昊城 王刚

以赛促学 掀起行业技能热潮

—— 云南省第十七届职工职业技能大赛保险行业（非车险理赔）技能竞赛圆满落幕

10月26日，以“当好主人翁、建功新时代”为主题的云南省第

十七届职工职业技能大赛保险行业（非车险理赔）技能竞赛决赛在云

南省工会共青团妇联干部学校成功举办。



本次竞赛由云南省职工经济技术创新工程领导小组组织，云南省财贸工会、云南省保险行业协会承办，在滇22家财产保险省级分公司协办。竞赛内容涵盖了企业财产保险、家庭财产保险、工程险、责任险、公路货物运输保险、意外险等6个险种、9个板块的知识点。从2020年8月至10月，历时3个月，通过22家财产保险公司92名选手的考核选拔，经过初赛、复赛，最终7家财产保险公司的20名选手和7个代表队进入决赛。

经过激烈角逐，人保财险云南省分公司荣获团体一等奖，国寿财险云南省分公司和天安财险云南分公司荣获团体二等奖，平安财险云南分公司、太平洋财险云南分公司和太平财险云南分公司荣获团体三等奖，诚泰财险云南分公司、华安财险云南分公司和鼎和财险云南分公司获得优秀组织奖。个人赛方面，太平洋财险云南分公司谭馨获得个

人赛第一名，王文佳、张程、金跃雄等9名选手分别获得第2名至第10名的好成绩。个人奖获得者将被授予相应工种“技术状元”“技术能手”的荣誉称号，符合条件的“技术状元”将直接授予“云南省五一劳动奖章”荣誉称号。

开展此次竞赛，是云南省工会系统贯彻落实习近平总书记重要讲话精神，扎实做好“六稳”工作、落实“六保”任务，统筹推进疫情防控和经济社会发展工作的重要举措和有力抓手，是云南省第十七届职工职业技能大赛中的一项重大赛事，省总工会和省人力资源社会保障厅予以了重点支持和特别关注。决赛当天，省总工会、省财贸工会、云南银保监局、云南省保险行业协会以及22家财产保险公司有关领导到场观摩。省总工会杨卫中副主席在讲话中指出，非车险理赔事关民生，事关千千万万家庭和企业的生命安全和财产安全，是当前经

济社会发展中不可或缺的一环，全省保险行业的技术技能人才和竞赛中涌现出的优秀选手要立足本职岗位、瞄准更高目标，勤学苦练、深钻细研，充分发挥自身优势，开展师带徒、业务培训、技术交流等传帮带活动，带动身边广大职工，形成爱岗敬业、勇于争先、立志成才的良好风气，推动行业人才队伍不断发展壮大。

云南省保险行业协会秘书长何明昭代表竞赛组委会，对本次大赛的举办给予充分肯定，指出竞赛发挥了以赛练兵、以赛促学的作用，鼓励和动员广大保险从业人员掀起学技术、比技能的热潮和良好氛围，进一步巩固和扩大竞赛成果，切实推动我省保险人才队伍建设，为全面推进保险行业健康发展作出了新的贡献！

云南省保险行业协会 刘燕

患难见真情 滇鄂一家亲

—— 湖北省保险行业协会感谢云南省保险行业协会对 抗击疫情的鼎力支援

庚子鼠年伊始，新冠肺炎疫情突然来袭，荆楚大地遭遇前所未有的冲击。在湖北上下抗击新冠病毒疫情关键时期，云南省保险行业协会经多方筹集，在保证自身疫情防控有保障的前提下，及时伸出援手，为湖北省保险行业协会捐赠了急需的口罩、消毒湿巾等防控物

资。

患难见真情，滇鄂一家亲。2020年10月23日，湖北省保险行业协会将一面“爱心捐赠暖人心 滇鄂保协一家亲”的锦旗送到云南省保险行业协会查文莉副秘书长的手中，感谢云南省保险行业协会的爱心捐助，及时缓解了湖北



省保险行业协会抗击疫情物资短缺的局面，为湖北省保险行业协会疫情防控工作增添了力量，增强了与

新冠疫情抗争的信心和决心，彰显了高度的社会责任感和滇、鄂两省“兄弟协会”的深情厚谊。

云南省保险行业协会
查文莉 余昊城

弘扬养老孝老敬老传统 共建共享老年友好社会

—— 云南省保险行业协会开展敬老月活动



为认真贯彻落实习近平总书记主持中共中央政治局第三十二次集体学习时发表的：“人口老龄化是世界性问题，对人类社会产生的影响是深刻持久的。我国是世界上人口老龄化程度比较高的国家之一，老年人口数量最多，老龄化速度最快，应对人口老龄化任务最重。满足数量庞大的老年群众多方面需求、妥善解决人口老龄化带来的社会问题，事关国家发展全局，事关百姓福祉，需要我们下大气力来应对。”重要讲话精神，为弘扬尊老敬老爱

老的传统美德，关爱老年人的生活现状，10月23日，云南省保险行业协会在尚义社区开展以“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会”为主题的“敬老月”活动。

活动当天，云南省保险行业协会联系了理发师，为尚义社区60岁以上老人提供“爱心义剪”服务。考虑到近期出现极端阴冷天气，担心老人们受寒，工作人员还专门准备了暖和的拖鞋和暖手袋等爱心礼物，送给老人们，暖身又暖心。

为了让老年人们在日常生活中有效提高金融防骗意识，活动期间，云南省保险行业协会工作人员还给老人们普及了金融知识，提醒老人们提高警惕，避免上当受骗。“谢谢你们了，谢谢你们给我们带来了这么多礼物，还帮我们理发，普及金融知识。”一位老年人收到礼物后，拉着工作人员的手热情的说。

此次活动是根据全国老龄工作委员会、云南省老龄工作委员会、云南银保监局以围绕“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会”为主题开展“敬老月”活动的总体部署和要求，由云南省保险行业协会组织完成的一次“敬老月”活动，活动人员由党员、入党积极分子等代表组成。旨在通过活动，让老人们感受社会的关爱，更感受到生活的美好。

云南省保险行业协会 陈璐瑶



玉溪银保监分局领导 到玉溪市保险行业协会调研指导工作

10月16日，玉溪银保监分局副局长郭勤一行到玉溪市保险行业



协会调研指导工作，期间开展调研座谈会。协会会长李舫、常务副会长徐增学、副会长谢霍、秘书长迟忠智、监事长白光琼及协会全体工作人员参加座谈。

协会会长李舫围绕协会“自律、服务、维权、交流、宣传”五大职能，分9部分分别对协会换届后将开展的党建、贯彻落实上级精神、稳步推进“三农”保险发展、财务管理、

行业自律、宣传、协调、综治维稳、消费者权益保护等各项工作计划进行了汇报。

听取新一届协会领导班子工作计划汇报后，玉溪银保监分局副局长郭勤结合当前玉溪市保险业形势，对玉溪市保险行业协会提出五方面要求：

在加强政治建设方面，一是要加强政治理论学习，落实全面从严

治党各项要求,严格落实中央八项规定,突出抓好廉政教育、纪律建设和作风建设,增强纪律规矩意识;二是要深刻吸取违反中央八项规定精神各项通报案例教训;三是协会班子要发挥带头作用,加强团结协作,相互补台,共同做好工作。

在完善内部管理方面,一是要结合社团管理、协会章程等有关规定对各项内部管理制度、议事规则进行修订;二是严格执行“三重一大”要求,严格财务管理,各项活动应体现厉行节约精神,积极贯彻国家“减税降费”方针政策。

在做好宣传工作方面,一是要

统筹做好宣传工作,积极宣传各项监管政策,推动各会员单位树立高质量发展理念;二是重点加强保险基础知识宣传,同时,要加强行业宣传,不断提高保险行业地位和社会良好形象。

在加强沟通协调工作方面,要立足地方政府工作重点,加强与政府有关部门进行沟通汇报,反映行业发展面临的共性问题,争取支持,在维护好各会员单位权益的基础上维护行业整体声誉。

在抓好常规性工作方面,要统筹做好反保险欺诈相关工作,建立从业人员不良信息登记通报制度、

配合监管积极开展车险行业自律、加大执业证自律检查力度、进一步加大保险纠纷调解力度,积极配合监管部门规范保险市场,营造公平有序竞争环境。

玉溪市保险行业协会会长李舫表示,此次座谈充分体现了玉溪银保监分局对协会工作的重视、支持和关怀,进一步提振了协会工作的信心,协会将以此为契机,履行职责,真抓实干,更好地为行业建设、为会员单位提供服务,推动玉溪保险业高质量发展。

玉溪市保险行业协会



10月23日,红河州银行保险业人民调解委员会授牌仪式在红河银保监分局六楼会议室举行,参加授牌仪式的有红河州中级人民法院、红河州司法局、人民银行红河州中心支行、红河银保监分局、蒙自市人民法院、蒙自市司法局、红河州人民调解员协会、红河州银行业协会、红河州保险行业协会、云南贞元律师事务所及红河州16家银行业机构、15家保险业机构的领导,新闻记者共计50余人。授牌仪式由红河州保险行业协会常务副会长兼秘书长、银保调解委员会委员罗玲主持。

红河州银行保险业人民调解委员会主任委员王漾海作了更名工作情况报告。王漾海一是简要回顾了原红河州保险业人民调解委员会自2013年成立以来在调解工作中所取得的主要成效。王漾海强调:保险

红河州银行保险业人民调解委员会 举行授牌仪式

业调解机制建立运行以来,不断深化保险纠纷人民调解工作机制建设,夯实工作举措,因地制宜,统筹协调行业诉调资源,坚持“小案不出司,简案快办,难案联办”原则,与法院践行“调解受理、调解前准备、诉前(诉中)调解、结案和调解结果确认”五个流程实施标准化管理,截至2020年9月30日,选聘人民调解员45人,通过内部调解和诉调对接机制成功调解的保险纠纷案件1515件,金额7463.9万元;二是阐述了更名为红河州银行保险业人民调解委员会的重要意义;三是对今后红河州银行保险业人民调解委员会的工作提出了工作要求。

红河银保监分局局长杨杰在致辞中对红河州银行保险业人民调解委员会今后工作提出三点要求:一是要凝聚行业资源,发挥专业优势,充分调动金融机构参与的积极性,整合全州资源,积极参与金融纠纷的调解,为调解工作的顺利开展

搭建好的组织架构和专业力量;二是要坚持基本原则,把握工作目标,调解工作要始终坚持“统一领导、分级负责,预防为主、化解矛盾,依法调解、防止激化,快速反应、相互配合,加强教育、正确引导”的原则,努力实现“三提高、二不出、二确保”的工作目标;三是要加强宣传引导,提升服务水平,要将红河州银行保险业人民调解委员会的各项工作宣传到位,提高金融消费者的知晓度;四是要加强对调解员的法律知识和调解技能培训,尽快提高调解员的工作能力和水平,使矛盾纠纷在调解中得到有效化解。

红河州中级人民法院院长起绍



洪在致辞中表示：保险行业在保险纠纷诉调对接、道路交通事故人身损害赔偿等做了大量卓有成效的工作，积累了宝贵的经验，在行业调解中起到了示范作用。此次红河州银行保险业人民调解委员会更名后，职能更拓展、定位更精确，在行业治理上有更广阔的前景。希望红河州银行保险业人民调解委员会坚持新发展理念，紧紧围绕公平正义和行业治理水平提升的要求，认真贯彻最高人民法院、中国人民银行、中国银保监会的决策部署，努力把纠纷解决在初始阶段、消除在萌芽

状态，切实维护好金融消费者合法权益。同时，特别要宣传贯彻好《红河州多元化解矛盾纠纷促进条例》。全州法院要加强与红河州银行保险业人民调解委员会在内的行业调解组织的沟通协调，强化商讨和指导，共同做好矛盾纠纷调处化解工作，不断擦亮“红河模式”靓丽名片。

红河州司法局副局长杨洪向红河州银行保险业人民调解委员会授牌。

红河州保险行业协会常务副会长兼秘书长、红河州银行保险业人民调解委员会委员罗玲在授牌仪式

小结时表示，在今后工作中，红河州银行保险业人民调解委员会将根据红河银保监局监管工作要求和几位领导的讲话精神，扎扎实实做好银保调委的各项工作，为红河州经济社会发展作出应有的贡献！

红河州银行业与保险业共建纠纷调处工作机制，在全省各州市中属首例，并将与贯彻实施《红河州多元化解矛盾纠纷促进条例》同步推进，为金融行业纠纷多元化解作出示范。

红河州保险行业协会 何繁寿



9月19日，车险综合改革顺利落地，楚雄州保险行业协会受邀组织行业内专业人员做客楚雄州广播电台直播间，就广大车主车险综合改革后所关心的一系列问题做现场解答。

楚雄州保险行业 做客直播间现场解答车险综改热点问题

10月21日，楚雄州保险行业协会理事刘杰、产险协调委员会委员钱朝华、产寿险中介部主任郭维维受邀分别做客楚雄州广播电台综合广播节目——《直播1061》和音乐广播节目——《一路向前》。节目直播期间，听众就车险综合改革疑惑的问题通过楚雄州广播电视台微信公众号积极留言，三位嘉宾从专业的角度热心为听众现场解答相

关问题。现场气氛热烈，节目达到了预期的效果。

通过此次直播节目，让大家更加深入地了解车险综合改革的相关知识，为保险行业携手推进车险综合改革的未来发展贡献了绵薄之力。

楚雄州保险行业协会 张国琼

德宏州保险行业协会积极组织开展 道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作

参加芒市道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作机制及警医联动救援救治机制联席会

10月28日上午，芒市公安局交警大队、市卫生健康局、市交通运输局、市公路分局、市道路运输管理局、市消防救援大队、市120急救中心、德宏州保险行业协会等职能部门，在芒市公安局交警大队召开了芒市道路交通事故应急救援

“四位一体”联动工作机制及警医联动救援救治机制联席会。会议由芒市交警大队有关领导主持，相关单位负责应急处突工作领导及芒市交警大队各中队负责人参加了会议。

会上，芒市公安局交警大队有关领导详细讲解了《关于建立芒市道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作机制的通知》、《芒市道路交通事故警医联动救援救治机制》

的工作机制、道路交通事故协同应急响应、工作职责及工作要求，并强调了建立道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作机制、警医联动救援救治机制的重要性和必要性；芒市交警大队将与各职能部门加强沟通协作，切实做好道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作及警医联动救援救治工作。

各参会职能部门代表分别结合

各自行业、领域的工作特点，就完善道路交通事故救援救治工作进行了分析和发言。同时，各职能部门对“四位一体”及警医联动救援救治工作机制逐项进行研讨、商定，为下一步完善工作机制，提升救援能力奠定了坚实基础。

组织财险公司观摩“四位一体”应急处置实战演练

10月29日上午，德宏州保险行业协会组织芒市辖内财险公司观摩学习芒市道路交通事故“四位一体”应急处置实战演练，并与芒市公安局交警大队协商，选派人保财险芒市支公司参加应急处置实战演练。演练由芒市公安局交警大队以统一调度指挥，芒市市卫生健康局、市交通运输局、市公路分局、市道路运输管理局、市消防救援大队、市120急救中心、人保财险芒市支

公司等职能部门联合参演。

应急处置实战演练的目的是为贯彻落实习近平总书记关于安全生产的重要指示精神，进一步提高道路交通事故应急救援能力，建立健全快速发现、及时救援、有效救治、妥善救助“四位一体”联动工作机制。

在实战演练前，各职能部门就对演练科目、内容设定、演练目标、演练分工及各单位职责进行综合分析、研讨，明确了重点工作任务和工作目标。实战演练期间，在芒市公安局交警大队的统一指挥调度下，各部门立即响应、联勤联动，陆续赶赴事故现场，密切配合完成救援工作。整个演练过程，各部门团结协作、各尽其责、规范处置，各项工作有条不紊，达到了快速发现、



及时救援、有效救治、妥善救助“四位一体”联动工作机制的预期效果。

演练结束后，各应急联动单位对此次演练进行了总结，肯定了此次演练的重要性和成效性，为完善下步道路交通事故应急救援“四位一体”联动工作及警医联动救援救治实战工作奠定了良好基础。

德宏州保险行业协会 陈曦皓

普洱市保险行业协会 组织会员单位开展“金融知识宣传月”活动

为贯彻落实习近平总书记关于统筹推进常态化疫情防控和经济社会发展工作，实现全面建成小康社会、决战决胜脱贫攻坚的重要指示精神及银保监会《关于开展2020年金融联合宣教活动的通知》要求，切实做好消费者金融知识宣传教育工作，普洱市保险行业协会在9月1日至30日期间，组织各会员单位持续开展“金融知识普及宣传月”活动。

9月14日普洱市保险行业协会组织各会员单位召开动员会，宣导

开展“金融知识普及月”宣传教育活动的重要性和必要性，要求各会员单位尽快组织本单位开展活动。

为丰富宣传内容、增强宣传效果，普洱市保险行业协会要求各会员单位根据监管部门要求开展“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”主题活动，在各网点门楣LED播放（或制作布标）开展宣传活动。要求各会员单位开展形式多样的宣传活动：

一是在职场通过生动的语言向客户讲解主题活动内容，让广大民众知道“争做金融好网民”的内涵和行为，了解基本金融知识，树立风险防范意识，提高消费者权益保护意识；二是利用“员工微信群”转发相关材料开展宣传；三是通过员工在微信朋友圈发布

生动有趣的金融知识漫画，让金融知识深入民众脑海，使大众防范金融风险意识得到提高。

活动期间，各会员单位员工认真地用通俗的语言、生动的事例向市民们宣讲金融知识及实用防诈骗技巧；市民们对金融诈骗和非法集资问题兴趣浓厚，纷纷结合身边事例进行询问，讲解员结合金融知识和国家法律法规逐一答疑解惑，向市民介绍科学合理使用保险产品和服务方法。

在2020年9月的金融知识宣传月期间，普洱保险业累计开展活动次数97次，微信原创宣教信息点击数量5606人次，活动触及消费者人次1.06万人次，发放宣传资料10800多份，媒体报道18次，取得了良好的宣传效果。

普洱市保险行业协会 黄成春



曲靖市保险行业协会联合党支部开展观看现代远程教育视频“3+X”党课学习活动



10月21日下午，曲靖市保险行业协会联合党支部开展观看现代远程教育视频“3+X”党课学习活动。支部全体人员参加了活动。

活动上，大家共同学习了文件《全省党员干部现代远程教育“3+X”重点学习内容》（2020年10月）规定的必学内容和选学内容：《全国抗击新冠肺炎疫情表彰大会》、《省委全面深化改革会议》、《共产党员》（第426期、第427期）、《怒江缺条件，但不缺精神，不缺斗志》、《边境线上生命的守护人》。此外，

支部全体人员还补学了文件《全省党员干部现代远程教育“3+X”重点学习内容》（2020年9月）涵盖的必学和选学内容：《习近平对制止餐饮浪费行为作出重要指示》、《省委理论学习中心组举行集中学习》、《共产党员》（第422期）、《海腰事件》。

曲靖市保险行业协会联合党支部在2020年8月31日和2020年9月29日分别组织过支部全体成员参加“云岭先锋”夜校（第7期）和“云岭先锋”夜校（第8期）的视频培训。2019年6月，曲靖市保险行业协会联合党支部全体人员开始安装“云岭先锋APP”，并用手机APP开始进行党员积分测评；2020年3月开始探索使用“云岭先锋”党建盒子开展视频培训和党课学习。智慧党建在宣传中央精神、提高党员素质、加强支部思想建设等方面发挥了重

要作用，成为传播党的声音的重要渠道、加强党员干部教育的重要阵地、推进党建工作信息化的重要抓手、服务党员群众的重要平台。

党支部书记钱庆宝同志强调，全省党员干部现代远程教育是省委组织部作出的运用现代通信技术，对全省党员干部群众开展教育培训的重要决策部署，是巩固党的执政基础、提高基层党支部创造力、凝聚力、战斗力的重要战略工程，是确保党员干部经常受教育、人民群众长期得到实惠的重要工作举措，曲靖市保险行业协会联合党支部要时刻跟上上级党委的脚步，以现代远程教育视频“3+X”党课学习为契机，踏踏实实做好党员思想工作，将党员教育常态化。

曲靖市保险行业协会 赵巧

大理州保险行业协会党支部组织党员观看“纪念中国人民志愿军抗美援朝出国作战70周年大会”

10月23日上午，大理州保险行业协会党支部组织党员在支部书记杨根元同志的办公室视频观看了“纪念中国人民志愿军抗美援朝出国作战70周年大会”。

观看大会后，支部书记杨根元同志组织支部党员认真学习了习近平主席在会上的重要讲话：我们正站在实现“两个一百年”奋斗目标的历史交汇点上，全面建成小康社会胜利在望，全面建设社会主义现代化国家前景光明。前进道路不会

一帆风顺。我们要铭记抗美援朝战争的艰辛历程和伟大胜利，敢于斗争、善于斗争，知难而进、坚韧向前，把新时代中国特色社会主义伟大事业不断推向前进。回望70年前伟大的抗美援朝战争，进行具有许多新的历史特点的伟大斗争，瞻望中华民族伟大复兴的光明前景，我们无比坚定、无比自信。让我们更加紧密地团结在党中央周围，弘扬伟大抗美援朝精神，雄赳赳、气昂昂，向着全面建设社会主义现代化国家

新征程，向着实现中华民族伟大复兴的中国梦，继续奋勇前进！

大理州保险行业协会



会员经纬 INSURANCE

永安保险公司总裁 莅临云南分公司指导工作

9月29日，永安保险公司刘雄副总裁（主持工作）莅临云南分公司调研指导工作。

调研期间，刘雄副总裁与云南分公司班子、三级机构负责人和各部门负责人进行了座谈，听取了云南分公司：2018年以来机构盘活、调整转型、业务发展情况；新冠疫情期间防御部署、复工复产情况；应对车险综合改革的工作措施、非车险的发展目标与创新举措、理赔管理工作改进措施等工作情况汇报，并一一对机构负责人在经营工作中遇到的问题和困难予以了现场指导与解答。

刘总裁强调，总公司对云南分公司目前取得的成绩给予肯定，希望云南分公司在车险综合改革要求下，进一步认清现阶段发展方向，为更快更好地发展打下坚实基础。并对云南分公司下一步的发展提出

了工作要求：一是车险改革后对市场的变化要有前瞻性，要采取积极主动的措施，坚持按各渠道配置资源；二是要以客户为中心，持续开展车+N业务深挖客户资源，为客户提供综合性优质服务；三是进一步做好调整转型和创新发展，利用线上永安平台积极做好产品配置，尤其是云南摩托车业务能在微商城顺利上线；四是进一步加快非车险业务发展，尤其是人民普惠保（普洱）健康险、4类保证保险等创新业务，加大对系统开发的重点支持；五是从云南分公司机构发展上来看盘活率较高，但规模前三的机构（昆明、曲靖、红河）的市场占有率做得不好，必须加快发展，机构负责人要迎难而上，努力抢占市场；六是要抓好理赔管



理工作，在做好创新管理的同时，抓好客户服务即时性，努力提升客户满意度。

云南分公司全体干部职工对刘总裁在2020年中秋节、国庆节来临之际带来总公司的慰问和关怀表示感谢，纷纷表示将以更加饱满的热情，全力以赴完成2020年各项任务目标，为公司高质量发展做出更大的贡献！

永安保险公司云南分公司 舒小兰

中华联合集团股份有限公司总经理 赴中华财险云南分公司督导调研

10月20日至21日，中华联合保险集团股份有限公司总经理兼中

华联合财产保险股份有限公司总经理高兴华携中华联合财产保险股份有限公司总公司人力资源部罗涛总经理赴中华联合云南分公司调研指导工作。

高兴华组织召开了中华财险云南分公司干部大会，宣布了云南分公司班子调整的相关决定，听取了云南分公司经营管理工作情况汇报，并与中支班子成员进行了座谈。高总要求中华财险

云南分公司全体员工要讲政治，有信念；讲奉献，有作为；讲团结，顾大局。高兴华要求云南分公司全面加强队伍建设，积极应对改革发展，重点推动机构建设，发展好非车业务。期间，高兴华总经理深入到云南分公司营业部开展基层调研，听取了分公司营业部城市型机构改革以及中心城市业务发展情况的汇报，对分公司贯彻落实总公司城市型机构改革战略的工作给以肯定。

在滇期间，高兴华总经理携云



南分公司班子成员拜访了云南银保监局王忠坦局长、财险处刘处长，就机构设立、农险资格审批需求进行沟通，并得到云南银保监局的积极反馈；拜访了云南省农业农村厅

谢晖厅长、陆晓龙副厅长、计财处李波处长，就双方加强特色农业保险合作、签订战略合作协议达成共识；与东方资产云南分公司班子及云南城投置业股份有限公司总经理

进行沟通交流，帮助中华财险云南分公司业务发展。

中华财险云南分公司 高红

中国大地保险云南分公司领导一行 拜访楚雄州政府领导并到楚雄中支进行调研

10月26日，中国大地保险云南分公司总经理助理叶凌一行在楚雄中心支公司总经理李碧勇的陪同下，拜访了楚雄州人民政府副州长李林波，并到楚雄中支进行调研。

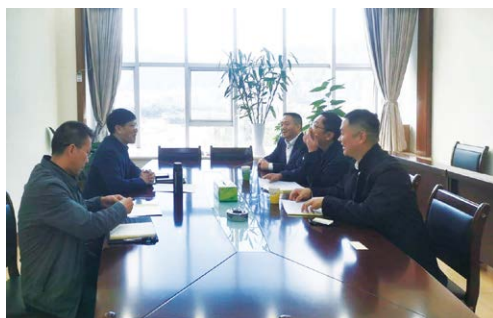
在楚雄州政府拜访期间，叶总向李副州长介绍了中国大地保险近年来在服务地方三农发展、推动改善民生等方面所做的工作，以及承办财产保险、政策性农业保险等业务的经营情况。并表达了公司在政策性农业保险、财产保险等民生业务领域深化合作的意愿。

李副州长充分肯定了中国大地保险作为国有企业所具有超前的意识和领先的理念，对公司在楚雄州经济发展所做的成绩，在服务地方经济发展、改善民生方面开展工作表

示感谢。

李副州长表示：楚雄州政府一直高度重视农业保险业务发展，建议中国大地保险加强与楚雄州财政、农业、林业、畜牧等政府职能部门的沟通交流，确保楚雄州政策性农业保险工作持续稳定推进，加大农业险资金投入，支持发展地方特色农业，为楚雄州经济和社会发展作出贡献。

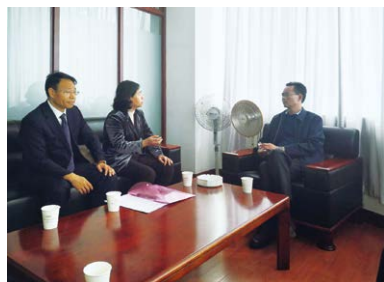
随后，叶总一行还拜访了楚雄州农业农村局领导，双方就保险服务三农方面进行了广泛的沟通交流。此次拜访有效的推动了公司今后政策性农业险等民生保险工作的开展，为下一步工作打下了坚实的基础。



拜访结束，叶总一行到楚雄中支进行调研，与楚雄中支领导班子、渠道总监、部门负责人及团队经理就财产险业务发展开展研讨调研，对机构在财产险业务发展中遇到的困难问题进行指导。

中国大地保险楚雄中支 罗玉萍

人保健康云南分公司领导 拜访大理银保监分局及政府相关部门



为进一步强化监管指导，推动工作交流，10月15日，人保健康

云南分公司党委副书记、副总经理徐芸在大理中支总经理程立辉的陪同下，拜访大理银保监分局赵杏权副局长，并进行了座谈。

徐总首先对大理银保监分局长期以来对公司各项工作的指导和帮助表示感谢，并分别将公司业务发展、政府医保承办、支持复工复产、助力脱贫攻坚、落实疫情防控等情况向赵副局长做了详细汇报及交流。

徐总表示：在下一步工作中，分公司将进一步深化与政府相关部门的合作，扩大医疗保险、大病补充医疗保险覆盖面，发挥健康保险专业优势，保障人民健康，做有“温度”的保险公司；分公司将持续配合政府主管部门开展好脱贫攻坚工作，服务好因病返贫、因残致贫的贫困人群；继续严格落实监管部门相关要求，扎实做好合规管理各项工作。

大理中支主要负责人就中支配合政府开展“健康扶贫”、“就业扶贫”等工作做了补充汇报。

听取有关工作汇报后，赵副局长对公司的前期工作给予了充分肯定，对公司下一步的工作提出了要求：一是要提高政治站位，强化责任意识，要充分发挥健康保险专业优势，全力以赴做好复工复产和助力脱贫攻坚工作，切实落实相关决策部署，实现应保尽保、应赔尽赔，为下一步服务乡村振兴战略做好充

分准备；二是要加强与监管部门工作交流，形成有效工作合力；三是要加强高管队伍政治素养和工作能力提升工作，坚持以上率下，带头学习中央有关政策要求，带头做好防范化解金融风险各项工作；四是要持续推进乱象治理工作，巩固乱象治理成果，防止乱象问题反弹，推动企业实现高质量发展。

在大理州期间，徐总还在大理中支总经理程立辉及社保部负责人陪同下，拜访了大理州医疗保障局

胡晓丽副局长和钱伟副局长，分别就待遇保障、医药服务管理两方面工作进行了沟通交流，并表达了人保健康将积极参与新一轮政府委托业务的信心和决心。大理州医疗保障局两位副局长对公司近年来与大理医保的合作及给予的帮助和支持表示感谢！对公司专业能力给予充分肯定，欢迎公司继续参与到大理州医疗保障事业的发展建设当中。

人保健康云南分公司 袁明曦

中国大地保险云南分公司总经理一行 拜访中国电信云南分公司

10月30日，中国大地保险云南分公司总经理杨荣灿一行赴中国电信云南分公司拜访，并与中国电信云南分公司总经理王宏进行座谈交流，双方就进一步深化合作，实现共赢发展达成共识。

座谈会上，杨总首先简要介绍了中国大地保险云南分公司的发展历程、经营概况及战略规划。中国电信云南分公司总经理王宏对中国大地保险云南分公司长期以来对中国电信的大力支持表示感谢，并介绍了云南电信的业务发展情况及同大地长期的合作项目，同时，也介绍了中国电信在网络技术和数据支持服务等方面的优势。王总表示：未来双方合作前景广阔、空间很大，

希望双方不断深化交流合作，实现资源互补，更好地服务企业数字化转型、助力高质量发展等方面取得更大合作成果。

中国大地保险云南分公司总经理杨荣灿在听取王总介绍后，对中国电信给予的支持表示感谢。杨总表示：希望双方进一步加强沟通对接，未来拓展更多的长期合作项目，对借助各自优势在企业内网改造升级、全省统一企业语音固话、经营网点资源整合等方面开展互惠互利合作充满期待，推动双方合作向着更高层次、更广领域、更高水平迈进。

座谈后，杨总一行受邀参观了中国电信5G演示厅。王总向杨总详细介绍了中国电信已经实现或计



划实现的5G应用项目。

云南分公司车意险理赔部负责人、办公室联系人，中国电信云南分公司政企客户部相关负责人参加此次拜访交流。

中国大地保险云南分公司 左巍

中华财险山西分公司领导 莅临云南分公司开展理赔客服工作交流

根据中华财险山西与云南分公司领导结对进步的安排，10月10日，中华财险山西分公司理赔分管领导吴劲松、理赔部负责人王翔莅临中

华财险云南分公司开展理赔客服工作经验交流。中华财险云南分公司总经理室领导、相关部门负责人、理赔客部全体员工参加座谈交流。

座谈会上，吴总介绍了山西分公司理赔客服整体情况及取得的成果，并围绕理赔客服工作“严格管理、坚决执行”理念对“十二抓”重点

工作进行了深入讲解，双方就理赔客服工作管理方面的重点难点问题进行了热烈的讨论交流。

10月11日至14日，中华财险云南分公司总经理何伟斌带领吴总一行及云南分公司理赔客服部负责人，继续深入到曲靖、文山、红河中心支公司，对理赔客服开展进一步工作指导交流。

中华财险云南分公司 邹永刚



中国人寿云南省分公司领导 到德宏瑞丽支公司调研指导工作

10月24日，中国人寿云南省分公司党委书记、总经理马宏在德宏分公司李仕忠总经理的陪同下，带领办公室、财务管理中心相关人员，到德宏瑞丽支公司调研指导工作。

调研期间，马总一行首先参加了瑞丽支公司大早会，看望慰问销售伙伴并作激励讲话。随后马总参加了全体管理干部参与的调研座谈会，听取了分公司的工作汇报，收集了基层公司的意见建议，马总对德宏分公司提出了相关工作要求。

在瑞丽支公司大早会上，马总

为业绩突出的销售伙伴颁发奖品。他表示，前不久，瑞丽发生了举国关注的境外疫情输入事件，牵动着全国人民的心。让人欣慰的是，瑞丽人民众志成城，在党委、政府的强力领导和精心部署下，迅速对城区全员开展核酸检测。从9月14日宣布全市城区居家隔离，到9月21日宣布解除城区居家隔离，仅7天时间就实现疫情防控的阶段性胜利，让全国人民看到了“瑞丽速度”。

在疫情防控的过程中，瑞丽支公司的全体人员听从指挥，认真配合当地党委、政府统一部署，实现了人员、机构、柜面、职场的“零感染”，为瑞丽市疫情防控作出了应有的贡献。马总在会上对瑞丽支公司全体人员在疫情防控期间展现出的“听从指挥、克服困难”的精神给予了表扬。

会上，马总对瑞丽支公司近年来取得的成绩表示充分认

可和祝贺，寄语瑞丽支公司全体销售伙伴发扬敢打敢拼，能打胜仗的精神和传统，抓住这个难得的机会，提升进度，提升收入，共渡难关，攻坚克难，实现2021年开门红全面胜利。

在瑞丽支公司调研座谈会上，马总听取瑞丽支公司班子成员对瑞丽市疫情防控形势以及瑞丽支公司关于2021年开门红工作的汇报后指出，2020年以来，突如其来的新冠肺炎疫情，对我们的工作和生活产生了很大的影响，特别是对瑞丽支公司来说，影响就更加深刻，这种影响直接体现在了2021年开门红业务发展成效上。马总对瑞丽公司下阶段工作提出三点要求随同调研的省公司办公室、财务管理中心负责人对德宏瑞丽支公司的发展提出了相关工作指导意见。

中国人寿云南省分公司 艾波



太平财险云南分公司领导 赴红河、文山中支调研指导工作

10月13至14日，太平财险云南分公司党委书记、总经理付正宇一行赴红河中支、文山中支开展调

研指导工作，并举办座谈会。

10月13日，付总一行到红河中支及开远支公司调研。他首先看

望了基层员工，对员工工作情况进行了解。随后举办了座谈会，听取了机构的党建与业务发展情况汇报，

目前存在的问题和需求,并现场给予答复。在新费改的形势下,他对红河中支提出要求:一是要重视基层党建工作,丰富党建活动,以党建带队建,促进业务更好地发展;二是要深化以客户为中心的服务理念,努力开拓非车险业务,夯实可持续发展的根本;三是要坚决落实渠道化管理工作,密切联系客户,加强渠道特色工作开展;四是要深入了解市场,坚持合规经营,转变竞争模式助力业务转型升级。

10月14日,付总一行到文山支中支进行调研。他听取了文山支机构的工作汇报,了解了车险综合改革后文山保险市场的变化,以及业务员在展业过程中面临的问题与困难,提出了指导意见和具体工作要求。他强调文山支在业务发展

过程中要熟悉掌握车险综合改革政策,充分关注费改后的市场变化。发展壮大渠道,拓宽渠道经营,加强与客户的紧密联系。同时要发挥好领导的关键作用,加强内部管理,带领全司合规经营冲刺业务。

期间,付正宇总还拜访了红河、文山当地银保监分局相关领导,汇报了分公司近年来的发展情况以及下一步的战略规划,并围绕客户服务、风险防范、合规经营的做法进行了交流,提出部分无机构县域设立分支机构的需求,希望得到银保监分局的支持。银保监分局相关领导表示,太平财险公司要搭建好地方服务体系,在发展中做好表率,带头合规

经营,全方位服务地方经济发展。

下一步,分公司将坚守合规底线,转变发展理念,以客户服务为中心,全力配合监管工作,努力为地方经济发挥保险风险保障功能,提供全面、优质、高效的保险服务。

太平财险云南分公司
丁江河 宋园 余朝霞



中华财险云南分公司总经理 深入基层指导工作促发展



为贯彻落实总、分公司改革转型高质量发展的战略部署,加快曲靖中支保险市场的拓展,推动农业保险的发展,10月12日上午,中华

财险云南分公司何伟斌总经理携曲靖中支、陆良支公司负责人,到陆良县阎芳桥社区服务站拜访了社区陈东昆书记和赵冲良主任,就合作推进设施蔬菜种植成本综合保险创新试点相关事宜进行了沟通交流。何总介绍了中华保险在农业保险发展方面的优势与能力,并感谢社区领导对曲靖中支农险业务的支持与帮助。

之后,何总携曲靖中支负责人包文钦到曲靖银保监分局拜访了分

管副局长王金成,汇报了曲靖中支近年经营发展情况和改革转型思路,并就农业保险经营资质、机构网点建设等问题进行了汇报和沟通。曲靖银保监分局保险监管科负责人参加座谈。王金成副局长充分肯定了中华财险曲靖中支近年来取得的成绩,同时要求曲靖中支在合规的前提下发展好业务。

中华财险曲靖中支 张娟

太保产险与鹏欣集团 共同深入推进大客户农业保险交流合作

为按照中国太保集团深入推进农险大客户生态圈建设部署,10月

9日,太保产险总公司农险市场发展部总经理、安信农保临时负责人

姜滌,云南分公司总经理李鸿与上海鹏欣(集团)有限公司沈伟平一



行就云南牛养殖项目合作召开座谈会。

姜滌对鹏欣集团一行表示欢迎,介绍了公司始终坚持以客户需求为导向,聚焦产业需求,发挥金融服务实体经济的积极作用,下一步将为鹏欣集团提供一揽子定制化风险管理服务,助力鹏欣集团产业发展。

李鸿对太保安信融合、太安农险科技创新、太安农险研究院、云南分公司农险助力农业高质量发展成果等方面进行了详细介绍,同时希望鹏欣集团牛养殖项目落地云南后,双方在农业种养、财产、员福等方面进行深度合作。

沈伟平介绍了鹏欣集团在云南开展牛养殖项目的实施背景及发展规划,回顾了与中国太保源远流长的合作伙伴关系,并提出了双方进一步深化业务交融、形成更紧密全方位的战略关系的愿景。

上海鹏欣(集团)有限公司是云南省政府引进的肉牛产业龙头企

业,将助力云南省打造作为本省农业产业八大重点产业之一的肉牛产业。

同为沪滇帮扶企业,中国太保产险公司与鹏欣集团具备良好的合作,将进一步夯实战略合作,紧抓政策窗口期,充分发挥沪滇帮扶企业政策支持优势,广开渠道,从政策、产品、技术、投融资一体化等方面联手助推云南打造千亿级牛产业,助推云南经济社会发展,并放眼全国扩大合作领域。

太保产险总公司农险市场发展部、安信农保农险市场发展部、云南分公司、上海鹏欣集团相关领导出席会议。

中国太保产险云南分公司

云南昆明血液中心与中国大地保险云南分公司 举行无偿献血保险项目签约仪式

10月29日,云南血液中心副主任徐彪、行政办公室主任汤戎、社会事务科副科长姚远、宣传科科长李红艳及新华网等11家媒体一行到中国大地保险云南分公司参加无偿献血人员意外保险项目合作签约仪式。中国大地保险云南分公司总经理助理叶凌、健康险部总经理黄艳祥、团体渠道部总监林成、昆明市金碧路支公司总经理何新、政保渠道部总监吴雨飞及项目相关人员出席参加签约仪式。

签约会上,云南血液中心副主任徐彪表示:该协议的签署是贯彻

落实省、市相关部门对我省无偿献血工作的要求,是对广大无偿献血者关爱和权益保障,也是当前无偿献血工作的需要。此次战略合作协议的签署,标志着我们的合作进入了一个新的阶段。此次签约将面向献血者购买12.5万份的保险,受保覆盖面广,涉及责任内容全,充分体现了对献血者的人文关怀,回馈了参加无偿献血的广大爱心人士。通过为献血者提供意外保险及相关特定服务,建立有效的保障机制持续关注献血者的健康权益,提高全社会对无偿献血事业的信心,吸引更多的社会公众参与无偿献血。

希望今后双方合作,进一步推进昆明地区无偿献血公益事业健康发展,提升中国大地保险与云南昆明血液中心的品牌形象和社会影响力,深度整合双方优质资源,优势互补



扩大宣传范围和效果,创新无偿献血者关爱服务模式,为全省无偿献血公益事业更快更好发展打下坚实基础。

中国大地保险云南分公司总经理助理叶凌首先对到场的各级领导、媒体朋友表示热烈欢迎,对中国大地保险云南分公司近年来的发展进行了介绍。叶总指出:此次保险合作项目,将为昆明市12.5万无偿献血者提供包括意外身故、意外伤残、意外医疗、重大疾病以及住院补贴等5项保险保障。无偿献血作为一项崇高的社会公益事业,是中华民族无私奉献、救死扶伤的高尚人道



主义行为。

中国大地保险云南分公司将高度重视，深化与云南昆明血液中心的进一步合作，把云南无偿献血事业越做越好，同时欢迎广大社会新

闻媒体单位对无偿献血事业给予更多的关注和支持。中国大地保险云南分公司将继续以身作则，动员公司全体员工及合作伙伴、客户，作为云南血液中心献血的储备力量。

为云南无偿献血事业贡献保险行业的新力量。

中国大地保险云南分公司 赵冠楠

太平财险云南分公司 护航中老重点合作项目

近期，太平财险云南分公司独家中标老挝南塔河1号水电站2020-2021年度运营期商业保险项目，为项目提供保额为2.43亿美元的综合保险保障。

老挝南塔河1号水电站是在中共中央总书记、国家主席习近平及老挝人民革命党中央总书记、国家主席本扬的共同见证下签署的项目，是国家“一带一路”框架下的境外

重点水电项目。项目位于老挝博胶省湄公河左岸支流南塔河上，是以发电为主、兼有防洪、灌溉等综合效益的水电枢纽。老挝南塔河1号水电站的建设，带动了中国装备、技术走出去，改善了当地贫穷落后的面貌，为老挝北部经济的发展、产业结构的调整注入了活力，带动了老挝当地旅游、库区航运的发展，对于改善流域环境，保护库区生态

环境，促进当地经济协调发展有着重要的意义，为深化中老传统友谊贡献了力量。

太平财险云南分公司将积极贯彻集团新时代发展战略，坚持国家重大战略导向，以“一带一路”建设发展为机遇，奋力书写好新时代“共享太平”的新篇章！

太平财险云南分公司 文捷

太平财险云南分公司连续两年为 云投集团员工提供医疗保险保障

近期，太平财险云南分公司再次独家中标云南省投资控股集团有限公司（以下简称“云投集团”）及下属单位补充医疗保险项目，为云投集团员工提供每人保额逾240万元的保险保障。

云投集团成立以来，在云南省重点项目建设中累计完成投资超过

1944亿元，累计融资突破3914亿元，带动社会投资5599亿元，已发展成为云南省目前资产规模最大的综合类投资控股企业。

2020年太平财险云南分公司还相继独家承保了云投集团旗下子公司的船舶保险、公众责任险，参与共保了云投集团海外建设的柬埔寨

暹粒国际机场等项目。下一步分公司将积极与云投集团加大国内外项目的合作，积极为云投集团在老挝、柬埔寨、泰国、缅甸等东南亚国家的建设项目提供保险保障，深化产能合作，实现互利共赢。

太平财险云南分公司 文捷

“跑遍中国”七彩云南马拉松欢乐开跑 ——新华保险云南分公司为“跑遍中国”马拉松赛事提供保险保障

10月25日上午，2020年“跑遍中国”——七彩云南天天马拉松首站活动亮相昆明七彩云南·古滇王国文化旅游名城，200名参赛选手

手尽情奔跑在美丽的滇湖畔，新华保险云南分公司30名员工组成跑团，矫健身姿跃动成一道独特的风景。

受新华保险云南分公司党委书记、总经理董林增同志委托，分公司党委委员、副总经理刘盛斌、何东栋带队参赛。

“跑遍中国”线上马拉松系列赛是中国田径协会首次主办，携手全国31个省市自治区体育主管部门共同打造的线上+线下全民健身IP，通过贯穿全年365天的百余场赛事，以创新融合的赛事玩法，逐渐点亮中国版图，吸引众多人群参与跑步健身活动，引领全民健身，助力全民健康。

昆明站赛道位于昆明古滇精品湿地，草木茂盛、奇花斗艳，畅跑其中，在一览五百里滇池壮丽美景的同时，感受古滇千年文化的无穷魅力。

新华保险作为本项赛事的官方唯一指定保险机构，为所有参赛选

手提供单场赛事每人20万元意外伤害和2万元意外伤害医疗保险保障。

在2020年10月至2021年10月一年内，新华保险将充分发挥专

业优势和服务网络，为整个赛事提供全面保障服务。

新华保险云南分公司



云滇三军争桂冠 再创新高势如牛

—— 平安人寿云南分公司 2021 年开门红启动会圆满完成

平安人寿云南分公司“云滇三军争桂冠，再创新高势如牛”2021年开门红启动会于10月11日在大理国际酒店召开。莅临本次会议的领导及嘉宾有：平安人寿云南分公司总经理室领导、中区销售支持团队督导、各前线单位负责人、分公司各职能部门长、营业单位外勤部、课经理及以上职级人员。

云南分公司总经理许健为队伍做开门红作战前动员。许总指出，开门红是全年收入的第一桶金、是全年三分之一的收入来源、也是全年收入增长的关键；开门红要产品红、人力红、全员红；实现开门红的要

领是定目标、有信心。要相信市场、相信公司、相信产品。最后，许总预祝全体将士，2021年开门红！

云南分公司副总经理白柯欣为大家带来2021年开门红作战规划。白总指出，在全球疫情的影响下，2021年注定是不平凡的一年，我们要用酣畅淋漓的战斗，赚足2021年的第一桶金，打一场不一样的开门红！白总提出，开门红战役的目标是业绩红、人力红、人人红。

云南分公司副总经理毛菱赛为会议做题为“2021后援助力开门红”专题报告。赛总提出“后援助力开门红3+3+3”的整体思路：在承保支持、销售支持、培训支持三个方面，为队伍提供多方位支持，助力客户开发。前后同心，共赢开门红！

特邀嘉宾寿险四川分公司孙红玫总监、云南分公司李佳忆总监，分别为会议带来“活出心花怒放的人生”及“新跨越、新梦想”专题分享。

孙红玫总监从“准备开门红”、“启动开门红”、“拥抱着开门红”三个方面分享了队伍备战开门红的经验。李佳忆总监从金融企业家赢战开门红的情怀、运作、信心三个方面，站在企业家的角度，与大家分享自己赢战开门红的思路、行动及心态。

开门红誓师大会分别由昆明营销、昆明区拓、三级机构三个片区销售总带领队伍，喊出响亮口号，表明赢战开门红的决心，并由许总授旗，势要达成开门红目标。同时本次会议还对2020年开门红部、课发展突出的个人和机构进行表彰，并对开门红产品进行了整体培训。

最后全体内外勤一起前往鸡足山祝圣寺进行祈福登顶，预示着2021年在分公司领导班子的带领下，平安人寿云南分公司定能一往无前，勇攀高峰，开门大红！

至此，平安人寿云南分公司2021年开门红启动会圆满落幕。

平安人寿云南分公司 梁楠楠



平安人寿云南分公司 顺利召开云南地区个金分会 10 月月度工作会议

为进一步贯彻落实平安保险集团个人综合金融战略，做好个金分会专项工作，平安人寿云南分公司于 10 月 23 日上午组织召开云南地区个金分会 10 月月度工作会议。平安寿险、产险、养老险、银行、信用卡、证券、普惠、汽融等机构一把手、综合开拓业务分管领导、各分公司综合开拓部经理（或渠道经理），共计 19 人出席本次会议。

本次会议围绕个金指标检视、各产品方业绩达成总结、下阶段规划及综合开拓业务等重点工作展开。

会议开始，平安寿险云南分公司副总经理白柯欣对个金主报告及寿险报告进行讲解，对综拓各条线相关指标进行盘点，对寿险开门红推动节奏进行提示。白总同时指出，11 月 23 日为寿险大创会，希望各产品方能协助，展现综合金融实力，

助力寿险创说会举办。随后由各专业公司对业务达成情况及下阶段规划进行详细汇报与沟通。

会上，平安寿险云南分公司综合开拓部经理张毅经理对启动 2021 年工作规划行事历进行了汇报。张毅经理的报告分别从寿险和专业公司两个方面，对规划沟通期、规划落地期及 2021 年工作启动期三个阶段的工作展开。

最后云南地区个金分会主任许健对本次会议进行了总结，许健指出：一是综拓管理部应针对综拓人均收入提升项目，分析队伍综拓收入的组成架构，找出综拓收入提升的核心因素；二是要重点关注一年内新人成长，通过挑选适合新人销



售的产品，加以新人专项训练及方案支持，提升新人收入，从而助力新人留存；三是综拓是寿险队伍获客的重要渠道，各产品方通过“平台加爆点”业务模式，持续为寿险队伍提供获客转手，实现业务达成与寿险获客的完整结合。

平安人寿云南分公司 胡仕美

中华财险云南分公司机关 召开“五年战略谋转型，创新发展我献策” 集团五年战略规划宣导座谈会



为贯彻落实中华保险集团五年战略规划，深刻领会五年规划的精神内涵，中华财险云南分公司于 2020 年 9 月 28 日下午召开“五年战略谋转型，创新发展我献策”集团五年战略规划宣导座谈会，分公司

机关全体员工参会。

本次会议由余宇哲总经理助理主持。会议开始，分公司姚滨副书记首先带领大家学习了集团公司及中华财险五年战略规划的主要内容。之后大家围绕总公司五年发展战略，结合云南分公司实际，开展了座谈。何伟斌总经理强调此次座谈会的目的是为了充分调动全体员工的积极性、主动性和创造性，引导全体员工共同参与、主动融入，收集各方面的意见和建议，群策群力发展好中华财险云南分公司，希望大家积极建言献策。参会人员积极响应，

大家争相发言，根据公司五年战略规划，结合个人思考，就自己工作中的感悟以及面临的问题展开了激烈的讨论。分公司总经理室领导全程参会，与员工不断互动交流，现场交流气氛热烈，思想的火花不断被聚焦深入、碰撞。

最后何伟斌总对此次座谈会做了总结发言，要求全体员工坚定信心，跟上趋势，共同把中华财险云南分公司建设成有特色、能创新、高质量发展的中华保险新力量。

中华财险云南分公司 高红

平安人寿云南分公司 前线营业单位 10 月 KPI 月度经营检视会圆满召开

平安人寿云南分公司前线营业单位 10 月 KPI 月度经营检视会于本月 19 日在万彩城培训中心召开。参加本次会议的人员有云南分公司总经理室领导，全省三级机构总 / 区经理及分公司、三级机构职能部门长。

会议伊始，云南分公司销售企划部李伟经理就 9 月云南分公司重点 KPI 指标达成情况做检视和总结。之后，总经理室各位领导对 9 月运作优秀的营业单位进行表彰并合影留念。

云南分公司副总经理白柯欣做了 11 月份的《人钻并举早收官·全力迈向开门红》的业务规划报告。白总首先明确了各营业单位在 11 月业务推动中的定位，就是要利用开门红氛围，推动全员早日过考核，早日全面进入开门红，同时结合大量客户拜访，拉动高价活动，促成

钻石目标的达成。

曲靖中支董力非总经理、昆营六区杜剑经理分别作《剑指云滇泉雄逐 麒麟飞驰耀滇峰》及《昆营六区开门红规划》的开门红规划报告，向大家分享了开门红推动的九大落地举措及依据现有产能，构建开门红达成模型的思路。

会议对 9 月人力、钻石、人均潜客达成优秀及落后机构进行分享和检视。

最后，云南分公司总经理许健对本次会议进行总结。许总肯定了各营业单位在 9 月取得的成绩，重申了近期的经营痛点——活动率低。活动率是重要的留存指标，提升活动率的重要举措就是要抓出勤。活动率决定了钻石人力；钻石人力决



定了未来的发展人力。接下来，许总与大家分享了开门红思路：一定要对目标有敬畏之心，对开门红战役要有足够的尊重，以积极的态度完成各项措施的落地，最终获得满意的结果。

平安人寿云南分公司 2020 年 10 月前线营业单位 KPI 月度经营检视会圆满落幕。

平安人寿云南分公司 霍占江

富德生命人寿云南分公司 召开清廉金融文化建设专项会议

为加强清廉金融文化建设，大力营造廉洁从业氛围，切实提升行业员工廉洁意识，强化人员职业操守，10 月 9 日，富德生命人寿云南分公司召开清廉金融文化建设专项会议，分公司总经理室、分公司党

支部全体党员、全省 C 类（含）以上干部及全省各机构合规专 / 兼岗、合规联络人、分公司法律合规部全员参会。

会上，分公司法律合规部全面传达宣讲了《云南银保监局银行业保险业清廉金融文化建设行动计划（2020-2022 年）》，根据文件总体原则，对指导思想、目标导向、原则机制进行详细介绍，着重对培育“清廉监管”文化、培育“清廉银行（保险）”文化、培育“清廉家庭”文化进行阐述，并对 2020 至 2022 年每一年度

的任务措施作宣导。

随后，会议还全文宣读了云南保险行业协会印发的《保险员工廉洁从业行为规范倡议书》，号召分公司全辖干部员工积极投身到清廉金融文化建设中去，为营造良好的行业风气、树立清廉自律的行业形象而不懈努力。

结合文件精神，分公司党支部书记、总经理任宝贵作讲话，指出清廉金融文化建设有助于提升保险从业人员的道德品行、职业操守和法治意识，有助于树立为民服务、勤勉敬业、廉洁诚信的文化理念，是分公司防范化解金融风险的有力



保障。强调分公司要以此次会议为契机，建立清廉金融文化建设长效机制，切实抓好行动落实。

任总要求分公司党员及全体核心管理干部，要清晰认识“不敢腐、不能腐、不想腐”体制机制建设，

强化学习行动计划总体原则、行动方案、任务措施、工作要求，积极主动融入清廉金融文化建设中来，将清廉文化理念贯穿到业务发展的各个方面，把清廉文化建设与业务发展同研究、同部署，进一步巩固

风清气正的经营环境，确保分公司高质量发展。

富德生命人寿云南分公司 王绍琴

云南人保财险党委书记、总经理 对青年员工提出“三个认知”和“三点要求”

为纪念建国建司 71 周年，引导激励广大青年员工坚定理想信念，为人保财险集团“温暖工程”和公司向高质量转型发展贡献智慧力量，10 月 20 日，人保财险云南省分公司团委 / 机关团支部组织召开建国建司 71 周年本部青年员工座谈会。

会议以“热血青春谱讴歌，爱国爱司做奉献”为主题，回顾人保财险建司 71 周年的发展历程，组织青年员工畅谈感言、建言献策。省分公司党委组织部、党委宣传部主要负责人分别作了感言分享，5 名青年员工代表进行了发言。

会上，人保财险云南省分公司党委书记、总经理双磊对青年员工提出“三个认知”、“三点要求”。双总指出，今天是建司 71 周年，今年司庆聚焦于青年，关注青年必须提到更重要的议事日程。在这个重要时间节点，跟年青人深入沟通交流，一起回顾过去、心灵碰撞、共同分享、共同讨论，从而形成共识，面向未来，开启下一个入保 71 周年的新征程。

双总从“三个认知”对青年员工提出殷切的期待，一是对未来的认知，省公司党委将进一步激发年青员工主动思考公司的未来，年青员工要提前进入角色，明确自身在企业未来发展中的角色定位和责任担当，每个员工都是公司的一块拼图，正是这一代接一代的人保人铸就了 71 年的辉煌，人保的未来要靠

年轻人，年轻人自己也要有这样的认知；二是对责任的认知，要从行业、企业和个人职业生涯三个层面深化对责任和危机的认知，从年初疫情爆发对传统展业模式的冲击，到车险综合改革对整个行业的影响，再到互联网健康险业务的

崛起，公司无时不刻面临着危机与挑战，因此青年员工要有危机意识，接力棒已经在你们手上，要坚决贯彻贯彻上级公司的新使命、新理念、新要求，把企业规划的蓝图变成现实，引领行业创新发展；三是对个人要求的认知，个人的职业生涯已经和企业捆绑在一起，行业在变革，企业也在发展。青年员工要认识到公司在发展中存在的问题，怎么去解决这些问题，需要青年员工去解答，企业要成长，要基业长青，我们的青年员工也需要成长。

双总对青年员工提出三点要求：一是永远别“佛系”，与“佛系”斗争，必须发扬斗争精神，在竞争中砥砺前行，在风雨中茁壮成长；二是与传统告别，现存的都是要被改变的，企业的成长在于年青人的成长，而不在于对传统的延续，要摆脱传统的束缚，用新知识、新思维武装自己。企业的未来和希望在于年青员工，你们必须时刻准备与传统告别，敢于质疑、勇于创新，



通过变革创新推动企业健康发展；三是与未知交流，青年员工要主动与未知交流，善于探索未知领域，充分发掘未知的可能性，敢于试错、善于发现，提升对未知事物的认知能力，挖掘社会新的需求，开发新的产品，满足人民群众对保险需要。

最后，双总希望青年员工主动融入到公司向高质量发展转型中来，省公司将拿出一整套方案，提供更大的平台，创造更多的机会，让年青员工成才成长，为云南人保基业长青提供坚强的人才保障。

人保财险云南省分公司资深专家、党委副书记、副总经理陈源同志对青年员工寄予五点希望：一是坚定正确的理想信念，树立正确的世界观，人生观，价值观，树立远大的理想和具体的目标并为之奋斗；二是要有严格的自律意识，青年员工在成长过程中要严格要求自己，在工作、生活和其他方面都要处处严于律己；三是要有永不衰减的学习能力，青年员工要把学习作为终

身的追求，孜孜不倦地学，学习新理念、新知识、新技能，跟上时代发展的节奏和步伐；四是要有诚实的品质，一方面要真实，另一方面要诚信。青年员工不讲假话，一定要真实，做到诚实守信；五是有活

力和担当精神，青年员工要保持积极向上的心态，激情四射的活力和求真务实的作风做好本职工作，要有担当精神，直面困难，解决问题。

人保财险云南省分公司党委职能部门（党委组织部、党委办公室、

党建工作部、巡察办公室）负责人、省分公司团委成员及省分公司本部33名青年员工代表参加本次庆祝活动。

人保财险云南省分公司 麻文东

中国太保寿险云南分公司 机关第一党支部与第三党支部 联合开展党建主题活动

按照公司2020年“走四方”党建主题活动计划安排，以及“抓工作从党建出发，抓党建从工作入手”的工作目标，10月20日下午，中国太保寿险云南分公司机关第一党支部与第三党支部联合开展了主题为“互通、共进”的“走四方”党建主题活动，旨在通过党建主题活动的凝聚效应，为2020年收好官、2021年开好局奠定基础，营造全司上下同心聚力氛围，为转型2.0全面冲刺凝聚动力，共同为云南分公司“个团比翼齐飞的精品公司”发展目标实现做出更多贡献。

此次活动由机关第一党支部与第三支部党员代表共计12人参加。活动围绕开门红及公司业务发展需求保障，倾听一线声音，了解业务

条线对后援支持工作的需求，完善对业务一线的服务工作，助力开门红，全力落实寿险“三项军规”：全员为一线作战服务，以解决问题为唯一标准，以赢得胜利为最终目的，加快云南分公司后援共享平台服务支撑能力建设。

会议上，第三支部参会人员代表个险各部门提出了条线部门的需求，第一党支部参会的后援各部门党员代表听取和记录。

本次活动共收集问题共13条，涉及财务部、营运部、办公室、人力资源部、科技赋能部。分公司所



涉后援部门快速响应，认真分析并迅速找出解决方法，所有问题于次日均给予答复，并逐一落实，全力满足业务一线的需求，确保与业务条线同频共振，保障公司快速发展，目标必达。

中国太保寿险云南分公司

都邦财险云南分公司 开展学习中国共产党相关条例主题党日活动



为贯彻落实《党员教育管理工作条例》、《中国共产党重大事项请示报告条例》（以下简称“条例”），严明党的政治纪律、组织纪律和工作纪律，坚决做到“两个维护”，都邦财险云南分公司于10月23日组织党员及入党积极分子学习并要求严格执行两项《条例》。

学习会上，都邦财险云南分公司党支部委员徐玉娇首先对两项《条例》进行了宣导，并结合公司实际对党组织工作提出要求，加强对《条例》执行情况的监督检查，确保各项规定不折不扣落实。最后徐玉娇强调严格执行请示报告制度，是严明党的政治纪律和组织纪律的基本

要求,对于坚决维护习近平总书记党中央的核心、全党的核心地位,坚决维护党中央权威和集中统一领导,保证全党团结统一和行动一致,具有重要意义。

都邦财险云南分公司坚持每月定期开展一次主题党日活动,参加

党组织活动是党员的权利和责任,参加活动的人员纷纷表示:“我们很珍惜参加主题党日活动机会,既能学习党的最新政策,也能了解身边重大事情”。主题党日活动既传达学习党中央和上级党委的各项决策,又聚焦热点、难点问题,充分体现

了中国共产党的民主集中制原则。

都邦财险云南分公司将继续丰富主题党日活动内容,让每次主题党日活动都“有党味、有主题、有形式、有记录、有督查、有成效”。

都邦财险司云南分公司 范雯婷

中华财险云南分公司机关党支部 召开“厉行勤俭节约 反对餐饮浪费”专题组织生活会

为积极响应国家及上级党委的号召和通知要求,中华财险云南分公司机关党支部于2020年9月27日召开“厉行勤俭节约 反对餐饮浪费”专题组织生活会,分公司党支部全体党员参会。

会上,分公司机关党支部书记对厉行节约、反对餐饮浪费工作开展的背景及意义进行了宣导和解读。随后,支部纪检委员组织大家学习了国家和习近平总书记关于厉行节约、反对餐饮浪费的讲话、相关文件及系列指示批示。

最后,机关党支部书记对本次会议进行总结并提出倡议,要求大家提高政治站位,积极响应国家的号召,厉行节约,反对餐饮浪费,珍惜粮食。要求机关党支部要做厉行节约工作的带头人,反对餐饮浪费,在机关支部及机关本部首先开展节约行动,确保把厉行节约、反对餐饮浪费做到实处。

会后,中华财险云南分公司机关本部积极响应机关党支部的倡议,立即对本部的工作餐管理提出了要求,并实施了节约措施,机关党员



带头,机关全员响应,身体力行,立即开展反对餐饮浪费的行动。

中华财险云南分公司 高红

富德生命人寿云南分公司 启动2020年度反洗钱主题宣传月活动

为进一步提高社会公众对反洗钱工作的认识,营造良好的反洗钱社会氛围,发挥金融机构反洗钱作

用,加大对洗钱风险的防范和打击力度,维护经济和社会稳定,根据人民银行及总公司工作部署,9月30日,富德生命人寿云南分公司启动2020年度反洗钱主题宣传月活动。分公司反洗钱领导小组成员、各机构合规专/兼岗、各部门合规联络人、各机构反洗钱岗及分公司法律合规部全员参加启动大会。

启动会上,分公司法律合规部详细宣导了人民银行、总分公司反洗钱专项宣传活动相关文件及通知,并对本次反洗钱活动的组织领导、活动目的、活动主题、活动方案、活动要求以及各机构、各部门配合的工作进行详细解读。

在反洗钱主题宣传月具体活动开展方面,分公司法律合规部从五个方面进行部署:一是用好总公司统一制作的《反洗钱基础培训系列教材——客户身份识别和交易记录保存》课件,组织对应岗位的干部



员工在反洗钱宣传月期间完成学习并通过课后测试；二是各机构发挥营业网点优势，以集中宣传、LED媒介宣传、培训的方式积极开展宣传活动；三是安排教育培训环节，向全体员工普及有关反洗钱客户身份识别的基础知识，号召内外勤员工提升洗钱风险意识、防范被洗钱犯罪分子利用；四是呼吁广大客户配合公司履行客户身份识别义务，提升反洗钱工作成效；五是扩大宣传面，增强社会公众对洗钱犯罪的认知，夯实反洗钱的社会基础。

会议最后，分公司反洗钱领导小组组长、总经理任宝贵作讲话，动员分公司干部员工要高度重视、积极落实，利用形式多样的宣传方式，进一步普及反洗钱知识，增强公司客户、社会公众反洗钱和反恐怖融资的意识及能力，营造知法守法的社会氛围。要求各机构、各部门要高度重视反洗钱工作，严格按照活动实施方案，做好存量客户数据质量的整改落实工作。要求分公司反洗钱岗位人员：一要加强学习、提高认识，深入解读“三反”意见、

法律法规制度及监管文件精神，提升反洗钱意识和履职能力；二要按照监管规定，认真履行反洗钱义务；三要端正态度，主动与主管部门沟通交流。

此次启动会，进一步提升了分公司各机构、各部门对反洗钱工作的重视程度，明确了此次反洗钱宣传活动的目的，为活动的开展奠定了基础。

富德生命人寿云南分公司 王绍琴

中国太保寿险云南分公司 开展 2020 年网络安全宣传周活动

为深入宣传贯彻《网络安全法》，保障公司网络信息安全，提高全体员工网络安全意识，根据中国太保总公司相关活动要求，中国太保寿险云南分公司于 10 月 19 日至 28 日在全辖开展 2020 年网络安全宣传周活动，旨在向全体员工普及网络安全知识，提高员工对客户信息安全保护和网络安全防范意识，助力营造良好的网络安全氛围。

本次活动采用线上、线下相结合的方式开展。线上，借助太保 e 学院平台开展全员“网络安全知识线上培训”，并通过训后网络安全线上考试，进一步内化网络安全知识，检验培训成果；线下，开展以网络安全为主题的职场宣传和知识科普活动，各机构以不同形式向辖内员工科普安全基础知识、信息安全法律法规、信息安全意识等内容，

提升全员的网络安全防范意识。

通过本次活动，有效提升了公司全体员工的网络安全意识和防护水平，为日常客户信息保护等工作提供了坚实的理论基础和思想保障，共同营造了良好的金融网络安全环境，维护了国家网络安全。

中国太保云南分公司

天安财险云南省分公司 开展 2020 年反洗钱专项宣传活动

为认真落实中国人民银行昆明中心支行《关于组织开展 2020 年反洗钱专项宣传活动的通知》要求，切实增强公司员工和社会公众洗钱风险防范意识，天安财险云南省分公司于 2020 年 9 月 25 日至 10 月 25 日在全辖开展了 2020 年反洗钱专项宣传活动。辖内各机构结合自身实际情况，紧贴此次活动宣传主题，多渠道、多角度、多形式地组织开

展了此次反洗钱专项宣传活动，营造了良好的宣传氛围。

专项宣传期间，天安财险云南省分公司丰富宣传方法，通过拍摄以“远离恐怖融资”为主题的宣传小视频以及微信公众号推送反洗钱宣传文案等新媒体形式向大家持续普及反洗钱知识；辖内机构均在营业网点醒目位置张贴了反洗钱宣传海报、摆放了宣传反洗钱的易拉宝

和宣传折页，确保群众能随时取阅反洗钱宣传折页；其中文山、曲靖、普洱等机构在营业网点增加悬挂反洗钱宣传布标，红河、大理、德宏等机构充分利用 LED 屏持续滚动播放“完善制度体系 依法打击洗钱犯罪”“预防洗钱风险 助力金融安全”“保护自己 远离洗钱”等内容；还有部分机构将此次专项宣传工作与“下乡进镇”活动相融合，把宣

传工作深入基层，贴近群众，扩大了此次专项宣传的影响力和辐射面。

金融机构做好反洗钱工作，既是维护国家利益的需要，也是确保自身平稳健康发展的需要。天安财险云南省分公司将始终严格按照监

管要求，切实履行好反洗钱法定义务，并做好做实反洗钱宣传教育工作的常态化，对内“强培训”以不断提高公司员工的责任意识及专业技能、水平，从根本上提升对反洗钱监管要求执行的有效性；对外“广

宣传”以不断增强社会大众对反洗钱法律法规的认知度和违法犯罪活动甄别能力，为维护国家金融秩序稳定贡献自己的力量。

天安财险云南省分公司 王赵荣

中国太保寿险云南分公司 开展 2020 营运技能大比武活动

在业务冲刺、开门红即将开启的关键时期，中国太保寿险云南分公司充分利用新技术平台——智学院、钉钉直播，开展了一场营运技能线上大比武。

为充分营造学习氛围，达到比赛目的，自 10 月 9 日起，每天 18 点至 23 点，公司安排营运条线全员参与线上答题练习，题库主要包括保险基础、营运专业技能知识，共

计 1 万 6 千多题，通过持续的练习，让每位伙伴熟悉知识点，不断学习成长。

比武由个人赛和团队赛组成，个人赛以线上平台答题为主，限定时间内答题得分高者获胜。本着全员参与、团结协作的精神，分别进行了 50 强赛、20 强赛、决赛，最终唐涛（玉溪）、侯洪云（昆明）、蔡东琴（昆明）3 位伙伴获得了营运全明星奖。

团队赛采取视频会议与钉钉直播相结合的方式，由线上平台答题与视频简答组成，经过三轮的激烈竞赛，昆明、楚雄、普洱三家中支荣获了

明星团队奖。

此次大比武让线上比赛更精彩，有亮点。全员参与：每一位伙伴都可以参与，通过比赛达到大练兵的目的；海量题库：通过不断答题，学习掌握营运各专业的基础知识，为个人全方面成长打造坚实基础；形式多样：智学院平台可以提供随机试卷、PK 赛等形式，让比赛更有趣，参与积极性更高；线上互动：决赛采用视频会议与钉钉直播，通过画面的切换，让线上比武节奏紧凑、现场感强烈。

通过此次线上比武，为营运技能大比武的开展积累了经验，真正激发了员工的工作热情。全辖营运条线员工信心十足，为接下来的开门红做好了充分准备！

太保寿险云南分公司



华泰财险云南省分公司 积极开展“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”系列宣传活动

为贯彻落实党的十九大精神和习近平总书记关于金融工作的重要讲话精神，践行“以人民为中心”的发展思想，切实满足人民群众日益增长的金融需求，华泰财险云南省分公司积极组织开展了 2020 年

“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”系列宣传活动。

在宣传月活动期间，华泰财险云南省分公司及下辖七家中支机构、以及 200 多家 EA 门店开展了形式

多样的宣传活动，本次宣传活动采用机构网点日常宣传、信息平台重点宣传，走进社区、走进学校集中宣传相结合的形式开展广泛的宣传教育。

华泰财险云南省分公司及各部



门店机构利用EA门店社区资源优势，深入社区贴近消费者，开展金融知识普及活动。

9月25日云南分公司EA业务二部所辖EA门店利用门店社区活动，积极向社区消费者发放金融知识宣传相关资料约100份，解答消费者相关金融保险知识若干条。

9月17日临沧中支组织公司员工开展“金融知识进社区活动”，向街道群众发放宣传资料约50份。

9月24日楚雄中支组织部分门店员工到楚雄彝海社区开展宣传活动，发放宣传资料约30份。员工们向过往行人，以贴近人民群众金融需求的基础知识入手，宣传普及金融基础概念。

华泰财险云南省分公司与其他银行保险机构积极沟通联系，组织开展了“金融知识进校园活动”活动。

云南分公司员工于9月25日，在云南广播电视学校校门口，向进出学校的师生发放了宣传小册子，向有兴趣的同学进行金融知识宣传。

9月23日临沧中支组织员工到临沧滇西科技师范学院开展“金融知识进校园活动”，发放宣传资料约50份。接受客户咨询，解决客户疑问，向客户普及金融知识。

9月27日，云南分公司与中国

银行、天安财险进入云南省交通职业技术学院呈贡校区，开展面向新生的金融知识讲座。公司员工现场向高校新生发放宣传折页约100份，通过播放短视频等方式，向听课学生普及了反洗钱、防范非法集资、防范校园贷、保护个人征信信息等金融知识，加强了新生的金融知识，提升了新生防范诈骗意识。

通过本次宣传月活动，公司向消费者进一步普及了金融知识，强化了消费者风险意识和防范意识，引导消费者树立了科学合理的消费观念，引导投资者理性投资。营造了“普及金融知识，防范金融风险，共建小康社会”的良好氛围。

华泰财险云南省分公司

用心服务 携手前行

—— 太平财险云南分公司开展“镇雄至果珠火车站至大湾公路” 建筑工程一切险及第三者责任险项目合同培训

2020年9月24日，太平财险云南分公司政府及企业保险部前往镇雄县为“镇雄至果珠火车站至大湾公路”建筑工程一切险及第三者责任险项目投保人——镇雄县镇果公路建设开发投资有限公司开展合同培训。

此次培训主要围绕该项目的工程保险基础知识、保险合同及理赔流程展开，详细解析了保险合同中甲乙双方权利和义务、保险范围、赔偿限额、日常服务以及出险后的理赔流程、理赔服务等，为投保人安全施工防范风险服下“定心丸”。此次培训进一步提高了被保险人对工程保险知识的了解和掌握，进一步增强了其风险管理水平和技能，为出险后获得及时理赔，在最短时间内恢复生产提供有效保障。

用心服务，携手前行。太平财

险云南分公司2020年8月底以主承保人身份承保了云南省昭通市“镇雄至果珠火车站至大湾公路”建筑工程一切险及第三者责任险项目，为其提供保额逾26亿元的风险保障，这是继承保后首次开展的培训，后期分公司还将定期或不定期组织保险与风险管理培训或交流会议，

以进一步增强被保险人财务与保险管理人员、相关施工人员、安全技术人员等的风险管理和防灾防损技能，筑牢隐患排查常抓不懈，安全生产警钟长鸣的防线。

太平财险云南分公司 丁江河



人保健康云南分公司 组织开展规章制度梳理工作

为坚持依法合规经营,确保公司规章制度的制定、修改和废止工作程序化、规范化,提高工作效率,保证工作质量,2020年7月至10月,人保健康云南分公司组织开展规章制度梳理工作。

提高思想认识。规章制度规范管理工作是持续推进公司依法合规经营体系建设,完善内部管理机制,强化合规能力建设的重要内容,是防范从业人员金融违法犯罪的重要举措。是实现公司高质量发展和改革创新的重要基石。

明确责任分工。在总经理室领导下,由党委巡察领导小组办公室/巡察办公室/纪委办公室负责牵头组织实施,各部门指定梳理联系人,按照“谁制定、谁管理”原则,协调配合对各部门自设立之日起至2020年8月31日期间制定并颁发的各类有效规章制度,以及总公司对口的有效规章制度进行全面梳理。

持续梳理落实。一是对规章制度进行摸底、分析和清理,形成完整制度清单;二是对照制度清单,汇集整理规章制度形成资源库,审

定后发布在公司信息公开平台;三是做好规章制度修订、废止、更新管理工作。

规章制度的梳理,进一步健全、强化了云南分公司系统内部管理和运行机制,在提升公司经营管理水平的同时,确保了公司规章制度合法、合规、适当、有效,完善了制度体系建设,实现了资源优化整合。

人保健康云南分公司 袁明曦

转观念 抓机遇 迎挑战

—— 中国大地保险云南分公司举办“千百工程”西南片区第一期培训

10月22日至24日,由大地人才学院主办、大地保险云南分公司承办的西南片区第一期“千百工程”项目《赢在一线》培训在云南昆明开班,来自西南片区6家分公司41名学员参加培训。

开班仪式上,学员们通过视频,观看了公司总裁陈勇给予4级机构负责人的殷切希望和重要嘱托。

培训期间,大地保险云南分公司党委书记、总经理杨荣灿出席本次培训会,并向参训学员作开班分享。杨总首先对西南片区6省分公司学员到云南分公司参加培训表示热烈欢迎。同时杨总从中国大地保险成立17年来的历史沿革,以及4级机构对公司发展起到的至关重要的作用进行分享。

杨总指出:公司的发展离不开4级机构的业务发展支撑,希望参训学员作为4级机构负责人,能够利用科技赋能,顺应时代的发展变

化,转变观念、抓住机遇、迎接挑战。此次培训是企业给予员工思想福利,希望学员们能做到“空杯心态”,以持续饱满的热情投入到3天的学习和讨论中。

本次培训由辽宁分公司营口中心支公司总经理、大地人才学院《赢在一线》课程认证讲师吴敏授课。吴老师从“身临其境、挑战现状、高效沟通、经营团队、卓越管理、创新有为”6大模板的讲解入手,结合自身十多年来的保险从业经历分享,以理论学习与案例分析相结合,为大家带来了干货满满、精彩实用的课程。

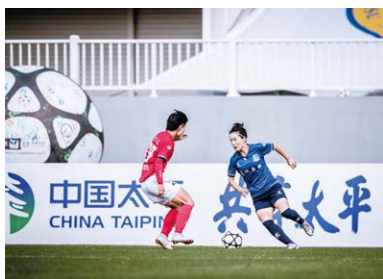
培训过程中,学员们认真听讲、热烈讨论,课堂气氛活跃,思想得到碰撞,获得共鸣。



风好正是扬帆时,不待扬鞭自奋蹄。通过本次培训,各4级机构负责人间得到了充分的沟通,学员们纷纷表示要把3天的学习内容转化为推进机构科学化管理、加快转型升级的新思路、新措施,今后将更加勇于开拓创新、凝聚实干合力,促进各项工作更好落实落地,努力实现4级机构健康稳定的高质量发展。

大地保险云南分公司 熊云青

2020 中国太平中国足球协会 女子超级联赛圆满落幕



10月11日，2020中国太平中国足协女子超级联赛在昆明海埂体育训练基地结束所有比赛的争夺。最终，武汉车都江女足在大决赛中以4比0大胜对手江苏苏宁女足，获得本赛季冠军，江苏苏宁女足获得亚军，上海农商银行女足获得季军。上海外援芭芭拉·班达女足以18粒进球获得本次女超联赛最佳射手称号。

颁奖仪式上，中国足协主席陈戌源与云南省副省长李玛琳一同为武汉车都江女足大颁发了全新设计的冠军奖杯——“耀·绽放”。太平人寿云南分公司党委书记、总经理常志宏女士代表太平集团为季军颁奖。

赛区里，8个从全国各地运来的巨型足球整齐地排列在赛场边，在这里，它们已经见证了两个多月来女超联赛的多场精彩赛事，也与现场和全国电视机前的观众一起见证了2020中国太平中国足球协会女超联赛冠军队的诞生。

作为本赛季冠名赞助商，中国太平全程为比赛保驾护航。2019年12月6日，中国太平携手中国足协在上海举办了冠名赞助发布会暨联赛启动仪式，并向女足职业联赛全体成员赠送了总价值22.16亿保额的保险。

自2019年12月中国太平冠名女超联赛发布以来，太平集团、总、省公司高度重视，以多种方式女超联赛应援宣传，并多次邀请女足队员参加公司活动，实现了多层次

的合作。

中国女足永不言败的精神也鼓舞了每一位太平人，2020年疫情爆发冲击各行各业，正需要我们以百折不挠的毅力坚持高品质的客户服务。士不可以不弘毅，任重而道远，2020赛季虽然结束，但女足精神永远值得我们学习！

2020中国太平中国足球协会女子超级联赛顺利落幕。未来两年，中国太平将继续全力支持女超联赛，支持女足，让“英雄”的精神始终激励我们。

太平人寿云南分公司 曹书林 谭晨



太保产险云南分公司 荣获中国太保产险第二届菁英会车险整体贡献优秀奖

近期，中国太保产险2020年第二届菁英会在陆家嘴职场举行，太



保产险云南分公司红河中支车险销售团队荣获车险整体贡献优秀奖奖项。

太保产险云南分公司红河中支车险销售团队业务增速连续两年超行业，市场份额持续提升，市场排名由第六位提升至第五位；分公司辖内车险规模排名由第七位连续跃升到第四位。车商渠道规模快速提升；团车（商用车）渠道综合成本

控制措施得当；电销渠道形成有效工作方法，增速快，占比提升快；个旧支公司在法人客户、政保业务维护方面表现优秀；建水支公司规模发展快，人均产能高。

红河中支车险销售团队团结一致、克服困难、兢兢业业做好各项基础工作，在确保车险规模不断提升的同时兼顾车险经营效益，较好的完成了分公司下达的车险经营指

标,车险经营稳健向好,在激烈的市场竞争环境中取得了不俗的成绩。

红河中支全体员工将以此为契
机,各项工作再上新台阶。

太保产险云南分公司

星耀大地 创新奋进 —— 中国大地保险云南分公司成功举办第三届明星俱乐部精英论坛

2020年,新冠肺炎疫情在全球肆虐,中国大地保险云南分公司业务发展遇到极大挑战。2020年,我们还共同见证和经历了中国保险行业发展历史上的一次重大车险综合改革,此次改革导致车险保费大幅缩水,为保证2020年全年任务达成,增强销售人员创新力、凝聚力,促进大非车业务持续、有效、充分发展,中国大地保险云南分公司于金秋十月组织召开了第三届明星俱乐部精英论坛。

本次论坛以“星耀大地,创新奋进”为主题,意在凸显销售明星为云南分公司发展壮大做出的突出贡献,同时也将创新、求变、科技的重要发展理念融入其中,希望云南分公司全体员工能够在工作积极转变观念,迎接挑战。

云南分公司党委书记、总经理

杨荣灿全程参与本次论坛,并作重要讲话。杨总首先对全省销售精英参与本次论坛表示热烈欢迎,同时对2020年云南分公司在新冠疫情和车险综合改革双重压力下,取得的骄人成绩,向全省优秀销售精英表示了衷心感谢。

杨荣灿指出:面对车险综合改革带来的发展挑战,我们必须主动求新、求变,转变传统发展观念,努力提升大非车业务规模,改善、优化业务结构,并积极使用新技术、运用新思想、借助新工具,为业务增长提供新动能,也为云南分公司转型提供新方向。最后,杨总预祝云南分公司2020年收官战役取得全面胜利,本次论坛取得圆满成功。

此次精英论坛通过形式多样的活动,将趣味性、娱乐性和实用性巧妙结合,通过闯关获取故事线索

的方式,充分调动销售伙伴参与其中。活动共设置七个闯关点,分别完成每个关卡即可获得对应线索,组成完整的故事链并根据内容出具适合的保险方案,最后分组向全体参会成员进行展示发布。

为保证各组发布内容的正确性和实用性,该环节还邀请云南分公司健康险部副总经理黄艳祥,团体渠道部渠道总监林成,直销/个代渠道部渠道总监郭书含作为点评嘉宾,为各小组设计的保险方案提供点评意见和建议,也借此机会向全省销售精英普及大非车业务知识及展业技巧。

论坛结束后,各参会人员均表示此次论坛活动设置新颖,并兼顾了趣味性、实用性和创新性,在寓教于乐的氛围中,即放松了心情,也学习了知识,是一次难得的学习



机会。本次论坛获得了明星会员的一致好评，也得到云南分公司党委

总经理室的高度重视。

中国大地保险云南分公司 刘璨

高速出行 华安守护 —— 华安保险云南分公司开展客户服务节活动



华安保险自成立以来，一直秉承着“以人为本”的服务管理模式，人性化的服务始终让客户倍感温暖。为了解客户需求，提升客户对公司服务的体验，华安保险云南分公司于10月1日在昆石高速阳宗服务区，开展首届“高速出行 华安守护”客户节活动。

活动当天，华安保险的工作人员在现场为客户提供免费道路救援、免费饮料和零食，以及引导客户现场进行快处快赔等服务，为高速上过往的车主提供简便、快捷的服务，增进了与客户的交流与沟通，活动获得广大车主的好评。

华安保险云南分公司 李路茜

人保健康云南分公司 组织开展建司15周年庆户外拓展活动

为回顾公司发展历程、提振干部员工工作信心和热情，激发公司高质量发展的强大精神动力，进一步加强公司员工团队合作，提升团队凝聚力，增进信任感、归属感、责任感，营造健康向上的公司文化氛围，10月10日，人保健康云南分公司组织全体员工开展了“铸造优秀团队，共创企业辉煌”建司15周年庆户外拓展活动。

本次拓展活动在风景怡人的呈贡一丘田进行。参加人员被随机分为四队，通过集体讨论，确定各自的队名、队长和口号。设置了“奔跑吧团队”、“开心碰碰球”、“齐心协力”、“求同存异”、“一路走来”、“我们都是最棒的”六个项目。大家充分发挥团队协作精神，全力以赴，互相帮助，认真完成每一个轮次的比赛，深刻体会到团队的力量及相互协作的重要性。每轮项目结束后，大家在一起互相探讨、

争相发言，分享亲身体验的过程和成功的喜悦，尤其是学会了如何去求同存异、如何齐心协力去释放自己的正能量帮助团队获胜。

特别是“一路走来”项目活动中，大家集思广益，罗列了分公司建司以来的12件大事，在一张有12个洞的画布上，在保证高尔夫球不掉进洞的前提下，通过大家的齐心协力让高尔夫球依次走过1到12数字，每经过一个点，小队队员共同念出大事记，让队员在活动中感受分公司的发展历程，不仅有老员工们艰苦创业的青葱岁月，也有新员工不断注入的朝气蓬勃，增强了全体员工的归属感和集体荣誉感。

伴随着紧张、团结、奋进的活动氛围，近一天户外拓展活动圆满结束。本次活动，增进了

各部门各位同事之间的相互了解和相互交流，让员工们感受了运动带来的快乐，在欢声笑语中释放了平时紧张的工作压力，营造了团结协作的工作氛围；同时，进一步提升了团队协作精神和凝聚力，坚定了云南分公司不断开拓创新、积极进取、挑战自我的决心，为云南分公司建司15年献礼，为做有温度的人民保险贡献力量。

人保健康云南分公司 袁明曦



点赞 保险 INSURANCE

2020年中秋 十一双节期间人保财险 设立38个“心服务”站竭诚为客户服务

10月1日至8日，人保财险云南省分公司在德宏出现疫情后不久，仍坚持举办“人民保险心服务，温暖伴您国庆游”活动，让客户“堵车不堵心、行车不操心、事故不费心、服务更暖心、双节放心玩”，为假期出行的朋友送上了人保的一份暖心问候，为途经的客户提供最周到、最贴心的专项服务。

受德宏瑞丽疫情影响，本次心服务站活动仅有昆明、玉溪、版纳、大理、红河、文山6家分公司同时得到了交管部门和卫生部门的许可举办，较往年有较大的差距，部分得到许可的分公司在举办时间及举办站点上仍受到了诸多限制，在云南整体加强疫情防控的大背景下，让人保温暖更显得弥足珍贵。

期间，人保财险云南省分公司全辖各分支公司机构协同公安交通

管理部门，在重点地区高速公路出入口、大型高速公路服务区、交警检查站、交警执法站等区域，搭建了38个中国人保“暖心服务站”，其中交警进驻的有23个，工作人员向所有客户包括非人保客户提供了保险理赔指引、咨询、协助报案、线路导航等服务及相应理赔服务。同时，还提供矿泉水、玻璃水、防冻液、机油等便民应急物资，以及口罩、消毒湿巾、消毒液等防疫物资，积极协助相关部门做好疫情防控宣传工作。许多年轻人看到心服务站可以提供保险咨询服务，非常感兴趣，纷纷主动扫码关注“云南人保公众号”，了解保险及车辆行驶相关小技巧。

几天来，“心服务”站工作人员冒着疫情防控的危险，放弃休息时间，日夜坚守在工作岗位上，奋战在高速路口边，车流密集处，客户需要的地方。一顶红帐篷，两张木桌子，几个简易的凳子，就是他们办公场所，风吹日晒，没有热腾腾的饭菜，只有过往的车辆，但他们无怨无悔，用真诚、热心、周到的服务，为假日出行的客户保驾护航，较好的践行了“做有温度的人民



保险”的庄严承诺。

通过“人民保险心服务、温暖伴您国庆游”系列服务的推出，从点滴入手，尽最大努力，解决客户旅途中的困难，让“心服务”真正落到实处，也让客户切实的感受到了人保的温暖与关爱。此次活动共服务客户1405人次，理赔案件717件，投入理赔人员226人，为115张车提供免费检测，向参与抗疫行动的社区工作者、相关工作人员以及志愿者赠送265个口罩，90件矿泉水，50把雨伞。此举得到了当地政府、公安、人民群众的一致好评。

“让服务有温度，让理赔更简单”是人保心服务品牌不变的主题。在今后的工作中，人保财险云南省分公司将切实践行“人民保险，服务人民”的初心使命，以优质、高效、便捷的暖心服务，让人民群众切身感受到有温度的人民保险。

人保财险云南省分公司 麻文东



太保产险云南分公司 第五届车险理赔“中秋国庆”假日服务活动完美收官

在中秋国庆双节同庆之际，为了确保广大车主安全出行，树立“爱心时刻相随、服务一路相伴”的假

日服务形象，在太保产险云南分公司党委总经理室领导下，太保产险云南分公司车意险理赔部积极开展

第五届“中秋国庆齐欢聚、太保暖心伴出行”车险理赔服务活动。

此次活动理赔与业务联动，在



全省 16 个州市主要高速公路出入口、服务区、旅游热门景点设立现场服务点, 384 人次参与到活动中, 为出行车主提供爱心水、小食品、口罩、车险介绍、理赔咨询等, 暖心服务客户 1638 人次, 现场赔付案

件 1775 件, 并积极开展免费检测、搭电换胎、事故指引、困境救援等公路侠服务。

同时, 还特别推出“太·AI”智能定损, 通过人工智能识别模型, 准确捕捉车辆的受损部位, 自动判断损失程度, 快速调取理赔数据, 输出维修方案和定损金额, 真正做到“秒级定损、分级赔付”, 智能定损体验 35 次。

假期结束, 太保假日服务永不落幕。全体理赔人员将坚定信念, 用责任与担当

展现太保蓝的蓬勃力量, 用优秀的车险理赔服务, 提升公司综改后的竞争力, 助力公司经营发展!

太保产险云南分公司



喜迎中秋国庆贺佳节 太平情系群众送温暖

在 2020 年中秋、国庆佳节到来之际, 太平财险云南分公司党委情系贫困家庭, 组织全辖各机构党支部积极联动党建共建单位开展中秋国庆双节走访慰问困难党员、群众

活动, 传递太平的温暖与爱心。

一声问候, 两句细语。慰问过程中, 太平财险云南分公司全辖各支部的党员同志们与当地辖区内的困难党员、群众进行亲切交谈, 详细了解他们近期生活情况、身体状况和存在的困难, 鼓励他们保持积极乐观的生活态度。交流谈心中, 党员同志们还聆听了老一辈党员同志亲身经历的革命与心路历程, 被他们的初心深深感动。如今祖国的繁荣昌盛离不开老一辈共产党员同志的无私

奉献。10 月 1 日是中华人民共和国成立 71 周年纪念日, 同时又是阖家团圆的中秋节, 大家都祝福祖国永远繁荣富强, 相互祝福中秋佳节快乐。

随后, 各支部分别对辖区内的困难党员、群众进行了爱心对接, 为他们送去大米、食用油、月饼等节日慰问品和祝福, 让他们切切实实感受到党、政府与太平财险等社会大家庭的温暖和关怀, 度过一个温馨而快乐的中秋、国庆佳节。

太平财险云南分公司 丁江河



“PICC”快速应对 云南维西县 7 人失踪重大车险事故

2020 年 10 月 4 号 14 时 43 分许, 人保财险维西支公司理赔查勘员接到报案, 报案人称某车辆在迪庆州维西县巴迪乡洛义村附近坠入澜沧江中, 驾驶员及随车 6 名乘客共计 7 人失踪。人保财险维西支公司理

赔人员随即赶往事故现场进行勘查并及时了解事故情况。

经核实, 该车辆在人保财险大理支公司投保, 车损险保额 26.7 万元, 车上人员每座保额 20 万元。车上共有 7 人, 其中, 2 名成年人, 5 名学生,

初步估计损失金额 166.7 万元。

因事故较大, 人保财险维西支公司立即向人保财险迪庆州分公司汇报, 迪庆州分公司党委、总经理室高度重视, 立即启动重大保险事故应急预案, 要求分公司理赔中心、

车险及非车险产品部门及维西支公司以强烈的社会责任感和对人民生命财产高度负责的态度，主动协助救援、协查车辆及人员投保情况，待救援结束后确保第一时间完成理赔工作。

10月5日，人保财险迪庆州分公司理赔中心主任及维西支公司经理赶赴现场，了解救援情况。



10月13日至15日，人保财险迪庆州分公司理赔部、维西支公司工作人员陪同大理市公司相关人员再次前往案发地对事故情况进行了跟进了解。公司一行人前往维西县交警部门对案件进度进行了解，交警部门表示：截止目前，事故车辆已打捞上岸，随车打捞上来的5人均已全部死亡，仍有两人未搜寻到，事故排除驾驶员酒驾及吸毒后驾驶，事故真正原因仍需进一步取证调查。随后，公司一行人员再次到现场进行勘查。

期间，人保财险员工自发捐款购买慰问品，对逝者家属进行了慰问。



公司及公司员工的行为，在掌握理赔案件情况的同时，也为客户家属传递了“人保温度”，充分践行了“人民保险，服务人民”的初心与使命。

人保财险迪庆分公司
李杰堂 吴刘远

“PICC”为边境防疫人员提供保险保障

9月24日，人保财险麻栗坡支公司成功签单麻栗坡县人民政府扶贫救助保险，保费收入25万元，为全县参加边境疫情防控工作的卡点执勤人员提供保险保障。

该保险由麻栗坡县人民政府通过财政全额保障的形式，为全县参加边境疫情防控工作的卡点执勤人员统一购买，主要保障内容为意外身故、残疾给付，意外医疗费用补

偿和每次事故门、急诊限额等方面。

麻栗坡县有11个乡镇2个农场，其中，有8个乡镇2个农场涉及边境线，县政府将边境疫情防控作为当前首要政治任务。期间，麻栗坡支公司积极主动与当地政府、疫情防控指挥部沟通联系，陪同县长王树钟深入乡镇卡点走访调研，实地了解情况，为防控一线执勤工作人员定制保险方案，通过保险对接，

为他们保驾护航。

人保财险麻栗坡支公司表示，将持续关注疫情发展情况，保持和政府及相关部门的沟通，积极响应政府要求，彰显国企担当；并积极参与政府组织的各项志愿服务工作，勇担社会责任，发挥保险保障功能，为打赢这场“战役”尽绵薄之力。

人保财险麻栗坡支公司 马丽

人保财险为香格里拉游客上保险

9月28日，人保财险德钦支公司与县文化和旅游局签订了《德钦县游客安全政府救助保险》合同，该项目由政府投保，为不具有德钦县户籍、且不具有德钦县所辖行政区域内暂住、常住资格证明的流动人口（游客）提供意外身故、高原反应导致的身故及救援费用等保险保障，保费合计10万元，累计保额200万元。

9月17日，德钦县人民政府刘常副县长在全县旅游安全工作会议上指出，旅游安全工作不仅要做好事故的防范工作，还必须通过引入保险完善游客安全事故的善后处理机制，树立德钦梅里雪山旅游的品牌形象。会后，人保财险迪庆州分公司和德钦支公司积极响应德钦县政府保险需求，及时制定《德钦县游客安全政府救助保险方案》建议

书，通过与德钦县文化和旅游局领导的反复沟通协商，最终确定了保险方案。

该项目的落地为助力德钦旅游市场秩序整治，补齐旅游供给短板，提升管理服务水平，保障旅客安全，打造旅游品牌新形象，构建旅游救援体系发挥了积极的作用。

人保财险德钦支公司 夏学雷

泰康人寿云南分公司 2020 年最大赔案近日结案

10月21日，泰康人寿云南分公司200万元的身故赔案顺利结案，这是云南分公司2020年迄今为止的最大理赔案件。

2020年1月1日，P先生投保泰康人寿《全能保A款(2018)两全》保险，基础保额20万元，保费2660元。2020年5月1日，P先生因自

驾私家车发生车祸身故。在其家提出理赔申请后，经审核，符合保险责任，属条款约定自驾车身故10倍赔付给付标准，理赔金额200万元。

据悉，泰康人寿《全能保A款(2018)两全》保险是一款涵盖重疾及意外保障的保险产品，上市以来深受客户青睐。

200万元的赔付虽然不能挽回P先生的生命，但对于其家人来说是一个极大的安慰，它保障了其家人的未来生活。

关爱生命，尊重生命，不论疾病还是意外，泰康人寿为你保驾护航。

泰康人寿云南分公司

客户不幸触电意外身故 平安人寿120万身故理赔款守护家人度过难关

2020年9月15日，平安人寿云南分公司快速完成一笔120万的身故理赔，专业高效、主动暖心的理赔服务为不幸失去家中顶梁柱的家庭快速兑现理赔承诺，让事故者W先生用另一种方式继续守护家人，延续未尽的爱与责任。

家中顶梁柱，居安思危投保安心百分百

W先生，46岁，多年前与妻子离婚，独自抚养三个未成年的女儿，考虑上有年迈的双亲，W先生自知身为家中顶梁柱，自己肩负着一家重担，遂在2019年9月在平安人寿投保了安心百分百尊保险产品组合，

其中安心百分百尊1份，定期意外20万，定期两全20万，意外医疗A5万，保费共计4418元，身故受益人：法定。

意外突袭，平安人寿快速响应
2020年6月，W先生在工作中不慎触电身故，看着早上才告别出门这还不到中午就阴阳相隔的W先生，W先生的一家老小忍不住的抱头痛哭，在处理W先生后事时，W先生家人发现锁于柜中的保险保单，按照保单上的理赔服务指南，W先生家人通过95511进行了报案。

接报案信息后，平安人寿高度关注并立即介入核实事故经过，公

司工作人员第一时间到事故发生地，走访公安局及其他相关人员，由于W先生的身故受益人是法定，工作人员主动协助陪同W先生家人至村委会、派出所等地开具相关证明。

8月底，W先生一家人在代理人的陪同下，来到中支柜面提交理赔资料，经公司审核，W先生事故属实，符合条款约定保险责任，仅在16个工作日内便做出赔付120万元的理赔决定。

120万高额的意外理赔款，守护家人继续前行，度过难关。

平安人寿云南分公司 张竹

一天就完成50万理赔 客户要为家人加保 —— 太平人寿高效贴心理赔服务获客户点赞

9月27日，太平人寿昆明中支客户何先生在1日内成功获赔50万元重疾理赔款。

何先生于2018年4月25日投保太平人寿的太平福禄康瑞终身重

大疾病保险，保额50万元。

2020年9月27日，太平人寿昆明中支理赔人员接到何先生的报案电话，称自己因肺癌进行住院治疗，目前已出院在家休养。接到报案信

息后，理赔调查人员第一时间核实客户保单信息，在得知客户身体尚在恢复期，不便到公司申请理赔，调查人员主动提出上门帮客户办理理赔手续。



当天下午，理赔调查人员就来到何先生家中，首先询问了客户病情，并给予客户后期恢复治疗的建议，随后帮何先生整理理赔资料。

何先生收到理赔款后，对太平人寿的理赔服务表示非常满意和感谢，同时对后续治疗充满了信心，感谢太平人寿为自己解决了后顾之忧，

在收齐资料后，于9月28日通过公司的快速理赔通道将何先生理赔资料提交公司审核。

经审核，何先生的理赔申请符合合同条款内容，仅仅用了一天时间就赔付何先生重疾保险金50万元。

并称自己身体原因已经买不了保险了，但是一定要帮家人在太平人寿加保。

随着社会的发展，太平人寿的理赔服务也在加速提升服务水平，充分体现着“第一客户”的服务理念，急客户之所急，想客户之所想，客户的满意就是对公司服务最好的肯定。

太平人寿云南分公司 李虎

一份保险 是对家庭的一种责任 —— 中国人寿信守承诺客户感激送锦旗



2019年11月15日何先生投保了中国人寿“爱家宝”意外险，年缴保险费365元。

天有不测风云，2020年8月13日何先生因意外不幸去世。中国人寿丽江分公司收到报案后，第一时

间组织理赔专员对客户家属进行慰问，并赶赴事发地进行勘察取证，收集相关资料。

经中国人寿丽江分公司多方面调查、核实，此事故符合保险合同约定，公司信守承诺，于10月26日，在永胜县仁和镇举行了现场理赔会，将25万元的理赔款赔付给保险合同受益人。何先生家属在收到理赔款时，感激万分，送上了“风险无情，国寿有爱”的锦旗。

现场理赔会上，仁和村委会相关负责人对活动表示高度支持，希望中国人寿一如既往做好保险宣传

活动，让更多的人民群众了解保险知识，提高风险意识，努力降低意外事故带来的损失。

中国人寿丽江分公司相关负责人表示，中国人寿是一家重信誉、守承诺的公司，诚信、专业的理赔服务不仅给客户家庭送去温暖，同时也将帮助投保家庭减轻经济负担。希望广大客户能够关注保险、运用保险化解风险。

中国人寿丽江分公司

太平财险云南分公司查勘员 第一时间奔赴现场解决客户燃眉之急

国庆中秋双节假期，祖国各地洋溢着欢乐的气氛，太平财险云南分公司的查勘员们值守各地守护安全，为外出的人们全力做好服务保障工作。

“喂，您好，太平财险云南分公司吗？我的车辆撞到了一名骑电动车的小孩，您们能过来帮忙处理

一下吗？我不知道怎么办了？”10月1日凌晨3点多，刚处理完上一个案件的查勘员小尹接到客户施女士的报案电话。第一次开车发生事故，电话里施女士的情绪充满了紧张与害怕。查勘员小尹电话中一边安抚着客户施女士的情绪，询问受伤小孩情况，一边指导客户拨打交

警电话，并在半个小时内赶到了事故现场，协同交警了解案件发生情况，询问小孩的身体状况，帮助联系小孩家人，指导客户积极配合小孩做全身检查。所幸医院对小孩全身检查后，小孩受伤不严重，只是双方车辆在右急转弯碰撞中出现了损坏情况，在查勘员小尹的协调

下,事故车辆被送至4S店与维修厂修理;家长在小孩全身检查无大碍后,心平气和地接受了人伤调解的结果。急客户所急,为客户服务,太平查勘员小尹的专业指导得到了客户施女士的认可。

无独有偶,10月7日晚22点多,查勘员小冯同样接到了一起小汽车撞到电动车的交通案件,接到报案后,查勘员小冯在15分钟内赶到了事故现场,了解核实案件情况,指导客户将伤者送至就近的医院进行

治疗,帮助客户进行汽车维修定损。后续到医院看望慰问伤者,积极协调双方矛盾,在交警开具事故责任认定书后,按照小额人伤案件启动快速快赔,在一周内将赔付款打到了客户手中,得到了客户的赞赏。

这样的案件在节假日期间常常发生,接到报案,无论多晚,总是第一时间迅速赶赴现场,解决客户的燃眉之急,这是太平财险云南分公司查勘员们的一个缩影。有的查勘员牺牲假期时间,穿梭于城市道

路间,为来来往往的车流、行人保驾护航;有的查勘员奔波在大山乡村间,为企业工程财险开展风险查勘理赔工作。

快!这是太平财险云南分公司查勘员第一时间赶赴现场给客户留下的重要印象,为公司在市场上赢得良好的口碑奠定了基础。

太平财险云南分公司 丁江河

争做有温度的人保人



10月13日,人保财险武定支公司理赔分部查勘员李景旭和黄雷在查勘的路途中,遇到摩托车碰撞路边停放的拖拉机造成摩托车驾驶人受伤的事故。

李景旭同志凭着职业敏感快速停下查勘车,主动向前询问得知,摩托车驾驶人因受对向来车惊吓而导致与同向路边停放的拖拉机发生

碰撞,摩托车仅在其它主体承保了交强险。拖拉机未受损,摩托车摔翻在道路中间,摩托车驾驶人在碰撞中造成小腿骨折及全身多部位擦伤。

询问清楚后,李景旭同志及时为伤者报了交警,同时拨打了120急救电话,与伤者家人取得了联系。对现场进行了拍照,并将现场照片通过微信上传给武定县交通事故快处快赔工作群的民警。之后李景旭和黄雷两人一起将摔倒在道路中间的摩托车扶起来推在道路边上,又号召现场的其他驾驶人共同将伤者搀扶到道路边休息,等候120急救车。

人保财险查勘员的所作所为,在事故当事人得到帮助同时,也及

时解除了道路的堵塞,受到了当事人及现场其他人的高度赞扬,纷纷点赞人保查勘小哥的优质服务,并对查勘员说,人保的服务真是暖到心窝里了……

在平时的工作中,人保查勘员对道路交通事故的帮助做的很多,出险车辆不论在谁家承保,只要遇到他们都会下车询问情况,给予当事人提供必要的帮助。在树立公司形象的同时,也体现了“温暖工程”客户服务的精神宗旨。

在今后的工作中,人保的查勘小哥会把服务做得更好,争做有温度的人保人。

人保财险武定支公司 宋春贵

中国人寿保山分公司 及时兑现患者健康保险金

10月20日下午,中国人寿保山分公司和保山市、隆阳区妇联的相关人员,到保山市人民医院看望慰问女性健康保险获赔患者石女士,并为她送去了8万元的保险理赔金和慰问品。

在医院慰问现场,中国人寿保山分公司总经理吴加玉、保山市妇联主席朱光亮与隆阳区瓦马乡的石女士交谈,详细询问了她的身体状况和生活情况,鼓励她树立信心,积极治疗,乐观生活,早日战胜病魔。

石女士拉着朱光亮的手,动情地说:“感谢党,感谢政府,感谢中国人寿和妇联娘家人的关心和贴心服务。今年我有幸在村妇联的倡导下,购买了这份女性健康保险,在关键时刻为我解决了患病后经济上的大难



题。以前以为保险不太可靠，没想到这次6月份买的保险，8月份确诊乳腺癌，10月份就顺利拿到了赔偿金，大大缓解了我的治疗经济压力，让我能够安心治病。”

关爱女性健康保险，是中国人寿专门为女性群体量身定制的一款保险保障方案，是一项政保合作的

公益事业，目的就是促进党和政府关爱女性的系列政策的有效落实。近三年来，为关爱女性健康，中国人寿保山分公司携手保山市妇联，在全市开展了关爱女性健康系列活动。充分利用互联网、微信公众号等，把关爱女性健康保险宣传到千家万户，提高妇女群众对“两癌”风险防范意识及参保意识。截至9月30日，2020年度全市共有31704名妇女参保，其中参保的建档立卡贫困户妇女有3506人，为建档立卡贫困户妇女每人减免保费20元，累计减免7.012万元。共计处理女性健康保险理赔88人次，

理赔金额176.8万元。

保山市妇联副主席杨子芹、中国人寿保山分公司总经理助理赵斌、保山市隆阳区妇联主席段梦妹，参加了慰问和理赔金兑现活动。

中国人寿保山分公司 杨亚明



奉献新时代 致敬劳动者

——新华保险云南分公司全省各机构开展关爱环卫工人活动

10月中旬以来，新华保险志愿者联盟云南分部的志愿者们积极行动，践行公益，开展了丰富多彩的活动，为环卫工人送去关爱和祝福。

曲靖中支

10月22日上午，曲靖中支联合曲靖建宁街道，开展了主题为“奉献新时代·致敬劳动者”的慰问活动，志愿者们为社区的环卫工人送上了精心准备的保温杯、按摩捶，希望环卫工人们在寒冷的冬天能喝上一杯热水，工作累了能用按摩捶舒缓疲劳。

曲靖中支还特别建立了“爱心驿站”，让更多环卫工人有个“夏天避暑、冬天暖暖手、累了歇歇脚、渴了喝杯水”的“暖心窝”，传递城市温度不停歇。

大理中支

10月23日上午，大理中支的党员代表和志愿者们冒着寒风为大理经济开发区的环卫工人们送上红糖大枣生姜茶，一个个灌满姜茶的保温壶代表着一份份关爱，传递到

每一位环卫工人的手中，暖在他们心中。

楚雄中支

10月23日下午，楚雄中支党员代表和志愿者们开展了走访慰问活动，为永安社区的环卫工人送上牛奶、方便面等食品。

同时，楚雄中支在一楼服务大厅设置了“爱心驿站”，为环卫工人们无偿提供热水和休息场所。每个环卫工人脸上洋溢着喜悦与感动，

他们表示，“感受到了社会对环卫工人群体的关心和爱护，今后工作会更有干劲。”

红河中支

10月26日，红河中支党支部联合志愿者开展了关爱环卫工人活动，为辛勤劳动的环卫工人们送上爱心礼品。

新华人寿云南分公司



中国太保寿险云南分公司 开展 2020 年“敬老月”活动



2020 年 10 月是全国第 11 个“敬老月”，为传承中华民族孝老爱亲传统美德，大力营造养老孝老敬老的社会氛围，中国太保寿险云南分公司积极贯彻落实云南银保监局“敬老月”活动相关要求，在全辖组织

开展主题为“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会”的“敬老月”活动。

本次活动，云南分公司及辖内机构紧扣活动主题，结合自身行业特点，开展了形式多样的敬老活动。

云南分公司团体业务部走进合作单位，为企业退休人员举办“金融保险知识”专题讲座，提升老年群体自身防范金融风险的意识；政保合作部走进昆明市老年人公寓，走访慰问老年人，了解老年人群体基本生活、医疗保障、长期照护等方面面临的困难和问题，为后续向

老年人提供差异化风险服务奠定基础。

此外，云南分公司利用自身行业 and 网点优势，在辖内客户服务大厅，走进老年客户群体，立足于金融产品消费的风险识别，详细讲述非法集资的特征和防范，为老人普及了防范非法集资的知识，建立正确的金融意识，遏制非法集资发生，营造敬老、爱老的氛围。让老有所养、老有所依、老有所为、老有所乐的和谐氛围深入人心。

中国太保寿险云南分公司

弘扬敬老传统 共建和谐社会

—— 太平财险云南分公司开展形式多样的敬老活动

2020 年 10 月是全国第 11 个“敬老月”，为弘扬中华民族孝老爱亲传统美德，切实增强广大老年人的获得感、幸福感、安全感。太平财险云南分公司及各机构结合 10 月主题党日活动，积极开展形式多样的敬老、爱老、助老活动。

深入走访慰问困难老人，金晖助老开展志愿帮扶

太平财险云南分公司依托党建联盟结对共建机制，积极动员组织全辖各党支部广泛开展走访慰问老年人，重点对残疾、失能、高龄、独居、空巢、计划生育特殊家庭老年人进行了走访慰问。慰问中，太平财险云南分公司全辖各支部的党员同志们与当地社区内的老人们进行交谈，详细了解了他们的近期生活情况、身体状况和存在的困难，鼓励他们保持积极乐观的生活态度，并对老人们进行了爱心对接，为他

们送去大米、食用油、牛奶等慰问品，让他们切切实实感受到党、政府与太平财险等社会大家庭的温暖，帮助他们巩固脱贫成果，确保与全国人民一道进入小康社会。

分公司第三党支部到席子营社区看望因病卧床的困难老人。据了解，老人前不久因中风导致下半身瘫痪，身体长期无法得到伸展和运动，目前只能卧床休养。

大理中支党支部慰问贫困户于老一家，据了解于老今年 70 岁，左眼残疾，一人与一个智障兄弟和小儿子一家生活，生活较为困难。

城北支公司党支部对社区内残疾困难户开展慰问活动，据了解老人无固定收入来源，生活拮据，且车祸至残无左腿，行走不便。

普洱联合党支部慰问普洱市北郊社区贫困老党员同志，并送上大米、食用油等慰问品。



文山中支党支部党员和积极分子联合卧龙社区工作人员慰问社区老人。

昭通中支党支部深入社区对两位困难老人开展慰问及志愿帮扶活动，据了解两位老人今年已经 90 岁高龄，生活较为困难，慰问后党员同志们积极帮助老人打扫了卫生。昭通中支党支部还与双院子社区共建单位联合开展爱国卫生志愿帮扶活动，积极为社区内第八村民小组打扫卫生。

组织看望抗美援朝老兵，共话

军民鱼水一家情

10月25日是抗美援朝七十周年纪念日，70年过去，硝烟早已散尽，但我们永远不能忘却的是那群永远站在第一战线保家卫国的勇士。为纪念中国人民志愿军抗美援朝出国作战70周年，彰显我国不畏强敌、维护世界和平、构建人类命运共同体的坚定决心和信心。太平财险云南分公司党委积极组织各党支部看望抗美援朝老兵，听取老兵讲述当年奋勇抗敌的英雄事迹与革命心路历程，衷心感谢他们为中国革命和建设事业作出的贡献。同时组织各党支部开展红色观影活动，学习老兵抗美援朝的英勇事迹。

在敬老月期间，城西支公司党支部组织党员联合社区党委慰问社区抗美援朝老兵，聆听老党员讲述抗美援朝的事迹。

分公司第一党支部组织党员同志集体观看《为了和平》大型纪录片第一集《正义担当》，通过了解历史，感受和致敬伟大抗美援朝精神。

分公司第三党支部组织党员观看《纪念中国人民志愿军抗美援朝出国作战70周年大会》直播，向英雄致敬。

曲靖中支组织全体党员入党积极分子观看抗美援朝爱国电影《上甘岭》，纪念抗美援朝

启动实施“智慧助老”，努力

消除老人“数字鸿沟”

分公司启动“智慧助老”行动，努力消除老年人面临的“数字鸿沟”，切实保障信息时代老年人的合法权益。针对老年人“不会用、不敢用、不想用、不能用”智能手机的问题，在服务大厅保留人工服务，满足不会使用智能手机老年人正常的服务需求，并在服务台放置老花镜、宣传手册提供老年人使用。

积极参与人口普查工作，提升老年人预防诈骗意识

公司协助党建共建社区积极参与第七次全国人口普查工作，走进居民小区，对小区内的每幢居民楼逐层逐户进行精准登记。在登记的同时向社区居民们宣讲人口普查的相关知识，特别针对老年人普及老年健康政策，并大力宣传防范金融诈骗的知识，积极开展老年人法治宣传教育，帮助老年人掌握防骗知识和技能，提升和增强老年人防范金融诈骗和金融违法犯罪意识，营造依法保障老年人合法权益的社会氛围。

分公司第三党支部党员同志们



作为志愿者跟随普查员一起入户开展人口普查工作。本次活动，太平志愿者共计协助社区普查员完成了350户居民的普查。

本次“敬老月”活动通过开展走访慰问、公益志愿服务、等系列活动，为老年人办实事、做好事、献爱心，大力弘扬了“孝老爱亲”的中华民族优秀传统文化美德，营造了尊敬老人、关爱老人、赡养老人的良好氛围，不断增强广大老年人的获得感、成就感、幸福感，促进了老龄工作和老龄事业的健康发展。

今后，太平财险云南分公司将继续积极开展党建联盟共建活动与志愿者服务活动，组织全辖太平家人进社区、进农村，开展关爱空巢老人、伤残人士等，切实弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会。

太平财险云南分公司

弘扬养老孝老敬老传统 共建共享老年友好社会

——新华保险云南分公司组织开展“敬老月”活动



为弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会，新华保险云南分公司积极响应云南银保监局、云南省老龄工作委员会号召，在全省发起“敬老月”活动。

10月22日下午，新华保险云南分公司机关党支部党员代表、新华人寿保险公益基金会志愿者联盟云南分部的志愿者们，一同前往昆明市五华吉平敬老院，为老年人们送去温暖和关怀。

吉平敬老院位于昆明市五华区小菜园立交桥附近，院内目前共护理

78 名老人。

到达敬老院后，云南分公司志愿者为老人们送上大米、食用油、鸡蛋、麦片、芝麻糊等食品。

随后，志愿者们向老年群体进行金融知识普及，帮助老年人掌握金融防骗知识，增强老年人防范金

融违法犯罪风险意识。

本次走访慰问活动不仅为晚年孤寂的老人们送去了爱心和关怀，增强了老年人的获得感、幸福感、安全感，也提升了志愿者们的服务意识、奉献意识、团体意识，更加坚定了志愿者们奉献爱心、服务社

会的信念。

云南全省各机构也纷纷结合自身实际，开展了丰富多彩的爱老敬老活动。

新华保险云南分公司

孝老敬老 共建共享 —— 阳光人寿云南分公司开展敬老月送温暖活动

2020 年 10 月是我国的第 11 个敬老月，为弘扬养老孝老敬老的传统美德，共建共享老年友好社会，10 月 23 日，阳光人寿云南分公司在重阳节来临前夕，开展了主题为“孝老敬老 共建共享”敬老月活动，组织志愿者进入昆明市栗树头社区，

为老人送去温暖。

活动当天，4 名志愿者代表分公司为 10 位老人送去了米、油、面等生活物资以及真挚的节日祝福，并针对老年人受骗现象，设计了生动有趣的防诈骗知识小讲堂，以观看视频、聊天的方式帮助老年人识别犯罪分子的诈骗手段，解答他们在生活中遇到的相关问题，提醒老年人养成健康的生活习惯，用实际行动表达对他们的关爱之情。

当得知社区有几位老人行动不便无法参加活动时，阳光志愿者一行立即前往老人家中探望，送去

爱心物资。年过九旬的张爷爷是一位独居老人，对阳光志愿者的到来感到非常高兴，热情地拉着志愿者的手聊起家常，离别时连连感谢、依依不舍，让志愿者们深深感受到陪伴与关爱对老年人的重要，更加深刻理解了敬老月活动的意义。

本次活动为重阳节营造了尊老敬老、爱老助老的节日气氛，传承了敬老爱老的中华民族传统美德。活动结束后，公司员工纷纷利用周末陪伴家中长辈，让老人感受到快乐与幸福，进一步感染周围的人及家庭，助推形成尊老、敬老、爱老、助老的社会环境。

阳光人寿云南分公司



天安财险云南省分公司 组织开展“爱老敬老”主题活动

2020 年是全国开展“敬老月”活动的第 11 个年头，为认真贯彻落实党的十九大和十九届二中、三中全会精神，以及习近平总书记关于老龄工作系列重要论述精神，着力弘扬中华民族孝老爱亲传统美德，解决老年人最关心最直接最现实的问题，切实增强广大老年人的获得感、幸福感、安全感。天安财险云南省分公司按照《云南银保监

局办公室关于开展 2020 年云南银行业和保险业“敬老月”活动的通知》要求，高度重视，积极统筹，围绕“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会”主题，结合公司实际，组织开展走进社区入户，慰问困难老人、宣传防范金融风险

意识等系列活动。



活动期间，天安财险云南省分公司辖内有33家机构按照分公司的统一部署，积极联系所属社区，开展敬老孝老主题活动。活动期间共计慰问171位老人，切切实实将关怀送到困难老人家中，并与困难老人进行亲切交谈，了解了他们在生活中遇到的实际困难，以为老年人

办实事、解难事、做好事为出发点开展活动。本次敬老月宣传活动得到了各机构辖区居委会及民众的好评，让辖区老年人深切感受到了公司对他们的关怀。

天安财险云南省分公司及辖内各机构通过“敬老月”活动，在机构所属辖区内营造了尊老、敬老、

爱老、助老、养老的良好社会氛围，更让员工们增加了养老孝老敬老的意识。今后，天安财险将继续通过形式多样的关爱活动，把爱心传递到云南更多的地方，真正做到践行社会责任和使命担当。

天安财险云南省分公司 陈雪雁

永安财险云南分公司开展“敬老月”活动



“老吾老以及人之老，幼吾幼以及人之幼”，尊老、敬老、爱老、

助老，是我们中华民族几千年的文明体现，在重阳节即将到来之际，永安财险云南分公司开展了“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社会”的敬老月活动。

10月23日，云南分公司组成的志愿者慰问队，踏着轻快的步伐，捧着慰问的礼品，前往鑫月老年公寓进行慰问活动。与老年人坐在一起谈心聊天，

了解他们的生活动态和实际困难；向老年群体宣传金融知识，增强老年人防范金融违法犯罪风险意识，让老人们真切感受到关心和关爱。

通过“敬老月”活动的开展，营造了尊老、敬老、爱老、助老、养老的良好社会氛围，让老年人深切感受到了社会的关怀，弘扬传承了中华民族尊老敬老的传统美德。

永安财险云南分公司 舒小兰

紫金财产云南分公司开展“敬老、爱老”活动

10月23日，紫金财产云南分公司到云南汇悦养老服务中心开展主题为“敬老献爱心，孝老促和谐”的敬老活动。

“老吾老，以及人之老；幼吾幼，以及人之幼”。尊老爱幼是中华民族的传统美德，体现了中国强大的民族凝聚力与民族亲和力，是先辈们传承下来的宝贵精神财富，每一位中华儿女的身体里都流淌着这种温暖而又充满力量的血液，才能一年又一年，一次又一次地开展为老人送温暖，给老人带快乐的活动。

23日上午，紫金财产云南分公司办公室和团委相关人员带着公司

职工捐赠的爱心物资，来到云南汇悦养老服务中心，在中心管理人员的带领下，陪同老人们做热身操、玩小游戏，把准备的生活用品一一送到老人们的手里。活动结束后，公司人员到休息大客厅陪老人们聊天，讲话，把对老人的关爱用自己的方式表现出来，赢得了老人们的感谢与称赞。

一声问候，两句细语，话语中流露出无处不在的浓浓情意，看望不仅让大家进一步了解老年人的生活和需要，也让老人们真真切切感受到云南紫金的温暖，感受到老有所乐、老有所爱。

紫金财产云南分公司将继续把“尊老、敬老、爱老、助老”的精神传承下去，把善心和关爱传播得更广、更远。

紫金财产云南分公司



长青相伴 安享乐年

——安盛天平财险云南分公司开展2020年“敬老月”活动



10月是全国“敬老月”，安盛天平作为一家致力于成为客户陪伴者的保险公司，希望尽己之力让老年朋友们享受顺心、舒心，多彩的幸福时光。

10月23日安盛天平财产保险有限公司云南分公司组织全体员工，开展以“弘扬养老孝老敬老传统，共建共享老年友好社区”为主题的敬老活动。

10月23日上午，公司邀请员

工的父母到子女们工作的职场进行参观，一方面让老人家了解子女的工作环境和工作团队，同时也让老年朋友们在重阳节前夕一起感受节日氛围。云南分公司总经理杜雪瑾亲切与长辈们交流，了解他们

的身体状况，感谢他们培养了优秀的孩子，体恤他们为员工分担生活压力。分公司工会邀请合作的瑞奇德医院工作人员为老人们进行健康咨询，同时送上了代表员工孝心的暖心礼物。午饭时，全体员工与各位长辈一同包饺子，煮饺子，大家包的饺子形状各不相同，但一起动手的快乐让整个职场其乐融融，让大家彼此感受到浓浓的关爱和家人的温暖。安盛保险希望鼓舞员工更

好的成长，也希望陪伴家人幸福健康。

10月23日下午，分公司在昆明市盘龙区金辰街道罗丰社区开展敬老爱老活动，活动内容包括帮助老年人防范金融诈骗、防范个人信息泄露，不参与非法集资和洗钱活动等。活动过程中公司员工与瑞奇德医院的医护人员一道为社区老人提供免费健康检测、健康知识咨询活动，获得了社区居民的一致好评。

通过一系列活动，公司送去了对老年人的关心，让老人们体会到了公司带给他们的温暖，也体现了安盛天平关爱老人、履行社会责任的具体实践，树立了保险人乐于奉献、尊老爱老的良好形象。未来安盛保险将持续开展尊老敬老活动，为维护良好金融环境，构建和谐社会助力。

安盛天平财险云南分公司

爱满大地 情满边陲

——中国大地保险怒江中心支公司开展“快乐体育基金”公益捐赠活动

10月24日，“中国大地保险·希望工程快乐体育基金”公益捐赠活动仪式在怒江州泸水市鲁掌镇鲁掌完小举行。此次公益捐赠活动，为鲁掌完小400余名学生捐赠了价值3万余元的体育器材和书籍。怒江州保险协会会长波祥生应邀参加了捐赠活动。

鲁掌镇隶属云南省怒江傈僳族自治州泸水市，地处云南西南边陲，它有壮美的高山峡谷，有“三江并流”的世界自然遗产，有丰富多彩的民族文化，但这里也是全国深度

贫困的“三区三州”之一。鲁掌完小是鲁掌镇一所具有悠久办学历史，也是泸水市内规模最大的完全小学。该校近几年通过上级主管部门和社会各界的关心和支持，建起了新的教学楼，但身处深度贫困地区，条件仍然艰苦，体育器材单一，课外书籍缺乏。

中国大地保险怒江中心支公司了解到该校具体情况后，立即向上级公司请示，希望为该校的孩子们申请资助。为大力支持深度贫困“三区三州”教育事业，上级公司第一



时间给出回应，同意鲁掌完小入选2020年“中国大地保险·希望工程快乐体育基金”捐赠对象。

捐赠活动中，鲁掌完小校长刘汉民代表鲁掌完小对大地保险的爱

心捐赠表示衷心感谢，感谢大地保险为教育事业奉献爱心的善举。刘汉民校长表示，此次活动体现了社会爱心人士心系鲁掌镇教育、为鲁掌镇教育发展献爱心、做实事的优良品质，呼吁孩子们珍惜当下来之不易良好学习环境和条件，鼓励孩子们要把感动化为行动，好好学习、

奋发向上，用好品格、好习惯、好成绩回报帮助过我们的人，用知识、用本领、用爱心回报社会，并号召全体师生要将爱心人士给予的支持和帮助常记心中。在今后的教育事业中，学校师生将以爱心人士的优良品质为榜样，强化教师素质，加强教育管理，提高教学质量，努力

把鲁掌完小的教育工作推上新的台阶，用实际行动感谢社会各界给予我们教育事业和支持和帮助。

捐赠过程中，大地保险怒江支公司副总经理邵恩勇给予了孩子们很多鼓励，预祝他们在今后的学习生涯中好好学习、奋发图强。中国大地保险怒江中心支公司职工代表还与孩子们开展了一堂精彩的“安全课堂”，通过面对面向孩子们普及安全防卫知识，让孩子们在遇到突发事件时更好的保护自己。

授人玫瑰，手有余香，奉献爱心，收获希望。爱满大地，健康成长！中国大地保险怒江中心支公司将继续立足大地，结合当前怒江州“三区三州”深度贫困地区脱贫攻坚工作要求，继续积极开展快乐体育基金活动，为更多的需要帮助的贫困小学带去温暖，承担社会责任，通过实际行动服务社会、回馈社会，助力怒江脱贫攻坚。

大地保险怒江中心支公司 张丽



诚泰财产楚雄中支向员工家属献爱心

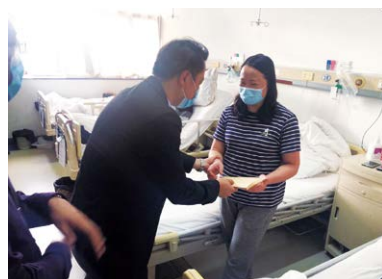
诚泰财产保险股份有限公司楚雄中心支公司（以下简称“楚雄中支”）一职工家属近期因病住院，后因病情加重转院昆明治疗。“病情是否好转了？”这个问题一直牵动着楚雄中支全体干部职工的心。

考虑到职工在家庭成员患病的情况下所带来的经济压力、工作压力和生活压力都较大，楚雄中支一方面组织员工捐款；另一方面，在得知该职工曾为其家庭成员投保了诚泰员工福利计划保障组合险后，理赔部立即启动应急理赔程序，通

过持续病情跟踪优化理赔方案，进一步帮助职工家庭解决后顾之忧。

在10月国庆中秋双节来临之前，楚雄中支主要负责人李军带领同其他干部职工一起前往医院看望病人，并将所筹集的捐款交到职工手中。

初秋渐凉，但当真挚的慰问、尚存温度的捐款和抚慰人心的话语出现在病房时，所有人都感到了温暖。岂曰无衣，与子同袍。诚泰大家庭团结互助的精神，让该职工和所有诚泰人在温暖和大爱中继续前



进。

诚泰财产楚雄中支 王晓元

保险
扶贫
INSURANCE

10月22日上午，云南省普洱市人民政府、景谷县委县人民政府、孟连县人民政府、中国人寿财产保险股份有限公司云南省分公司、郑州商品交易所和光大期货有限公司、中信建投期货有限公司、东海期货有限公司等项目各方，在普洱市景谷县举行云南唯一一个白糖“保险+期货”县域覆盖项目启动仪式。

普洱市副市长杜建辉、国寿财险云南省分公司党委书记、总经理张志方、景谷县委书记罗景华、光大期货副总经理苑文忠分别在启动仪式上发表致辞，郑州商品交易所上海服务与发展中心主任陈萌宣布项目启动。景谷孟连白糖“保险+期货”项目在滇落地，在增强普洱市景谷、孟连县白糖产业发展动力的同时，也标志着云南保险业精准扶贫工作再结硕果。

云南是我国第二大大糖产区，是我国产糖优势区域之一，而普洱市景谷县和孟连县均是2015年国家发展改革委、农业部联合发布的《糖料蔗主产区生产发展规划（2015--2020年）》中确定的国家糖料蔗主产区。孟连县糖料蔗种植面积10.5万亩，年产糖量6万吨。景谷县糖料蔗种植面积10.5万亩，年产糖量5.79万吨。近年来，孟连县政府和景谷县政府大力推进国家糖

云南国寿财险精准扶贫再出举措

料蔗核心基地建设项目，建设甘蔗种植配套的基础设施，改进种植技术和品种，有力推动了蔗糖产业健康快速发展。

2020年，是全面落实“十三五”规划的收官之年，是实现全面建成小康社会宏伟目标之年，也是落实国家农产品供给侧改革、农产品价格形成机制改革以及种植结构调整发展大局的关键之年。目前，孟连县、景谷县已成功实现脱贫摘帽目标，然而脱贫不脱政策、巩固成果防返贫依然是扶贫攻坚的重点。中国人寿财险云南省分公司作为金融央企驻滇单位，始终秉承保险服务国家发展战略、服务当地经济社会发展、服务广大人民群众的经营宗旨，大胆创新“保险+期货”精准扶贫模式，在全省不断扩大农产品“保险+期货”的产品种类和试点范围，逐步推出橡胶、白糖、猪饲料等保险产品，以实际行动落实国家服务“三农”的相关政策，更好地服务“三农”发展，保障农民利益。

国寿财险云南省分公司党委书记、总经理张志方说，2020年，公司整合往年经验，再做突破，成功拿下三大交易所8个项目。其中，3个橡胶期货项目、3个生猪饲料期货项目、2个白糖期货项目。而本次启动的“云南省景谷孟连白糖“保险+期货”项目由郑州商品交易所发起，光大期货和国寿财险云南省分公司共同牵头申请，是云南唯一一个白糖期货县域覆盖重点项目，也是2020年郑商所规模最大的白糖“保险+期货”项目。项目拟在景谷、孟连两县范围内对全部糖料蔗种植主体实现愿保尽保，承保糖料蔗21万亩，白糖11.79万吨，提供风险保障高达6亿元，覆盖蔗农超1.66万户，其中建档立卡贫困户超4千户。公司将充分发挥保险

服务“三农”作用，利用公司历年服务三农的经验、机构网点延伸服务的资源与地缘优势，强化服务，建立白糖防灾防损机制，进一步帮助蔗农管理价格风险。努力做到“机构联系到县、价格信息到乡、保险服务到村、帮扶效果到户”，打通“保险+期货”服务蔗农的“最后一百米”，坚决把“保险+期货”精准扶贫白糖产业作为公司的使命担当与政治责任，进一步巩固脱贫攻坚成果，也为下一步有效衔接乡村振兴提供坚实的保险保障支撑。

白糖“保险+期货”项目，保障的是农产品（白糖）价格的下跌风险。即针对农户或新型农业主体实际需求，保险公司基于郑商所白糖期货价格，开发白糖价格保险；农户或新型农业主体通过购买保险公司的产品，防范价格风险，增强收益；保险公司通过购买期货公司风险管理子公司的场外期权产品将价格风险转移给期货公司风险管理子公司；期货公司风险管理子公司在期货市场对冲风险，最终形成风险分散。

普洱市人民政府、景谷县委、县人民政府、孟连县人民政府、中国人寿财产保险股份有限公司云南省分公司、郑州商品交易所、光大期货有限公司、中信建投期货有限公司、东海期货有限公司和其他项目相关各方代表有关领导，以及景谷县乡镇府、国寿财险普洱市中心支公司、部分蔗农、糖企代表，共同见证了本次启动仪式。

国寿财险云南省分公司

中共沧源佤族自治县委书记 带队拜访中国人寿云南省分公司

10月20日，中共沧源佤族自治县委书记杨志厅率领沧源佤族自治县党政代表团拜访中国人寿云南省分公司。受省公司党委书记、总经理马宏委托，省公司党委委员、副总经理、工会主席谭龙携相关部门人员参加座谈会，就进一步探索创新定点帮扶工作机制、拓宽帮扶领域、携手打赢脱贫攻坚战进行深入探讨、交流。

杨志厅书记代表中共沧源佤族自治县感谢中国人寿云南省分公司一直以来对沧源县各项事业的关心和支持。云南国寿自2015年9月定点帮扶沧源县以来，积极履行政治责任、经济责任和社会责任，始终把定点扶贫重任牢牢扛在肩上，积极发挥行业和资源的优势，先后投入300余万元，用于沧源县单甲乡单家村基础设施建设、产业扶贫、教育扶贫和社会公益事业，给当地人民带来了极大鼓舞，有力推动了沧源县脱贫攻坚和经济社会发展。希望云南国寿在巩固脱贫攻坚成效

问题、助农保险产品开发、乡镇振兴后续工作中一如既往地给予大力支持，促进沧源经济社会向更高层次、更高质量、更高水平发展，不断增强人民群众获得感、幸福感。

中国人寿云南省分公司谭龙副总经理详细介绍了云南国寿的基本情况和云南国寿脱贫攻坚工作开展情况，表示将认真贯彻落实党中央、国务院精准扶贫工作决策部署，始终秉承“真扶贫、扶真贫”的宗旨，与沧源县委、县政府一道，加强交流合作，发挥国寿公司资源优势和金融保险行业职能优势，积极创新扶贫项目，建立长效机制，推进全面脱贫与乡村振兴有效衔接，积极履行央

企责任，继续为沧源当地经济建设、构建和谐社会作贡献。

沧源县委常委、县委办公室主任毕志兵、沧源县驻村扶贫工作队总队长王彬、沧源县政府副县长杨金勇、沧源县扶贫办副主任张立亚，以及省公司办公室/扶贫办公室/工会工作部总经理罗斌、财务管理中心总经理施浩龙、团体业务部负责人晁宇宙等参加座谈。

中国人寿云南省分公司 李保亮



太保产险云南分公司 大姚县核桃价格保险项目签约仪式成功举行

10月19日，太保产险云南分公司楚雄中支、大姚县林业和草原局、大姚县三台乡人民政府三方代

表在大姚县三台乡签订合作协议，标志着大姚县核桃价格保险项目正式启动。该项目得以顺利落地大姚

县三台乡，得到了大姚县人民政府及太保产险的大力支持，为当地核桃种植户降低了产业发展风险，同时也使云南分公司楚雄中支的农险发展迈出可喜的一步。

为坚决打赢精准脱贫攻坚战，充分发挥保险行业机制优势，履行扶贫开发社会责任，全面加强和提升保险业助力脱贫攻坚能力，为全面贯彻落实保险惠农政策，积极推进国家乡村振兴战略实施，积极引



入农业保险机制,建立核桃价格体系,分散和转移农户风险,充分发挥金融支农作用,进一步激发林农发展核桃产业,切实增强核桃生产经营抵御价格波动风险的能力,推进山区林农脱贫增收,促进大姚

县核桃产业持续健康发展,太保产险楚雄中支以实际行动全力助力大姚县三台乡脱贫攻坚工作。

在接下来的工作中,太保产险将会按照协议内容,加强组织保障,扎实推进项目,认真做好服务工作,

切实履行好责任,为地方经济发展作出贡献。

太保产险云南分公司

中国人寿云南省分公司领导 到扶贫挂钩点临沧市沧源县单甲村调研

10月15日上午,中国人寿云南省分公司党委书记、总经理马宏带领扶贫办公室相关人员,到省公司挂钩扶贫点——临沧市沧源县单甲乡单甲村调研。

单甲乡与缅甸接壤,中缅国境线长17.663千米。自新冠肺炎疫情发生以来,单甲村面临着境外偷渡者非法入境的防控压力,因此,单甲乡需要在边境的关键通道安排人员24小时值守,工作十分辛苦。为此,马总一行专程到单甲村疫情防控卡点慰问值守人员,了解边境疫情防控的情况,赠送防疫物资。

随后,马总一行在单甲乡人大主席团主席肖永华及单甲村支部书记的陪同下,到单甲仁寿生态食品加工厂开展产业扶贫调研。

2017年,中国人寿云南省分公司援建了单甲仁寿生态食品加工厂,2018年开业运营,收购加工核桃、木耳、竹笋,总收入13万元;2019年,加工厂收购加工核桃、木耳、竹笋和场地租金,总收入8.37万元。2018年至2019年,加工厂提高了农

户的经济收入,为壮大集体经济作出了一定贡献,更带动一批就近就业人群58人次,支出人工费2.6万元。2019年,为了提升食品的安全质量,沧源县委组织部投入60万元扩建了单甲村仁寿食品加工厂(原厂房归属于单甲乡佛手果加工厂使用),云南分公司也加大了资金支援力度,捐赠10万元用于加工厂购买剥洗核桃机械、蔬果智能烘烤机、榨油机械、食品晾晒框架、安全食品包装设备。如今,扩建厂房已建造完成,设备也已经采购到位,不仅带动了一批建档立卡贫困户的就近就业,提高了经济林果的收入,更进一步提升了单甲村的生态食品质量,推动全乡的生态食品上线,为当地村民带来了稳定的收入来源。

紧接着,马总一行入户考察了村民自主创业的单甲乡佛手果加工厂,查看了村民自制的竹笋、白茶、佛手果等农产品。

最后,马总一行与单甲乡人大主席团主席肖永华、单甲村两委及驻单甲村第一书记座谈。

单甲乡人大主席团主席肖永华感谢中国人寿云南省分公司近年来对单甲村的支持、帮助和给予的人力、财力、物力支持。他表示,目前脱贫攻坚即将取得全面胜利,希望村两委和驻村扶贫攻坚队员群策群力,珍惜来之不易的脱贫攻坚



成果,建立巩固脱贫的长效机制,对接即将开展的乡村振兴和产业复兴,总结经验,完善机制,明确各个环节的责任人,以方便老百姓为初衷,以老百姓支不支持为标准,提升产业发展成效。

驻村第一书记感谢中国人寿对单甲村脱贫攻坚工作的大力支持。他表示,挂钩单甲的几家单位,主要依靠中国人寿的支持,使单甲村近几年发生了很大的变化。当前,单甲村在持续巩固脱贫攻坚成效的同时,正开展人口普查工作。在产业发展方面,主要开展核桃加工及榨油、竹笋加工、养猪产业、石斛种植,驻村扶贫工作队员将与村民一起探索产业发展路径,助力单甲村民致富。

单甲村支部书记欢迎马总一行再次到单甲村调研,感谢中国人寿云南省分公司长期以来对单甲村的关心、帮助和支持。他表示,在中国人寿的大力支持下,单甲村已经脱贫出列,下一步将以党建为统领,以党员“积分超市”为抓手,持续巩固脱贫攻坚成效。



中国人寿云南省分公司马宏总经理表示,在党和国家的正确领导下,在单甲村全体村民的共同努力和挂钩单位的支持下,这些年,我们亲身见证和感受到了单甲村发生的变化,村民的生活环境越来越好,

致富路径越来越多,边疆美丽乡村建设大步迈进。下一步,中国人寿云南省分公司将积极支持单甲村“积分超市”建设,进一步建立科学完善的党员考核评价体系,激发广大党员带头致富和带领群众致富的积极性,

促进扶贫开发与基层党建“双推进”,促进单甲党支部建设,发挥党支部的战斗堡垒作用,以党建促单甲村持续发展,攻坚“美丽单甲”。

中国人寿云南省分公司 艾波

华夏保险云南分公司所辖机构 积极开展向建档立卡贫困户捐赠“扶贫保”活动

为深入贯彻落实习近平总书记关于统筹推进决战决胜脱贫攻坚重要讲话精神,助力做好防止返贫帮扶工作,华夏保险云南分公司所辖机构紧跟总、省公司节奏,积极开展向建档立卡贫困户捐赠“扶贫保”活动。

华夏保险普洱中支积极开展“扶贫保”捐赠活动

金融扶贫是脱贫攻坚的生力军,华夏保险普洱中支为助力云南攻克脱贫攻坚最后堡垒、如期打赢脱贫攻坚战战出一份力,华夏保险普洱中支领导班子积极对接澜沧县各乡人民政府,有效开展保险产品捐赠活动。

9月1日至10月19日,华夏保险普洱中支分别为澜沧拉祜族自治县富东乡人民政府425名、雪林佤族乡人民政府5482名、大山乡843名共计6750名建档立卡贫困户及其家属送上“扶贫保”保险,捐赠保障金额达3.37亿元。

华夏保险曲靖中支积极开展“扶贫保”捐赠活动

10月19日,华夏保险曲靖中支战略客户部携手华夏保险会泽支公司开展“扶贫保”保险产品捐赠活动。

一场秋雨一场凉,绵绵不断的秋雨为会泽县增添更多的凉意。会泽县有95%的土地面积是高、寒、冷、瘦的贫瘠山地和低海拔深谷地区毫无生机的泥石流,人均耕地不过0.8亩,资源匮乏、交通闭塞、设施落后,一直被列为贫困县。

华夏保险曲靖中支总经理室一直高度关注会泽县贫困情况,在得知会泽县以礼街道办事处建档立卡贫困户在办事处户籍中占比较多的情况后,华夏保险曲靖中支总经理牟恩成高度重视,安排华夏保险曲靖中支战略客户部和华夏保险曲会泽支公司落实建档立卡户人数,并于10月19日为10450名建档立卡

INSURANCE CONTRACT

团体保险合同

本公司根据投保单位申请,按以下条件承保:		保险合同编号: 20200000100000000000
投保单位名称: 会泽县人民政府以礼街道办事处		
投保单位客户号: 00000000000000000000		
投保单位地址及邮政编码: 云南省曲靖市会泽县以礼街道以礼街66号		
投保单位联系人: 王海东		联系电话: 15287811111
投保总人数: 10450		应交保费总额: 8083.00
生效日期: 2020年10月20日		合同成立日期: 2020年10月19日
(本栏以下空白)		
保障保险费率表(单位:元)(按被保险人具体情况见被保险人清单)		
险种名称(险种代码)	投保人数	交费方式
团体意外伤害险(211613)	10450	定期
交费年期	保险期间	保险金额/日保额
1年	8083230000.00	8083.00
(本栏以下空白)		
特别约定:		
赠险范围: 澜沧县、会泽县部分建档立卡户;投保时提供有效建档立卡户证明材料。		

贫困户及其家属送上价值5.22亿的保险保障。目前华夏保险曲靖中支已累计为会泽县17145名贫困户送出“扶贫保”保险8.57亿元保障金额。

献出一份爱心,温暖世间真情。

华夏保险云南分公司所辖机构用实际行动践行“让华夏充满爱”的企业使命,全面加强和提升保险业助脱贫攻坚能力,不断助力脱贫攻坚,努力做一家有温度、有担当的寿险公司。

华夏保险云南分公司

中国人寿财险云南省分公司 组织各机构开展“10.17 全国扶贫日”活动

中国人寿财险云南省分公司近年来重视扶贫工作,在2020年“10.17 全国扶贫日”到来之际,省公司组织各机构开展“10.17 全国扶贫日”

活动。

楚雄中支赴定点扶贫村委会开展“扶贫日”挂包帮工作

10月15日至16日,中国人寿

财险楚雄中支党委书记、负责人率队前往定点扶贫点——元谋县姜驿村委会开展“挂包帮”系列走访活动,共同迎接2020年“10.17 全国扶贫日”



到来。公司领导会见了元谋县姜驿乡党委政府领导，并认领离职员工挂包的5户建档立卡户。

2020年以来，国寿财险楚雄支公司努力克服疫情影响，紧盯三年行动计划措施落实，建立防贫返贫监测和帮扶机制，采取有效举措巩固脱贫攻坚成果；持续推进农业保险惠农全面脱贫与未来乡村振兴有效衔接，从攻坚期的差异化举措向常态化帮扶转变，积极探索“科

技赋能”绿色保险+模式，依托省公司聚焦三区三州靶心区域精准施策工作平台，建立一对一结对帮扶工作长效机制。

今后，楚雄中支将一如既往地认真做好脱贫攻坚收官之年各项工作，切实做到“扶真贫 真扶贫”。

怒江中支党委与农行党委联合开展主题党日活动

10月16日，国寿财险怒江中支党委与中国农业银行怒江分行党委到农行扶贫挂联村——泸水市古登乡佑雅村双米底小组，开展“人居环境提升”联合主题党日活动。

怒江中支党委、机关支部、泸水支部党员干部及农业银行党员干

部与村民们一道清理村内道路，打扫村内环境卫生。

通过此次活动，增强了党员干部助力脱贫、为民服务的意识，同时也得到佑雅村广大村民对人居环境提升的认可，营造了全民讲究卫生、爱护环境的良好氛围。

中国人寿财险云南省分公司



太保产险云南分公司 扶贫工作获帮扶村赞誉

10月23日，楚雄彝族自治州大姚县桂花镇党委书记王波，镇长沈家庚，镇人大主席白焘，大村村

村委会主任邹学聪一行来访太保产险云南分公司并召开座谈会。

会上，太保产险云南分公司党委书记、总经理李鸿对分公司扶贫工作的开展及规划进行了介绍。王波就大村村现状及脱贫情况等进行了介绍，对太保产险云南分公司一直以来倾力尽力的帮扶表示衷心感谢，向太保产险云南分公司赠送了

一面写有“太保帮扶办实事，情系大村暖人心”的锦旗。

根据云南省政府的安排，楚雄州大姚县桂花镇大村为太保产险云南分公司定点帮扶村。帮扶以来，云南分公司举公司之力、集公司之智、鼓公司之劲，因地制宜、因人因户因村施策，开展爱心捐赠、游学活动、支教活动、彝绣培训班等，做到了“扶真贫，真扶贫，真脱贫”。

太保产险云南分公司



为精准扶贫办实事 与大归池村心连心

——中国大地保险玉溪中心支公司党支部组织开展爱心助力脱贫攻坚主题党日活动

中国大地保险玉溪中心支公司党支部积极响应玉溪市扶贫办、大地保险总、省公司的脱贫攻坚的号

召，积极组织党员、干部开展爱心助力脱贫攻坚主题党日活动。

10月19日，玉溪中支党支部

书记吕雄，率领公司党员、干部驱车260余公里，来到元江县因远镇都贵村大归池上寨，开展爱心助力

脱贫攻坚主题党日活动。

本次爱心助力脱贫攻坚主题党日活动，支部所有党员、干部兵分三路，深入“挂包帮”帮扶家庭中，在寒冬来临前，亲自为他们送上床、床垫、被褥、彩电等生活用品，确保“挂包帮”所有家庭都能安安心心过个暖冬。

随后，因远镇党委委员、纪委书记白建国组织帮扶家庭代表与支部党员、干部进行了交流座谈，玉溪中支党支部书记吕雄亲切慰问了帮扶家庭，并逐家了解目前已脱贫情况及急需解决的问题。吕雄表示，脱贫攻坚工作在挂包单位、贫困群众的共同努力下取得了决定性的胜利，公司挂钩帮扶的22户家庭通过政府发放鸡苗、扶贫养猪帮扶、扶贫小额信贷、种植烤烟补助等举措，提高了贫困家庭的收入；林业局对马海者家安排了1名有劳动力人员从事护林员工作，年收入4800元；对住房存在隐患的20户家庭通过易地搬迁、危房改造等措施已完成帮

扶。公司所帮扶的22户家庭，虽经政府帮扶或享受国家低保已全部脱贫，但公司表示，脱贫不脱责任，公司对特别困难的2户家庭将持续进行帮扶。

根据2020年脱贫攻坚“回头看补短板强弱项抓提升”专项调研中发现的问题，公司高度重视，将持续推进脱贫攻坚工作：围绕大归池上寨还有约2公里道路暂未硬化等基础设施建设问题，公司提供了2万元的扶贫项目资金，用于完善大归池上寨基础设施建设。

玉溪中支还积极发展教育脱贫措施，持续开展关爱下一代工作，建成了“爱心书屋”长效机制。针对贫困地区放宽就业条件，提供部分工作岗位，

在对口扶贫地区进行招聘，解决适龄工作人员的就业问题，通过工作增强自信，防止返贫。

习近平总书记强调，精准扶贫是为了精准脱贫。云南玉溪中心支公司党支部在党和政府的号召下，坚定信心、勇于担当，把脱贫职责扛在肩上，把脱贫任务抓在手上，将党建工作和精准扶贫紧密融合，以党建助力脱贫攻坚工作有效开展。

中国大地保险云南分公司
旷梦 王志徽



《云南保险信息》2020年第10期用稿统计

单位名称	文字投稿	图片投稿	文字用稿	图片用稿
云南省保险行业协会	5	19	5	12
玉溪市保险行业协会	2	20	1	2
保山市保险行业协会	0	0	0	0
曲靖市保险行业协会	2	9	1	1
楚雄州保险行业协会	1	6	1	2
大理州保险行业协会	2	4	1	1
红河州保险行业协会	3	7	1	3
德宏州保险行业协会	2	3	2	2
丽江市保险行业协会	0	0	0	0
文山州保险行业协会	0	0	0	0
普洱市保险行业协会	1	7	1	1
昭通市保险行业协会	0	0	0	0
迪庆州保险行业协会	0	0	0	0
西双版纳州保险行业协会	0	0	0	0
临沧市保险行业协会	1	2	0	0
怒江州保险行业协会	0	0	0	0

中国人寿	11	29	5	8
太平洋寿险	6	12	4	5
平安人寿	6	9	4	3
泰康人寿	1	0	1	0
新华人寿	4	4	3	4
人保健康	6	5	3	3
平安养老	0	0	0	0
工银安盛	0	0	0	0
太平人寿	2	6	2	4
人民人寿	0	0	0	0
阳光人寿	2	4	1	1
富德生命人寿	3	9	2	2
华夏人寿	3	8	2	1
泰康养老	0	0	0	0
太平养老	0	0	0	0
人保财险	9	10	6	7
太平洋财险	9	27	6	7
平安财险	0	0	0	0
大地财险	9	22	7	9
太平财险	16	51	7	5
国寿财险	3	6	2	4
阳光财险	0	0	0	0
永诚财险	0	0	0	0
中银财险	0	0	0	0
永安财险	2	4	2	2
华泰财险	1	6	1	1
天安保险	4	17	2	2
华安财险	2	4	1	1
安邦财险	0	0	0	0
都邦财险	2	2	1	1
渤海财险	0	0	0	0
安盛天平	1	5	1	1
鼎和财险	0	0	0	0
诚泰财险	4	8	1	1
中华联合	10	25	5	5
紫金财险	1	1	1	1
安诚财险	0	0	0	0
长安责任	0	0	0	0
锦泰财险	0	0	0	0
国任保险	0	0	0	0
亚太财险	0	0	0	0
大家财险	0	0	0	0
总计:	136	351	83	102

备注：以上供稿统计数为截止到 2020 年 10 月 31 日 24:00 云保协收到的供稿数量



云南省保险行业协会顺利召开
“民亦劳止 汔可小康”脱贫攻坚工作经验交流会



云南省保险行业协会召开
2020年第一次清廉金融文化建设专业委员会会议



云南省第十七届职工职业技能大赛保险行业
（非车险理赔）技能竞赛圆满落幕



云南省保险行业协会开展敬老月活动



玉溪银保监分局领导到
玉溪市保险行业协会调研指导工作



红河州银行保险业人民调解委员会举行授牌仪式



楚雄州保险行业做客直播间
现场解答车险综改热点问题



德宏州保险行业协会组织芒市辖内财险公司观摩学习
芒市道路交通事故“四位一体”应急处置实战演练



云南省保险行业协会
INSURANCE ASSOCIATION OF YUNNAN

自律 维权 服务 交流 宣传

地址：云南省昆明市拓东路80号绿洲大酒店A座8楼

邮编：650041

电话：0871-65367985

邮箱：iaynxinxi@163.com